

REPUBLIKA KOREI
Informacja o stosunkach gospodarczych z Polską



1. Informacje ogólne

Powierzchnia	99 720 km ²	
Ludność	51,4 mln (2018 r.)	
Podział administracyjny	9 prowincji	
Religia	57% - brak deklarowanego wyznania, 20% - protestanci, 15% - buddyści, 8% - katolicy	
Stolica	Seul (10 mln mieszkańców)	
Ustrój	demokratyczny, republika prezydencka	
Waluta	won (KRW)	
Głowa państwa (prezydent)	Moon Jae-in	od 09.05.2017
Szef rządu (premier)	Chung Sye-kyun	od 14.01.2020
Minister Handlu, Przemysłu i Energii	Sung Yun-mo	od 09.2018
Ambasador Republiki Korei w Polsce	Mira-Sun	od 02.2019
Ambasador RP w Republice Korei	Piotr Ostaszewski	od 09.2017

2. Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne

Wskaźniki	2014	2015	2016	2017	2018	2019*	2020*
PKB całkowity (w mld USD) ¹	1.484	1.466	1.500	1.624	1.720	1.629	1.626
PKB na 1 mieszkańca (PPP) (w USD)	34 918	35 710	36 617	37 621	38 467	39 060	39 764
PKB (wzrost w %) ¹	3,2	2,8	2,9	3,2	2,7	1,9	2,2
Inflacja (w %) ¹	1,3	0,7	1,0	1,9	1,5	0,5	0,9
Stopa bezrobocia (w %) ¹	3,5	3,6	3,7	3,7	3,8	4,0	4,1
Dług publiczny (% PKB) ¹	35,5	37,2	37,6	37,7	37,9	40,1	43,4
Eksport towarów (w mld USD) ²	572,7	526,7	495,4	573,7	605,5	542,2	-
Import towarów (w mld USD) ²	525,5	436,5	406,2	478,5	535,0	503,3	-

Źródło: ¹IMF - World Economic Outlook, October 2019; ²MOTIE RK; *dane prognozowane

3. Podstawowe informacje, sytuacja gospodarcza

Republika Korei jest republiką parlamentarną o systemie prezydenckim. Głowa państwa wybierana jest w wyborach powszechnych na 5-letnią kadencję (brak możliwości reelekcji). Władza ustawodawcza należy do jednoizbowego Zgromadzenia Narodowego (ZN), składającego się z 300 deputowanych, wybieranych w systemie większościowo-proporcjonalnym (246 deputowanych wybieranych bezpośrednio z jednomandatowych obwodów wyborczych, pozostałe 54 miejsca na zasadzie proporcjonalnej) na 4 lata. W połowie kadencji dokonywana jest zmiana kierownictwa ZN. Szefem rządu jest prezydent, a premier pełni rolę jego zastępcy i odpowiada głównie za kwestie organizacyjne i administracyjne związane z pracami rządu.

Korea Południowa należy do krajów, które w ostatnim półwieczu osiągnęły najbardziej spektakularny sukces gospodarczy. W ciągu zaledwie jednego pokolenia jeden z najbiedniejszych krajów awansował do grona najbardziej rozwiniętych i najbardziej zaawansowanych technologicznie gospodarek świata (14 miejsce na świecie pod względem PKB ppp w 2018 r.). Jeszcze na początku lat 60-tych PKB per capita w Korei Południowej osiągał niewiele ponad 100 USD, czyli poziom porównywalny z najbiedziej rozwiniętymi krajami Afryki.

Pod względem struktury PKB, do najważniejszych gałęzi gospodarki koreańskiej zalicza się: usługi (58% PKB), przemysł (39% PKB) oraz rolnictwo (3% PKB). Korea znana jest z wysokiego stopnia innowacyjności oraz zaawansowania technologicznego i zalicza się do dziesiątki krajów o największej produkcji przemysłowej na świecie. Do wiodących sektorów przemysłu należą: przemysł stoczniowy, elektroniczny, petrochemiczny, motoryzacyjny, hutniczy, maszynowy, budownictwo. Wzrost produkcji przemysłowej w 2018 r. wyniósł 4,6%.

Republika Korei od wielu lat należy do krajów o poziomie obrotów handlowych powyżej 1 biliona USD i jest aktualnie 5 największym eksporterem na świecie. Koreańskie Ministerstwo Strategii i Finansów szacuje, że obroty handlu zagranicznego stanowią ok. 85% PKB kraju, a gospodarka Republiki Korei jest w najwyższym stopniu, wśród krajów OECD, uzależniona od jego wyników.

Głównymi odbiorcami jej produktów w 2018 r. były: Chiny (25,1% łącznego eksportu Korei), USA (12,2%), Wietnam (8,2%), Hongkong (6,9%), Japonia (4,7%). Korea jest 9. importermem towarów na świecie. Największymi krajami pochodzenia towarów importowanych do Korei, są: Chiny (20,5%), Japonia (11,5%), USA (10,5%), Niemcy (4,2%), Arabia Saudyjska (4,1%) oraz Australia (3,0%).

Podkreślić trzeba, że obecna polityka handlowa Republiki Korei zmierza do zawarcia wielu umów o wolnym handlu. Obecnie posiada ona umowy z 52 krajami, do których eksport stanowi 72% jej PKB. Republika Korei ma umowy o wolnym handlu (FTA) z Unią Europejską oraz USA, EFTA, Chile, Singapurem, Indiami oraz Peru. Prowadzone są prace nad umowami z Indonezją i Wietnamem, a docelowo także z Chinami i Japonią oraz innymi krajami i organizacjami gospodarczymi państw.

Republika Korei jest jednym z najważniejszych globalnych inwestorów. Wartość koreańskich inwestycji na świecie wyniosła na koniec 2017 r. ok. 344 mld USD, co daje jej 20 miejsce w rankingu światowym. Wartość BIZ w Rep. Korei wyniosła na koniec tego samego okresu 230 mld USD (29 miejsce na świecie).

3.3. Wpływ SARS-CoV-2 na gospodarkę Republiki Korei

Rozprzestrzenianie się epidemii zarówno wewnątrz kraju, jak i na świecie, ma znaczny wpływ na gospodarkę koreańską ze względu na dużą zależność kraju od wyników handlu zagranicznego. Dodatkowo, odnotowywane od jakiegoś czasu niekorzystne tendencje w gospodarce RK, spowodowane sporem z Japonią i wojną handlową między USA i Chinami, mogą przyczynić się do tego, że szok gospodarczy spowodowany epidemią będzie jeszcze bardziej odczuwalny.

Według danych centralnego Banku Korei PKB w pierwszym kwartale 2020 r. skurczył się o 1,4% w porównaniu do ostatniego kwartału 2019 r. Pandemia uderzyła w krajowy przemysł, eksport, konsumpcję i rynek pracy. Był to największy spadek PKB z kwartału na kwartał od 2008 r. gdy gospodarka Korei zmniejszyła się o 3,3%. Według prognoz Międzynarodowego Funduszu Walutowego PKB RK skurczy się w 2020 r. o 1,2% i są to jedne z bardziej optymistycznych szacunków wobec prognoz np. Banu Światowego, który mówi o spadku na poziomie 4,9%.

Dane handlowe z pierwszych 20 dni kwietnia pokazały, że eksport spadł o prawie 27% w porównaniu z rokiem poprzednim. Główną przyczyną jest załamanie łańcucha dostaw, przede wszystkim z Chin, a także spadek popytu i w związku z tym spowolnienie i ograniczenie produkcji

w przemyśle m.in. samochodowym oraz elektronicznym i dotyczy to zarówno produkcji rodzimej, jak też w innych krajach¹.

Niemniej jednak należy zwrócić uwagę, że RK jest stawiana za wzór jeśli chodzi o model i metody ograniczania rozprzestrzeniania się koronawirusa. Dotychczasowy sukces można przypisać głównie szeroko zakrojonym testom na tę chorobę oraz sprawnej identyfikacji źródeł zakażeń i osób, które powinny zostać poddane testom w pierwszej kolejności m.in. dzięki wykorzystywaniu informacji lokalizacyjnych z telefonów komórkowych, kart bankowych i ulicznych kamer. RK rozwinęła również aplikacje mobilne wykorzystywane do monitorowania stanu zdrowia oraz zachowania osób poddanych kwarantannie. Na powyższe działania pozwolił dobrze rozwinięty system opieki zdrowotnej o dużej wydajności i zaawansowany sektor biotechnologiczny, który może szybko produkować oraz dostarczać testy².

Równolegle do działań ukierunkowanych na walkę z epidemią władze RK opracowywały pakiety pomocowe dla gospodarki. W krótkim czasie rząd koreański ogłosił pakiety kryzysowe na walkę ze skutkami epidemii warte ponad 100 mld USD, czyli około 7% PKB.

4. Ramy prawno-traktatowe współpracy gospodarczej Polska – Republika Korei

- Umowa o popieraniu i wzajemnej ochronie inwestycji z listopada 1989 r.
- Konwencja w sprawie unikania podwójnego opodatkowania i zapobiegania uchylaniu się od opodatkowania w zakresie podatków od dochodu z czerwca 1991 r.
- Umowa o komunikacji lotniczej z października 1991 r.
- Umowa o współpracy naukowo-technicznej z czerwca 1993 r.
- Umowa o wzajemnym uznawaniu praw jazdy z listopada 1998 r.
- Umowa o wzajemnej współpracy i pomocy celnej z czerwca 1999 r.
- Memorandum of Understanding w sprawie współpracy pomiędzy Krajową Izbą Gospodarczą (KIG) a Stowarzyszeniem Importerów i Agentów Firm Zagranicznych w Korei AFTAK (obecna nazwa KOIMA) z września 1999 r.
- Memorandum of Understanding o współpracy między Polską Organizacją Turystyczną a Narodową Organizacją Turystyki Korei KNTO z października 2003 r.
- Memorandum of Understanding pomiędzy KIG a Koreańską Izbą Handlu i Przemysłu z września 2004 r.
- Umowa o współpracy gospodarczej z grudnia 2004 r.
- Umowa o współpracy w dziedzinie turystyki z grudnia 2004 r.
- Memorandum of Understanding pomiędzy PKPP Lewiatan a Federacją Koreańskiego Przemysłu z grudnia 2004 r.
- Umowa KUKA S.A. z Korea Export Insurance Corporation (KEIC) o współpracy w zakresie wspierania i rozwoju handlu pomiędzy Rzeczpospolitą Polską a Republiką Korei z grudnia 2004 r.
- Memorandum of Understanding pomiędzy GIW RP a National Veterinary Research and Quarantine Service (Koreański Nadzór Weterynaryjny) z marca 2007 r.
- Memorandum of Cooperation w dziedzinie pokojowego wykorzystania energii jądrowej z sierpnia 2010 r.
- Memorandum of Understanding pomiędzy Ministerstwem Rozwoju RP a Ministerstwem Handlu, Przemysłu i Energii RK o współpracy przemysłowej z kwietnia 2016 r.

5. Umowa o Wolnym Handlu między Unią Europejską a Republiką Korei

Umowa obowiązuje od 1 lipca 2011 r. Przewiduje m.in. stopniowe zniesienie praktycznie wszystkich barier taryfowych pomiędzy stronami, wielu barier pozataryfowych, a także wzajemne zwiększenie dostępu do rynków w zakresie inwestycji i świadczenia usług. Zniesionych zostało 70% ceł w handlu wzajemnym pomiędzy UE a Republiką Korei na towary pochodzące z tych obszarów. Umowa zakłada stopniową redukcję ceł na wyroby przemysłowe do poziomu 0%.

W przypadku wymiany handlowej pomiędzy Polską a Republiką Korei przeciętna efektywna taryfa celna, czyli ważona wielkością obrotów w poszczególnych grupach towarowych, w imporcie z Korei Południowej do Polski wynosi ok. 2%, natomiast w eksporcie z Polski do Korei

¹ W Polsce np. firma Samsung Electronics Poland Manufacturing zawiesiła produkcję w dn. 6-19 kwietnia.

² Po wybuchu epidemii MERS zreorganizowano system zwalczania chorób. W Koreańskich Centrach Kontroli Chorób i Profilaktyki powstał specjalny dział, którego zadaniem było przygotowanie kraju na kolejną epidemię. Zmieniono przepisy dotyczące zarządzania i publicznego udostępniania informacji o pacjentach z chorobami zakaźnymi. Zwiększono wydatki publiczne i prywatne na służbę zdrowia (7,7% PKB w 2016 r.).

ponad 7%. Według harmonogramu FTA taryfy celne w handlu pomiędzy Polską a Rep. Korei zostaną zredukowane do 0% w 2020 r.

6. Wymiana handlowa Polski z Republiką Korei

Obroty towarowe Polski z Republiką Korei w latach 2015-2020 (mln USD)

	2015	2016	2017	2018	2019	Wzrost 2019/2018 %	I-VII 2020	Wzrost I-VII 2020/I-VII 2019 %
Eksport	424,5	506,5	544,4	615,1	698,7	13,6	403,5	-0,7
Import	3 331,6	3 395,1	3 634,6	4 881,7	5 561,1	13,9	3 472,0	10,7
Obroty	3 756,0	3 901,7	4 179,0	5 496,8	6 259,8	13,9	3 875,4	9,4
Saldo	- 2 907,1	- 2 888,6	- 3 090,2	- 4 266,6	- 4 862,4	x	- 3 068,5	x

Źródło: Insigos MR

Wymiana towarowa z Republiką Korei, jest już tradycyjnie, obok wymiany z Chinami i Rosją najbardziej deficytowa. Jest to konsekwencją wyraźnej dysproporcji między wielkością importu z rynku koreańskiego a eksportem (w 2019 r. import był prawie 8-krotnie wyższy niż eksport).

Na liście polskich rynków eksportowym, Korea zajmuje odległe 43. miejsce z udziałem 0,26%, z kolei w imporcie plasuje się na pozycji 12., z udziałem 2,1%. Biorąc pod uwagę wyłącznie kraje pozaunijne Rep. Korei w naszym imporcie znajduje się na miejscu 4., za Chinami, Rosją i USA.

Analizując zmiany wzajemnych obrotów towarowych między Polską i Republiką Korei widać, że w ostatnim okresie obroty towarowe z tym rynkiem dynamicznie rosną. W 2018 r. i 2019 r. eksport do Korei rósł w tempie ponad 13%, import natomiast zwolnił w porównaniu z 2018 r. do 13,9%. Wyraźna dysproporcja między wielkością importu z rynku koreańskiego, a eksportem na ten rynek przekłada się na głęboki deficyt wymiany handlowej, który w 2019 r. wyniósł ponad 4,8 mld USD i wobec poziomu sprzed roku pogłębił się o prawie 596 mln USD.

Warto zaznaczyć, że głęboki deficyt polskiej wymiany z Republiką Korei jest uwarunkowany strukturalnymi przewagami gospodarki koreańskiej nad gospodarką polską: zarówno pod względem wydajności pracy, jak i poziomu innowacyjności produkcji.

W wymianie handlowej z Rep. Korei dominujące znaczenie mają wyroby elektromaszynowe – 40% udziału w eksporcie i 70,5% w imporcie. Wśród tej grupy towarów przodują maszyny i urządzenia mechaniczne i elektryczne oraz ich części i akcesoria (20% udziału w eksporcie i 33,5% w imporcie), których eksport w 2019 r. zwiększył się o 14,7%, a import o 24,6%.

Na kolejnych pozycjach w eksporcie do Rep. Korei w 2019 r. znalazły się:

- *perły, kamienie szlachetne i półszlachetne, metale szlachetne, plater, sztuczna biżuteria, monety* – 15,6% udziału;
- *reaktory jądrowe, kotły, maszyny i urządzenia mechaniczne oraz ich części* – 11% udziału;
- *narzędzia, przybory, sztucce z metali nieszlach., ich części z metali nieszlachetnych* – 6% udziału;
- *tworzywa sztuczne i artykuły z nich* – 5,2% udziału.

W imporcie kolejne pozycje wyglądały następująco:

- *reaktory jądrowe, kotły, maszyny i urządzenia mechaniczne oraz ich części* – 24% udziału;
- *pojazdy nieszynowe oraz ich części i akcesoria* – 9,4% udziału;
- *tworzywa sztuczne i artykuły z nich* – 8,5% udziału.

Największy deficyt w obrotach z Koreą generowany jest w pozycjach dominujących w imporcie, tj. *maszyny i urządzenia elektryczne i mechaniczne oraz ich części i akcesoria* (blisko 1,4 mld USD), *reaktory jądrowe, kotły, maszyny i urządzenia mechaniczne oraz ich części* (900 mln USD), *pojazdy nieszynowe oraz ich części i akcesoria* (niemal 500 mln USD) oraz *tworzywa sztuczne i artykuły z nich* (453 mln USD).

Według wstępnych danych o wymianie handlowej z RK po 7 miesiącach br. dwustronne obroty zwiększyły się o 9,4% r/r, ale tylko ze względu na wzrost importu (10,7%), głównie wyrobów przemysłu elektromaszynowego, chemicznego i wyrobów metalurgicznych. Nasz eksport

natomiast pomimo pandemii i wynikających z niej obostrzeń, zamknięcia granic i zakłócenia łańcuchów dostaw spadł jedynie o 0,7% w porównaniu do analogicznego okresu 2019 r.

Za wzrost importu odpowiadają prawdopodobnie zwiększone zamówienia firm koreańskich, które już świadome trudnej sytuacji w Azji i Europie zadbały o zaopatrzenie funkcjonujących w Polsce zakładów w materiały potrzebne do produkcji.

Dostępne dane oczywiście nie są miarodajne i wystarczające do oszacowania sytuacji, jaka będzie miała miejsce w naszej wymianie towarowej w całym 2020 r. oraz w kolejnych latach. Z pewnością należy spodziewać się spadków zarówno po stronie eksportu jak i importu. W dłuższej perspektywie import z Korei, który ma przede wszystkim charakter inwestycyjny i zaopatrzeniowy, będzie spadał, co wpłynie również na ogólną wartość polskiego eksportu do krajów europejskich. Z kolei prognozowane spadki w naszym wywozie do RK nie będą aż tak znaczące z uwagi na jego niewielki udział w całkowitym eksporcie na poziomie 0,26%.

7. Współpraca inwestycyjno-kapitałowa

Według danych Głównego Urzędu Statystycznego, na koniec 2018 r. w Polsce funkcjonowały 203 podmioty z udziałem kapitału koreańskiego. Zainwestowany przez nie kapitał wyniósł, wg metodologii GUS, prawie 2,5 mld PLN. Prawie dwie trzecie z tych przedsiębiorstw, tj. 131, stanowiły spółki zatrudniające do 9 osób. 45 spółek zaklasyfikowano jako „duże”, tj. takie, w których udział kapitału zagranicznego przekraczał 1 mln USD.

Według danych NBP w 2019 r. odnotowano napływ kapitału z Rep. Korei do Polski w wysokości 990,2 mln USD. Stan zobowiązań z tytułu koreańskich BIZ w Polsce na koniec 2019 r. wyniósł niemal **2,2 mld USD** (2 194,1 mln USD). Dla porównania, w 2018 r. napływ kapitału koreańskiego wyniósł 101,5 mln USD, natomiast stan zobowiązań wyniósł 1 119,5 mln USD.

Inwestycje koreańskie rozpoczęte zostały w 1993 r. przez Daewoo (inwestycja w fabrykę FSO; wycofanie się w 2000 r.). Następna duża fala inwestycji koreańskich nastąpiła w połowie lat 2000 (LG, Samsung).

Dominującymi sektorami w koreańskich inwestycjach jest produkcja elektroniki użytkowej (telewizory), sprzętu AGD, części motoryzacyjnych oraz działalność B+R w zakresie rozwoju oprogramowania. Koreańskie firmy zatrudniają ok. 20 000 pracowników (bezpośrednio i pośrednio). Do największych koreańskich firm w Polsce można zaliczyć takie przedsiębiorstwa jak: LG – produkcja wyrobów elektronicznych (telewizory plazmowe, ciekłokrystaliczne oraz sprzęt gospodarstwa domowego): Mława (LG Electronics) oraz Kobierzyce pod Wrocławiem (LG Display); Samsung – centrum badawczo-rozwojowe (oprogramowania dla ekranów ciekłokrystalicznych i telefonów komórkowych produkowanych w fabrykach na Węgrzech i na Słowacji); w 2010 r. Samsung Electronics podpisał z Amicą Wronki S.A. umowę na zakup fabryk pralek i lodówek; SK Chemicals – SK Eurochem Sp. z o.o. we Włocławku (joint venture z polską firmą Anwil) – produkcja granulatu PET; inwestycja w Wałbrzyskiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej (podstrefa Dzierżoniów) – produkcja powłok do ekranów ciekłokrystalicznych, czy Mando – fabryka układów hamulcowych i systemów wspomagania kierownicy w Wałbrzychu.

Wśród ostatnich znaczących inwestycji koreańskich w Polsce należy wymienić budowę fabryki baterii litowo-jonowych do samochodów elektrycznych koreańskiej firmy **LG Chem**. Jest to pierwsza fabryka masowej produkcji baterii litowych branży motoryzacyjnej w Europie. Firma LG Chem uruchomi całkowicie zintegrowany system produkcyjny obejmujący produkcję wszystkich komponentów: elektrod do ogniw, modułów i kompletnych modułów zasilających. Ponadto w kwietniu 2017 r. **Samsung Electronics Polska** stworzył w Rzeszowie dedykowany dla sektora IoT projekt „Samsung Inkubator Rzeszów”. Jest to inicjatywa realizowana wraz z Doliną Lotniczą oraz Politechniką Rzeszowską, a jej celem jest stworzenie optymalnych warunków dla rozwoju innowacji z zakresu IoT, będącego obecnie wiodącym trendem w zakresie technologii komunikacyjnych. W marcu 2019 r. **SK Innovation** oficjalnie poinformował o zamiarze budowy fabryki separatorów do baterii elektrycznych o wartości 335 mln EUR w Dąbrowie Górniczej.

Istniejące bariery, takie jak dystans geograficzny, wysokie koszty pracy w Korei i stosunkowo niska znajomość rynku, utrudniają polskim przedsiębiorcom działalność na terytorium tego państwa, czyniąc go relatywnie mało atrakcyjnym celem dla polskich inwestycji. **Wg danych NBP w 2019 r. nastąpiło wycofanie kapitału z Rep. Korei do Polski na kwotę 402,6 mln USD.**

Najważniejszą dotychczas inwestycją polską w Korei był zakup udziałów w Hanil Corporation przez Selenę (chemia budowlana). Bioton od lat 80. współpracuje z koreańskim partnerem LG Life Science w zakresie rozwoju biofarmaceutyków. Toruńskie Zakłady Urządzeń Okrętowych Towimor w 2014 r. otworzyły fabrykę w koreańskim Busan (inwestycja typu greenfield).

8. Dostęp do rynku Republiki Korei

Republika Korei pozostaje nadal silnie chronionym rynkiem za pomocą instrumentów pozataryfowych oraz kontroli administracyjnej. Do sektorów koreańskiej gospodarki, w których bariery są najbardziej uciążliwe dla polskich eksporterów należą przemysł rolno-spożywczy, przemysł medyczny, farmaceutyczny i kosmetyczny. Dodatkowym utrudnieniem są długotrwałe procedury pozyskiwania niezbędnych dokumentów i przeciągające się negocjacje z instytucjami mającymi w swoim zakresie ochronę rynku koreańskiego.

W obrębie tych sektorów działania ochronne stosują m.in.:

- *Animal and Plant Quarantine Agency (QIA, dawniej NVRQS)* – prowadząca ścisłą kontrolę importu oraz samych eksporterów produktów świeżych pochodzenia zwierzęcego i roślinnego. W odniesieniu do Polski dotyczy to aktualnie producentów i produktów mięsa wieprzowego i wołowego, na które Korea aktualnie utrzymuje zakaz importu z Polski.
- *Ministry of Food and Drug Safety (wcześniej Korea Food and Drug Administration - KFDA)* – prowadzące nadzór dotyczący importu i dystrybucji pozostałych produktów spożywczych, farmaceutyków, kosmetyków, produktów agro-chemicznych, a także odpowiedzialne za rejestrację na koreańskim rynku importowanych urządzeń medycznych. Dopuszczenie do sprzedaży produktów spożywczych i kosmetycznych wymaga niejednokrotnie przedstawienia dokładnego składu produktów wraz z opisem stosowanych technologii i schematu produkcji, co w niektórych przypadkach przyczyniało się do rezygnacji polskich eksporterów z wejścia na rynek Republiki Korei w obawie przed możliwością skopiowania ich technologii produkcji samych produktów.
- *Ministry of Agriculture, Food and Rural Affairs (MAFRA)* – wprowadzające zmiany w zakresie certyfikacji organicznych, przetworzonych produktów spożywczych wprowadzanych na rynek Korei Południowej (*organic processed food management system*).

Przeszkodami w dostępie do rynku są również niewątpliwie: dystans geograficzny, bariery infrastrukturalne oraz kulturowe, co ma znaczące konsekwencje w relacjach biznesowych, np. w negocjacjach czy kulturze pracy.

UWAGA: Komisja Europejska zidentyfikowała naruszenie przez Koreę następujących zapisów Umowy o Wolnym Handlu:

a) respektowanie konwencji ILO i ich zasad w przypadku braku ratyfikacji konwencji – w zakresie praw związków zawodowych (prawo do stowarzyszenia) (art. 13.4 FTA)

b) dążenie do ratyfikacji konwencji ILO (art. 13.4 FTA) – Korea nie ratyfikowała czterech konwencji i nie podejmuje żadnych działań w tym kierunku.

Wbrew postanowieniom umowy o wolnym handlu zawartej między UE a Republiką Korei zawartej w 2011 r. (FTA UE-Korea), dotychczas Korea nie ratyfikowała wszystkich kluczowych konwencji Międzynarodowej Organizacji Pracy (ILO), jak również nie podejmuje działań w celu ich ratyfikacji. Ponieważ dotychczasowe rozmowy UE-Korea nie przyniosły jednoznacznych rezultatów, KE przeprowadziła wewnętrzną procedurę w tej sprawie, jak również wskazała podstawy rozpoczęcia sporu – materialne naruszenia FTA w zakresie standardów pracy i ratyfikacji 4 konwencji ILO.

W związku z dotychczasowym brakiem zaangażowania po stronie Korei, KE zwróciła się do Korei z wnioskiem o przeprowadzenie konsultacji rządowych UE- Korea (jest to pierwszy przypadek aktywacji tego mechanizmu w FTA dotychczas zawartych przez UE). Konsultacje te odbyły się w dniach 21 i 22 stycznia 2019 r. w Seulu.

7. Branże perspektywiczne i możliwości współpracy

Biorąc pod uwagę specyfikę koreańskiego rynku, do obszarów o największych szansach na aktywizację polskiego eksportu należą:

- **Przemysł chemiczny (w tym kosmetyczny i farmaceutyczny)** - wartość rynku chemicznego Republiki Korei szacowana jest na ok. 100 mld USD (import w wysokości ok. 40 mld USD). Z kolei wartość rynku kosmetycznego szacowana jest na ok. 6 mld USD (import w wysokości ok. 1,7 mld USD), a farmaceutycznego na ponad 14 mld USD (z importem rzędu 4,9 mld USD). Uwzględniając możliwości produkcyjne polskiego przemysłu chemicznego (surowce i komponenty, farmaceutyki, nawozy i pestycydy, farby, kazeina, kleje etc.), w tym

kosmetycznego (Polska jest czołowym producentem i eksporterem kosmetyków w Europie Środkowej), istnieje duży potencjał współpracy w tym sektorze.

- **Przemysł spożywczy** - czynniki naturalne oraz demograficzne sprawiają, że Republika Korei nie jest samowystarczalna w produkcji żywności. Aż 70% powierzchni kraju to teren górzysty, który nie sprzyja rozwojowi rolnictwa, ale jest możliwy. Tereny uprawne zajmują dziś zaledwie 16,6% powierzchni Korei Południowej (w Polsce prawie 40%). Republika Korei od lat jest importerem netto artykułów rolno-spożywczych, a produkcja żywności w tym kraju opiera się w dużej mierze na surowcach importowanych. Ocenia się, że importowane surowce do produkcji łącznie z wyrobami gotowymi sprowadzanymi z zagranicy stanowią wartościowo około połowę żywności na rynku koreańskim. Wśród innych polskich produktów mających znaczące szanse na wzrost sprzedaży na rynku koreańskim są m.in. produkty przemysłu młynarskiego, tj. mąka pszenna i skrobia ziemniaczana, przetwory mleczne do wykorzystania przemysłowego (kazeina i kazeiniany, proszki serwatkowe, laktoza), a także koncentrat z aronii.
- **Przemysł stoczniowy** (w tym produkcja jachtów turystycznych) - Republika Korei należy do światowych potentatów przemysłu stoczniowego. Ponad połowa z 10 największych na świecie producentów statków to firmy koreańskie. Polski przemysł stoczniowy ma szansę na zwiększenie eksportu swoich produktów do Korei Południowej. Jednym z obszarów jest dostarczanie przez polskie firmy materiałów, komponentów, wyposażenia i części do produkcji statków, tak jak to obecnie robią eksporterzy z Norwegii i Finlandii. Z kolei drugi potencjalny obszar szerszej współpracy to sprzedaż jachtów turystycznych, żaglówek i łodzi motorowych, szczególnie biorąc pod uwagę wzrost zainteresowania Koreańczyków tymi wyrobami, praktyczny brak rodzimej produkcji i obserwowany wzrost importu.
- **Przemysł elektromaszynowy** - pomimo bardzo silnej pozycji koreańskich przedsiębiorstw na rynku wewnętrznym i zagranicą, Republika Korei pozostaje bez wątpienia interesującym i perspektywnym rynkiem dla produkowanych w Polsce podzespołów i części maszyn i urządzeń mechanicznych. Republika Korei jest znaczącym importerem wyrobów przemysłu maszynowego. Koreański import tych produktów stanowił ok. 30% importu ogółem. Przemysł RK koncentruje się na produkcji określonych grup wyrobów, co stwarza szanse na rozwój polskiego eksportu zarówno w zakresie komponentów do takich wyrobów, jak również produktów z innych grup towarowych przemysłu maszynowego (takich jak silniki, sprzęt oświetleniowy, maszyny rolnicze, okulary, przyrządy laboratoryjne i pomiarowe i wiele innych).
- **Sektor IT/ICT** - RK należy obecnie do krajów o najwyższym zagęszczeniu sieci szerokopasmowego dostępu do internetu, a także o najwyższej szybkości łącza. Dodatkowo stała się jednym z liderów w zakresie rozwoju sieci komórkowych. Między innymi dzięki tym czynnikom koreański rynek IT/ICT, w tym gier komputerowych, należy do najbardziej obiecujących obszarów współpracy z firmami z Polski. Republika Korei należy do światowej piątki krajów o najwyższej penetracji urządzeń mobilnych (Japonia, Tajwan, Korea, Hongkong, Singapur). Duże możliwości stoją również przed polskimi firmami zajmującymi się szeroko pojętymi usługami w dziedzinie produkcji oprogramowania, zarówno na poziomie systemów operacyjnych jak i interfejsów użytkownika, a także aplikacji użytkowych.
- **Branża gier komputerowych** - wielkość koreańskiego rynku gier szacuje się na ok. 6 mld EUR, co stanowi ok. 6% światowego rynku gier. Wartość eksportu koreańskiego przemysłu gier wynosi ok. 1,3 mld EUR, a importu ok. 30 mln EUR. Korea Południowa jest przy tym największym, po Chinach, producentem gier online. Polskie przedsiębiorstwa dostrzegły już potencjał koreańskiego rynku i od 2012 r. biorą udział w targach gier komputerowych G-Star w Busan.
- **Sektor zielonych technologii** - w 2008 r. przedstawiono nową wizję rozwoju Republiki Korei na kolejne 60 lat, opartego na trosce o środowisko naturalne (*Low Carbon, Green Growth*). Koreańskie firmy są bardzo aktywne w dziedzinie badań nad odnawialnymi źródłami energii, a także nad innymi rozwiązaniami w zakresie zielonych technologii, takimi jak neutralne dla środowiska metody utylizacji odpadów. Celem koreańskiej polityki energetycznej jest dywersyfikacja źródeł pozyskiwania surowców energetycznych, między innymi poprzez rozwój źródeł zielonej energii, co ma się przyczynić m.in. do wzrostu poziomu bezpieczeństwa energetycznego Korei przy zapewnieniu maksymalnej ochrony środowiska naturalnego. Stwarza to możliwości dla polskich eksporterów oferujących usługi w sektorze technologii ochrony środowiska oraz współpracę B&R.

Do najbardziej perspektywicznych obszarów współpracy inwestycyjnej pomiędzy Polską a Rep. Korei należą:

- **Branża elektroniczna** – Korea należy do najbardziej zaawansowanych technologicznie krajów świata, a koreańskie firmy, takie jak Samsung, LG, SK Hynix, Hymax oraz Heesung, należą do światowej czołówki producentów sprzętu elektronicznego. Większość koreańskich inwestycji w Polsce to inwestycje w produkcję sprzętu elektronicznego, co tworzy mocną podstawę do przyciągnięcia innych koreańskich przedsiębiorstw tej branży.
- **Branża motoryzacyjna** – Korea jest 5. producentem samochodów na świecie, a koreański koncern Hyundai/KIA posiada zakłady produkcyjne w Czechach i na Słowacji. Ze względu na bliskość geograficzną Polska, a szczególnie jej południowa część, jest bardzo atrakcyjnym obszarem pod inwestycje dla koreańskich firm motoryzacyjnych m.in. produkujących części i podzespoły.
- **Elektromobilność** – między innymi dzięki koreańskim firmom produkującym w Polsce baterie litowo-jonowe tj. LG Chem, SK Innovation, KET, Foosung, nasz kraj stał się największym eksporterem tych akumulatorów wśród państw UE w 2019 r.
- **Badania i rozwój oraz usługi w zakresie szeroko pojętego ICT** – dotychczasowe inwestycje koreańskie w Polsce skupiały się głównie w sektorze wytwórczym. Jednakże wzrastające kwalifikacje polskiego społeczeństwa i decyzje firm, takich jak Samsung Electronics dotyczące prowadzenia w naszym kraju działalności B+R, świadczą o dużym potencjale wzajemnej współpracy przy projektach badawczo-rozwojowych, w tym w sektorach zaawansowanych technologii informacyjnych.
- **Sektor AGD** - Polska jest czołowym producentem sprzętu gospodarstwa domowego w Europie m.in. dzięki inwestycjom zagranicznym takich koncernów jak Whirlpool, Indesit, Bosch, a także LG Electronics oraz od 2009 r. Samsung Electronics (po przejęciu części aktywów Amiki). Nasycenie produkcji sprzętu AGD sprawia, że Polska może być atrakcyjnym miejscem do lokowania inwestycji przez dostawców komponentów i wyposażenia dla finalnych wytwórców.

8. Działania na rzecz rozwoju dwustronnej współpracy gospodarczej

Republika Korei jest strategicznym partnerem Polski w Azji. W 2013 r. **ustanowione zostało Polsko-Koreańskie Partnerstwo Strategiczne**. Polska i Republika Korei posiadają mechanizm **Konsultacji Gospodarczych** pod przewodnictwem wiceministrów gospodarki.

Najważniejsze wydarzenia gospodarcze i wizyty dwustronne:

- 3 grudnia 2019 r. Pani Minister Jadwiga Emilewicz przyjęła koreańskiego wiceministra handlu, przemysłu i energii p. Seung il Cheong.
- 9 października 2019 r. podczas konferencji Impact mobility rEvolution w Katowicach odbył się Polsko-Koreański okrągły stół na temat elektromobilności z udziałem Pani Minister Jadwigi Emilewicz i Pani Ambasador Miry Sun.
- W dniu 16 lutego 2017 r. w Warszawie odbyły się IV Polsko-Koreańskie Konsultacje Gospodarcze pod przewodnictwem Wiceministra Rozwoju Tadeusz Kościńskiego oraz Wiceministra Spraw Zagranicznych RK Lee Taeho.
- W październiku 2016 r. nastąpiło **uruchomienie bezpośredniego połączenia lotniczego na trasie Warszawa-Seul przez PLL LOT** (piątę połączeń tygodniowo).
- W 2016 r. Wiceminister Rozwoju Radosław Domagalski-Łabędzki wziął udział w zorganizowanym przez KOTRA Polsko-Koreańskim Forum Współpracy Biznesowe w Warszawie, a następnie przyjął Wiceministra Handlu, Przemysłu i Energii RK Woo Tae-hee. W trakcie spotkania zostało podpisane Memorandum of Understanding pomiędzy Ministerstwem Rozwoju RP a Ministerstwem Handlu, Przemysłu i Energii RK o współpracy przemysłowej.
- W dniach 21-23 października 2013 r. przebywał w Korei z oficjalną wizytą Prezydent RP Bronisław Komorowski.
- W lipcu 2009 r. miała miejsce wizyta w Polsce Prezydenta Rep. Korei Pana Lee Myung Baka, któremu towarzyszyli członkowie rządu.
- W czerwcu 2009 r. odbyły się I Polsko-Koreańskie Konsultacje Gospodarcze. Konsultacje odbywają się na podstawie dwustronnej umowy o współpracy gospodarczej z 2004 r.

9. Przedstawicielstwa dyplomatyczne i ZBH PAIH

Ambasada Rzeczypospolitej Polskiej w Seulu

Ambasador – JE Pan Piotr Ostaszewski

Samcheong-ro 20-1, Jongno-gu, Seoul 110-190, Republic of Korea

tel. 0082 2 723 96 81,

faks: 0082 2 723 96 80,

e-mail: seul.amb.sekretariat@msz.gov.pl www: <http://www.seul.msz.gov.pl>

Ambasada Republiki Korei w Warszawie

Ambasador - JE Pani Mira-Sun

ul. Szwoleżerów 6

00-464 Warszawa

tel. 22 559 29 00 faks: 22 559 29 05

e-mail: koremb_waw@mofa.go.kr www: <http://overseas.mofa.go.kr/pl-pl/index.do>

Zagraniczne Biuro Handlowe (ZBH) PAIH w Seulu

Kierownik biura – Anna Łagodzińska

e-mail: anna.lagodzinska@paih.gov.pl

tel. +82-10-3249-1973

20F, Gwanghwamun Building,

149 Sejong-daero,

Jongno-gu, Seoul 03186,

Republic of Korea

tel. 82-2-735-0303

faks: 82-2-735-0909

southkorea.trade.gov.pl