



Stowarzyszenie Producentów Betonu Towarowego w Polsce

30-102 Kraków; ul. Morawskiego 5

www.spbt.pl

Aktualna sytuacja na rynku betonu towarowego w Polsce

Michał Gryś

Prezes Zarządu SPBT



Stowarzyszenie Producentów Betonu Towarowego w Polsce

30-102 Kraków; ul. Morawskiego 5

www.spbt.pl



ca. 60 % polskiego rynku betonu towarowego

Stowarzyszenie Producentów Betonu Towarowego w Polsce



Branża betonu towarowego w Polsce



ca. **600** producentów betonu towarowego



1 100 wytwórni betonu towarowego

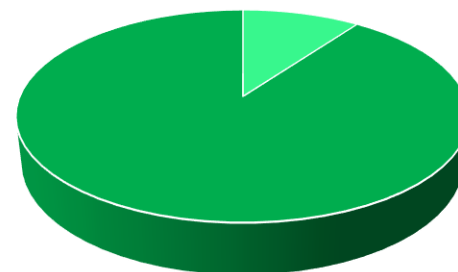


3 150 flota betonomieszarek
165 mln km roczny przebieg floty



ca. **20 000** miejsc pracy

25 – 26 mln m³ / rok
w tym **ca. 7 mln m³ infrastruktura**



90 % dostaw betonu na potrzeby infrastruktury realizowane przez firmy członkowskie SPBT

Podstawowy materiał konstrukcyjny wykorzystywany w budownictwie, a także lokalny, stabilny i odpowiedzialny pracodawca



Zagrożenia dla branży

- **Wzrost kosztów produkcji i transportu** spowodowany cenami paliw (zwłaszcza ON) i energii oraz brakiem stabilności rynku nośników energii i wynikającymi z tego wyższymi kosztami surowców.
- **Dostępność surowców do produkcji** – zwłaszcza kruszyw łamanych importowanych ze wschodu, domieszek i innych komponentów niezbędnych w procesie produkcji i dystrybucji – np. AdBlue, oleje, smary, części zamienne).
- **Odływ pracowników** zza wschodniej granicy – szczególnie odczuwalny w obszarze dystrybucji mieszanki betonowej oraz usługach transportu surowców do produkcji.
- **Ryzyka finansowania i ubezpieczenia** transakcji handlowych związanych zarówno z obsługą kontraktów budowlanych jak i dostaw materiałów – wzrost cen polis, ograniczanie ubezpieczeń.



Propozycje SPBT

- **Wdrożenie systemu czasowych dopłat** kompensujących wzrost kosztów bezpośrednich producentów (zwłaszcza wynikających ze zmian cen paliw i nośników energii).
- **Dopuszczenie do szybkiego stosowania równoważnych rozwiązań materiałowych i technologicznych** stanowiących odstępstwa w stosunku do aktualnych specyfikacji i wymagań technicznych.
- **Zwiększenie dostępności transportu kolejowego** w odniesieniu do materiałów masowych (szczególnie kruszywa) – jako alternatywy przy rosnących kosztach transportu i odpływie kierowców zza wschodniej granicy.
- **Wypracowanie mechanizmu poręczeń** i wzmocnienie mechanizmu gwarancji płatności bezpośrednio przez Inwestora dla dostawców materiałów.



- **Rekompensaty** skokowego wzrostu kosztów produkcji i dystrybucji.
- **Zabezpieczenie** ciągłości produkcji i dystrybucji.



- **Zabezpieczenie** dostępności surowców w postaci alternatywnych źródeł/rozwiązań.
- **Optymalizacja** kosztów surowców i transportu.



- **Alternatywa** przy rosnących kosztach transportu samochodowego
- **Zabezpieczenie** możliwości transportowych przy odpływie kierowców zza wschodniej granicy.



- **Zapewnienie** możliwości realizacji kontraktów i dostaw surowców w przypadku braku możliwości pozyskania ubezpieczeń transakcji handlowych.