

## Pytania dot. wypełniania wniosku o nadanie statusu partnera – część 6

1. Ad. PRZYCHODY - TABELA DOTYCZĄCA DOTYCHCZASOWEJ DZIAŁALNOŚCI W OBSZARZE B+R oraz WSKAŹNIKI REZULTATU - Czy przychody wykazywane we wniosku powinny być wskazywane jako wartość brutto (wraz z podatkiem VAT) czy raczej jako wartość netto (z pominięciem podatku VAT)?  
Odp: Przychód należy rozumieć zgodnie z definicją zawartą w art. 3 ust. 1 pkt. 30 ustawy z 29.09.1994 r. o rachunkowości (Dz.U. z 2023 poz 120, z późn zm).
2. Ad. PRZYCHODY - TABELA DOTYCZĄCA DOTYCHCZASOWEJ DZIAŁALNOŚCI W OBSZARZE B+R we wzorze wniosku - Nazwa osiągnięcia w drugim wierszu tabeli pn."TABELA DOTYCZĄCA DOTYCHCZASOWEJ DZIAŁALNOŚCI W OBSZARZE B+R" wskazano: "Podmiot posiada udokumentowane **doświadczenie** w realizacji projektów o podobnym charakterze do zadań wskazanych w cz. II Komunikatu. **Należy podać w PLN.**"  
Co Ministerstwo miało w tym przypadku na myśli: czy wnioskodawca ma w tym miejscu wskazać łączne przychody (wysokość dofinansowania) - łączną wysokość kosztów kwalifikowalnych poniesionych na skutek realizacji projektów podobnych do "Inkubatora Rozwoju", takich jak Inkubator Innowacyjności 2.0 lub Inkubator Innowacyjności 4.0?  
Odp: Należy podać sumę kwot (łączny budżet projektów), na które były realizowane wszystkie projekty o podobnym charakterze/zakresie merytorycznym do zadań wskazanych w cz. II Komunikatu Ministra Nauki.
3. Czy wartość wskaźników 1, 2 i 3 ma się składać na łączną liczbę prac B+R zaplanowanych do realizacji w ramach projektu (grantów w ramach 40% budżetu), czy też wskaźniki 2 i 3 mają zawierać się w wartości wskaźnika nr 1? Tj. np. jeśli zakładamy np. realizację 30 prac B+R, to we wskaźniku nr 2 wpisujemy np. 10 tych, których rezultaty będą wpisywały się w zasady 6R oraz we wskaźniku nr 3 pozostałe 20, których sposób realizacji będzie zgodny z zasadami 6R? Czy też pola te będą sumowane (w tym przykładzie do 60 prac B+R łącznie)?  
Odp: Wskaźniki nr 2 i 3 powinny być składowymi wskaźnika nr 1.
4. Jak należy rozumieć opis wskaźnika dot. zasad 6R na etapie składania wniosku, tj.:
  - 1) Liczba prac B+R realizowanych w ramach projektu, których efekt będzie wpisywał się w zasady 6R;
  - 2) Liczba prac B+R realizowanych w ramach projektu, które realizowane będą z zachowaniem zasad 6R?Wybrane 2 wskaźniki mają się stricte odnosić do prac B+R nie natomiast do całego projektu?  
Odp: W ramach prowadzonego naboru na Partnera do realizacji zadania nr 1 „Inkubator Rozwoju” ww. wskaźniki powinny odnosić się do prac B+R planowanych do realizacji w ramach zadania, zgodnie z nazwą wskaźnika.  
Należy mieć jednak na uwadze, że projekt „Science4Business – Nauka dla Biznesu” znajduje się w konsultacjach z IZ FENG i zgodnie z cz. VI pkt. 34 Komunikatu Ministra Nauki Partner Wiodący może zwrócić się do wybranego Partnera o modyfikację złożonego wniosku, także w ww. zakresie.
5. Czy składając wniosek w konsorcjum, każdy z konsorcjantów oddzielnie wypełnia dla swojej działalności TABELĘ DOTYCZĄCĄ DOTYCHCZASOWEJ DZIAŁALNOŚCI B+R tzn. czy we wniosku powinny zostać umieszczone 2 tabele czy raczej należy wypełnić ją sumując osiągnięcia z DOTYCHCZASOWEJ DZIAŁALNOŚCI B+R?  
Odp: Tabelę w pkt 2.1 wniosku o nadanie statusu Partnera dotyczącą dotychczasowej działalności w obszarze B+R należy wypełnić łącznie dla całego konsorcjum.

6. Ile zasad 6R musi spełniać pracownik, aby spełniać wskaźniki dot. spełnienia zasady zrównoważonego rozwoju - zasada 6R?

Odp.: Zgodnie z pkt 2.5 Wniosku o nadanie statusu Partnera projektu: **Dla potwierdzenia spełnienia obligatoryjnego kryterium „Projekt spełnia zasadę zrównoważonego rozwoju” wykaż, że projekt będzie realizowany zgodnie z co najmniej dwiema zasadami 6R lub będzie miał pozytywny wpływ na inne aspekty środowiskowe (nieobjęte zasadami 6R).”** Należy jednak mieć na uwadze, że zgodnie z wnioskiem „Projekt powinien zakładać realizację wszystkich wskazanych w tej sekcji wskaźników produktu i rezultatu.” Niemniej jednak to Wnioskodawca określa wartość wskaźników, które chce oraz będzie w stanie zrealizować w ramach projektu. Mając powyższe na uwadze, wprowadzenie wartości „0” w którymkolwiek ze wskaźników nie będzie dyskwalifikujące. Trzeba mieć jednak na uwadze, że zaplanowane wskaźniki będą przedmiotem oceny merytorycznej wniosku przez zespół ekspertów w ramach kryterium nr 10.

#### **Pytania dot. wynagrodzeń osób zaangażowanych w realizację celu Zadania**

7. Pytanie dotyczące stawki jednostkowej wynagrodzenia w wysokości 107 zł/h: czy w ramach tego projektu możemy przyznać  dodatek za pracę w projekcie stałym pracownikom uczelni w wysokości określonej w konkursie (107 zł/h), jeśli pozwalają nam na to przepisy w tym zakresie na uczelni?

Odp.: W ramach zadania nr 1 „Inkubator Rozwoju” mogą być wynagradzani tylko pracownicy Wnioskodawcy zatrudnieni w oparciu o umowę o pracę. Forma oraz wysokość wynagradzania pracowników w związku z jego zaangażowaniem w realizację zadania musi być zgodna z regulaminem wynagradzania w danej instytucji oraz Wytycznymi dotyczącymi kwalifikowalności wydatków na lata 2021- 2027 dostępnymi pod adresem: <https://www.funduszeuropejskie.gov.pl/strony/o-funduszach/dokumenty/wytyczne-dotyczace-kwalifikowalnosci-2021-2027>

#### **Pytania dot. założeń programu**

8. Czy w części **a) Mapowanie potencjału organizacji badawczych** można w całości zlecić wykonanie tego zadania firmie zewnętrznej, która przeprowadzi swoisty audyt potencjału uczelni? Efektem takiego audytu byłoby opracowanie stanowiące punkt wyjścia do przygotowania oferty marketingowej w punkcie b)?

Odp.: Udzielanie zleceń na usługi zewnętrzne jest dopuszczalne w ramach realizacji projektu, o ile są one zgodne z zakresem projektu i spełniają warunki kwalifikowalności określone w Wytycznych dotyczących kwalifikowalności wydatków na lata 2021-2027, które są dostępne pod adresem: <https://www.funduszeuropejskie.gov.pl/strony/o-funduszach/dokumenty/wytyczne-dotyczace-kwalifikowalnosci-2021-2027>. Wnioskodawca przygotowując wniosek sam określa katalog działań, które będą przedmiotem usług zleconych na zewnątrz z uwzględnieniem zasad opisanych powyżej.

9. Czy dobrze rozumiemy, że w części **b) Marketing oferty technologicznej i badawczej** należy bazować na wynikach z części a) czyli promować i szukać nabywców perspektywicznych ofert technologicznych i badawczych wskazanych w audycie przeprowadzonym w punkcie a)?

Odp.: Opisane w pytaniu podejście jest prawidłowe. Niemniej jednak nie jest wykluczone prowadzenie prac B+R, które zostały zidentyfikowane wcześniej, tj. przed rozpoczęciem

realizacji zadania nr 1 Inkubator Rozwoju. W przypadku rozwoju już zapoczątkowanych prac B+R należy to opisać precyzyjnie we wniosku.

10. Czy dobrze rozumiemy, że w części c) **Prowadzenie badań przemysłowych i eksperymentalnych prac rozwojowych w odniesieniu do wyników badań o zidentyfikowanym potencjale komercyjnym** należy prowadzić prace w zakresie podnoszenia gotowości technologicznej i ekonomicznej tylko w stosunku do tej oferty wskazanej w audycie w części a), która w części b) w wyniku prowadzonych działań znalazła potencjalnych nabywców?

Odp.: Opisane w pytaniu podejście jest prawidłowe. Niemniej jednak nie jest wykluczone prowadzenie prac B+R, które zostały zidentyfikowane wcześniej, tj. przed rozpoczęciem realizacji zadania nr 1 Inkubator Rozwoju. W przypadku rozwoju już zapoczątkowanych prac B+R należy to opisać precyzyjnie we wniosku.

A może działania w punkcie b) i c) można prowadzić jednocześnie, tzn. można szukać nabywców i nadal rozwijać najbardziej perspektywiczne oferty?

Odp.: Różne działania związane z realizacją projektu można prowadzić jednocześnie. Nic zatem nie stoi na przeszkodzie, aby dalej rozwijać technologię, która jest przedmiotem oferty technologicznej realizowanej w ramach działania wskazanego w cz. II pkt. 2 lit. b Komunikatu.

11. Bez względu na to, czy działania w punkcie b) i c) można robić jednocześnie czy też należy najpierw ustalić nabywcę a potem przystąpić do prac w części c), to jak określić właściwy budżet prac w części c) skoro nie wiadomo, jaki będzie wynik prac w części a)?

Odp.: Wnioskodawca przygotowując wniosek powinien oszacować wartość poszczególnych działań, które planuje podjąć w ramach projektu w oparciu o posiadaną wiedzę i doświadczenie. Będzie to przedmiotem oceny ekspertów. Należy jednak pamiętać o celach projektu oraz koniecznych do osiągnięcia wskaźnikach.

12. Dodatkowo mamy pytanie, co w przypadku, gdy zaplanujemy jakieś koszty w części c), ale żaden nabywca, o którym mowa w części b) jednak się nie znajdzie?

Odp.: W przypadku, gdy zaplanowane we wniosku działania nie zostaną zrealizowane i zadeklarowane wskaźniki nie zostaną osiągnięte, wówczas umowa o partnerstwie może zostać uznana za niezrealizowaną, z konsekwencjami opisanymi we wzorze umowy o partnerstwie.

13. Wnioskodawcą będzie konsorcjum uczelni i jej spółki celowej, osoby zaangażowane w projekt są etatowcami na uczelni. Czy w związku z tym, część z nich (np. brokerzy) mogą zostać zatrudnione w spółce celowej (konsorcjant), np. w celu przygotowania mapy drogowej wdrożenia rozwiązań opracowanych w pracach B+R? I czy będzie to wydatek kwalifikowany, jeżeli w spółce nie będą mieć pełnego etatu (czy mogą być zatrudnione na umowy cywilnoprawne)?

Odp.: W ramach zadania nr 1 „Inkubator Rozwoju” kwalifikowalne są tylko wynagrodzenia pracowników Wnioskodawcy bezpośrednio zaangażowanych w realizację celu zadania nr 1, zatrudnionych na podstawie umowy o pracę. Dopuszczalne jest wykonywanie obowiązków służbowych na rzecz projektu w niepełnym wymiarze czasu pracy w formach zgodnych z regulaminem wynagradzania w danej instytucji oraz Wytycznymi dotyczącymi kwalifikowalności wydatków na lata 2021- 2027 dostępnymi pod adresem: <https://www.funduszeuropejskie.gov.pl/strony/o-funduszach/dokumenty/wytyczne-dotyczace-kwalifikowalnosci-2021-2027>. (Wytyczne)

Dodatkowo, należy zaznaczyć, że zgodnie z sekcją 2.3 lit. m Wytycznych, koszt zaangażowania pracownika beneficjenta (Partnera) na podstawie umowy cywilnoprawnej innej niż umowa o dzieło jest kosztem niekwalifikowalnym. Tym samym możliwe jest świadczenie usług przez personel bezpośrednio zaangażowany w projekt również w ramach umów o dzieło, jednak

wówczas rozliczanych na podstawie rzeczywiście poniesionych kosztów, a nie w ramach stawki jednostkowej.

14. Czy w kategorii budżetowej usługi, w budżecie można wpisać usługi wewnętrzne Wnioskodawcy? Czy w tej kategorii powinniśmy uwzględnić jedynie usługi zewnętrzne?

Odp.: Co do zasady Wytyczne dotyczące kwalifikowalności wydatków na lata 2021- 2027 dostępne pod adresem: <https://www.funduszeuropejskie.gov.pl/strony/o-funduszach/dokumenty/wytyczne-dotyczace-kwalifikowalnosci-2021-2027> nie precyzują rodzaju czy formy usług, jakie mogą być przedmiotem zamówienia realizowanego w ramach projektów finansowanych ze środków UE. Niemniej jednak, aby koszt mógł zostać uznany za kwalifikowany, muszą być spełnione także pozostałe warunki kwalifikowalności opisane w ww. Wytycznych.

Określenie zakresu obowiązków służbowych personelu bezpośrednio zaangażowanego w projekt należy do Partnera. Działania związane z doradztwem ekonomicznym i prawnym, przygotowaniem ekspertyz marketingowych itp. mogą być realizowane w ramach podstawowych obowiązków (na podstawie zawartych umów o pracę), o ile są bezpośrednio związane z realizacją celu projektu. Wytyczne dotyczące kwalifikowalności wydatków na lata 2021- 2027 dostępne pod adresem: <https://www.funduszeuropejskie.gov.pl/strony/o-funduszach/dokumenty/wytyczne-dotyczace-kwalifikowalnosci-2021-2027> w sekcji 2.3 lit. m wskazują, iż koszt zaangażowania pracownika beneficjenta (Partnera) na podstawie umowy cywilnoprawnej innej niż umowa o dzieło jest kosztem niekwalifikowalnym. Tym samym możliwe jest świadczenie ww. usług przez personel bezpośrednio zaangażowany w projekt również w ramach umów o dzieło, jednak wówczas rozliczanych na podstawie rzeczywiście poniesionych kosztów, a nie w ramach stawki jednostkowej.

15. Czy członkiem Rady Inwestycyjnej może być osoba od konsorcjanta (Osoba nie wchodząca w skład zespołu merytorycznego)?

Odp.: Skład Rady/Komitetu Inwestycyjnego został wskazany w cz. V pkt 1, lit. e. i określa jedynie proporcje, które powinny zostać zachowane w stosunku do przedstawicieli środowisk biznesowych i naukowych. Tym samym nie jest wykluczone, aby w Komitecie jako przedstawiciel środowiska naukowego był pracownik Wnioskodawcy (w tym konsorcjanta).

16. Chcemy w projekcie zakupić sprzęt, którego wartość wynosi 150 tys zł. (amortyzuje się 5 lat - 20% amortyzacji rocznie) Będzie on wykorzystywany przez cały okres trwania projektu 4,5 roku a także po jego zakończeniu. Czy w ramach projektu możemy sfinansować taki zakup? Czy jedynie sfinansować odpisy amortyzacyjne?

Odp.: Kwalifikowalność wydatków musi spełniać zasady określone w Wytycznych dotyczących kwalifikowalności wydatków na lata 2021 - 2027 dostępnych pod adresem: <https://www.funduszeuropejskie.gov.pl/strony/o-funduszach/dokumenty/wytyczne-dotyczace-kwalifikowalnosci-2021-2027>. W cz. IV Komunikatu Ministra Nauki został wskazany katalog kosztów kwalifikowalnych, który uwzględnia możliwość zakupu środków trwałych (w tym ich amortyzacji) w kategorii B, pod warunkiem, że ich koszt nie przekroczy 10% wydatków bezpośrednich przewidzianych w harmonogramie rzeczowo-finansowym.

17. Chcemy również zakupić system IT (amortyzacja 2 lata - 50% odpis amortyzacyjny rocznie). Będzie on wykorzystywany przez 3 lata trwania projektu a także po jego zakończeniu. Rozumiem, że będzie to kategoria kosztu Wartości niematerialne i prawne. Czy możemy w całości sfinansować taki zakup czy tylko odpisy amortyzacyjne?

Odp.: jw.

18. Czy w ramach naboru Partnerów do wspólnej realizacji zadania „Inkubator Rozwoju” projektu pn. „Science4Business - Nauka dla Biznesu” w ramach Programu FENG jest **określony zakres minimalny umowy konsorcjum dla projektów realizowanych** w tym działaniu?  
Odp.: Komunikat Ministra Nauki nie narzuca wzoru umowy konsorcjum. Konsorcjanci sami wypracowują postanowienia umowy konsorcjum, która powinna określać wzajemne prawa i obowiązki konsorcjantów oraz podział prac.
19. Czy przychody uzyskane przez Wnioskodawcę z udzielenia licencji lub sprzedaży wyników badań prac przedwdrożeniowych prowadzonych w projekcie stanowią przychód w projekcie? Czy w takim przypadku dochód będzie podlegał zwrotowi do partnera wiodącego?  
Odp.: W ramach prowadzonego naboru na Partnera do realizacji zadania nr 1 „Inkubator Rozwoju” wnioski powinny być przygotowywane w oparciu o założenie, że udzielenie licencji lub sprzedaż wyników prac B+R nie stanowią przychodu w projekcie.  
Należy mieć jednak na uwadze, że projekt „Science4Business – Nauka dla Biznesu” znajduje się w konsultacjach z IZ FENG i zgodnie z cz. VI pkt. 34 Komunikatu Ministra Nauki Partner Wiodący może zwrócić się do wybranego Partnera o modyfikację złożonego wniosku, także w ww. zakresie.
20. Czy zlecenia pozyskane przez Wnioskodawcę z udziałem Brokerów wykonujących prace na rzecz projektu stanowią przychód w projekcie? Czy w takim przypadku dochód będzie podlegał zwrotowi do partnera wiodącego?  
Odp.: W ramach prowadzonego naboru na Partnera do realizacji zadania nr 1 „Inkubator Rozwoju” wnioski powinny być przygotowywane w oparciu o założenie, że zlecenia pozyskane przez Wnioskodawcę z udziałem Brokerów wykonujących prace na rzecz projektu nie stanowią przychodu w projekcie.  
Należy mieć jednak na uwadze, że projekt „Science4Business – Nauka dla Biznesu” znajduje się w konsultacjach z IZ FENG i zgodnie z cz. VI pkt. 34 Komunikatu Ministra Nauki Partner Wiodący może zwrócić się do wybranego Partnera o modyfikację złożonego wniosku, także w ww. zakresie.
21. Czy przedsięwzięcie granatowe które zostanie skomercjalizowane podczas realizacji projektu, które stanowić będzie dochód bezpośredni w projekcie, jest przychodem?  
Odp.: W ramach prowadzonego naboru na Partnera do realizacji zadania nr 1 „Inkubator Rozwoju” wnioski powinny być przygotowywane w oparciu o założenie, że komercjalizacja pracy B+R nie stanowi przychodu w projekcie.  
Należy mieć jednak na uwadze, że projekt „Science4Business – Nauka dla Biznesu” znajduje się w konsultacjach z IZ FENG i zgodnie z cz. VI pkt. 34 Komunikatu Ministra Nauki Partner Wiodący może zwrócić się do wybranego Partnera o modyfikację złożonego wniosku, także w ww. zakresie.
22. Czy w ramach przedmiotowego konkursu będzie wymagany audyt zewnętrzny projektu zakładając że umowa konsorcjum, jeśli tak czy wartość projektu ma znaczenie dla konieczności jego przeprowadzenia?  
Odp.: Przeprowadzenie audytu zewnętrznego w projekcie nie jest obowiązkowe, natomiast Partner Wiodący na obecnym etapie przygotowania wniosku o dofinansowanie nie wyklucza takiej możliwości.
23. Dot. § 7 ust. 1 KWALIFIKOWALNOŚĆ WYDATKÓW: Okres kwalifikowalności wydatków rozpoczyna się z dniem 1 stycznia 2024 r.;
- a) Uprzejmie prosimy o jednoznaczną odpowiedź: czy działania realizowane od dnia 01.01.2024 do dnia złożenia wniosku w ramach konkursu które są tożsame z opisanymi we wniosku który zostanie złożony zostaną uznane za kwalifikowane?

Odp.: Okres kwalifikowalności wydatków rozpoczyna się z dniem 01 stycznia 2024 r., tym samym za kwalifikowalne mogą zostać uznane wydatki poniesione od tego dnia, pod warunkiem, że są one związane z realizacją zadania nr 1 „Inkubator Rozwoju” i spełniają zasady kwalifikowalności określone w Wytycznych dotyczących kwalifikowalności wydatków na lata 2021-2027 pod adresem: <https://www.funduszeuropejskie.gov.pl/strony/o-funduszach/dokumenty/wytyczne-dotyczace-kwalifikowalnosci-2021-2027>. Jednak należy mieć na uwadze, iż cena kwalifikowalności poszczególnych wydatków będzie możliwa dopiero po dostarczeniu i weryfikacji niezbędnej dokumentacji w tym zakresie. Partner Wiodący oraz Instytucja Zarządzająca dokona właściwej oceny poniesionych kosztów w przypadku objęcia projektu wsparciem w ramach „Science4Business – Nauka dla Biznesu. W związku z czym ponoszenie wydatków przed podpisaniem umowy o dofinansowanie projektu jest ryzykiem podmiotu ponoszącego wydatek.

b) Uprzejmie prosimy o doprecyzowanie czy działania tożsame z opisanymi w przedmiotowym wniosku które zostały już zrealizowane będziemy mogli rozliczyć w sposób analogiczny jak działania które dopiero planujemy realizować po złożeniu wniosku?

Odp.: Działania już zrealizowane w ramach projektu i mieszczące się w okresie kwalifikowalności wydatków, będą rozliczane na tych samych zasadach jak działania, które dopiero będą podejmowane na późniejszych etapach realizacji projektu. Jednak należy mieć na uwadze, iż ocena kwalifikowalności poszczególnych wydatków będzie możliwa dopiero po dostarczeniu i weryfikacji niezbędnej dokumentacji w tym zakresie. Partner Wiodący oraz Instytucja Zarządzająca dokona właściwej oceny poniesionych kosztów w przypadku objęcia projektu wsparciem w ramach „Science4Business – Nauka dla Biznesu, w związku z czym ponoszenie wydatków przed podpisaniem umowy o dofinansowanie projektu jest ryzykiem podmiotu ponoszącego wydatek.

24. Czy w ramach Konsorcjum można utworzyć Komitet Inwestycyjny składający się z kilkunastu osób? Przy czym w momencie oceny projektów z danej dziedziny (np.: mechanika), do tego zadania będą wybierane np. 3 osoby wchodzące w skład Komitetu Inwestycyjnego (z zachowaniem proporcji - 60% osoby z biznesu, 40% osoby ze środowiska akademickiego), które będą oceniać projekty w ramach branży w której są specjalistami?

Odp.: Skład Komitetu Inwestycyjnego został wskazany w cz. V pkt 1, lit. e) Komunikatu Ministra Nauki i wskazuje na proporcje, które powinny zostać zachowane w stosunku do przedstawicieli środowisk biznesowych i naukowych na każdym etapie funkcjonowania Rady/Komitetu Inwestycyjnego oraz jego podstawowy zakres obowiązków. Komunikat natomiast nie określa liczby osób, z jakiej ma się składać Komitet Inwestycyjny ani szczegółowego sposobu jego funkcjonowania. Ten zakres określa Wnioskodawca.

25. Czy w opisie KIS może wskazać więcej niż jedną podkategorie (obszar) KIS ? Czy powinniśmy wskazać jeden obszar i opisać w jaki sposób obszar ten wpisuje się w Krajowe Inteligentne Specjalizacje?

Odp: Zgodnie z Komunikatem Ministra Nauki cz. V pkt 1, lit. c) wszystkie planowane działania oraz obszary tematyczne badań przemysłowych i eksperymentalnych prac rozwojowych muszą wpisywać się w Krajowe Inteligentne Specjalizacje (KIS).

26. Czy dobrze rozumiem, że jeśli chcemy zawrzeć umowę konsorcjum z innym Instytutem - wspólnie wypełniamy i podpisujemy wniosek, umowę konsorcjum, załącznik nr 1 - harmonogram rzeczowo finansowy, a osobno każdy z konsorcjantów wypełnia i podpisuje załącznik nr 2 - oświadczenie?

Odp: Tak, wymienione powyżej dokumenty należy uzupełnić i podpisać wspólnie w ramach konsorcjum, z wyłączeniem załącznika nr 2 do wniosku o nadanie statusu Partnera, który ma zostać podpisany indywidualnie przez każdy podmiot ujęty we wniosku.

27. W jaki sposób będzie dokonywana ocena wniosku w zakresie szczegółowych kryteriów rankingujących w sytuacji, kiedy wnioski będą składane przez konsorcja złożone z dwóch – trzech podmiotów i złożone np. z kilkunastu podmiotów (skoro nie ma limitu)? Czy liczyć się będzie suma przychodów z komercjalizacji każdego z konsorcjantów? Czy też suma przychodów dzielona na liczbę członków konsorcjum?

Pragniemy w tym miejscu zauważyć, że w żadnym ze znanych nam konkursów nie ma takiej sytuacji, że dorobek konsorcjantów wykazywany jest łącznie, bez wskazania, które dane dotyczą danego konsorcjanta. Zwykle są też limity liczby konsorcjantów z uwagi na ryzyka zarządzania wielopodmiotowymi przedsięwzięciami. W innych konkursach ocenia się dorobek każdego członka konsorcjum osobno, dbając o to, aby wszystkie podmioty uprawnione do otrzymania max. kwoty dofinansowania (w tym wypadku 3 mln zł + premia) spełniały najwyższe kryteria merytorycznej, tj. posiadały wymagane doświadczenie i potencjał. Jest to podejście sprawiedliwe, przejrzyste, konkurencyjne i nagradzające najlepszych.

W sytuacji, kiedy oceniana będą łączne dane (suma), bez uwzględnienie wskaźnika – liczba członków konsorcjum (a więc średniej osiągnięć na 1 członka konsorcjum) – prawdopodobna jest sytuacja, że złożone zostaną wnioski przez konsorcja nawet kilkunastopodmiotowe (w celu zwiększenia szansy pozyskania dofinansowania i uzyskania jak największej kwoty dofinansowania), w których wprowadzie łączna skala osiągnięć będzie bardzo wysoka, ale może wynikać jedynie z wkładu kilku najlepszych jednostek wchodzących w skład takiego konsorcjum. Mogą się w takich konsorcjach znaleźć podmioty, które dotychczas wcale nie realizowały procesów komercjalizacji i nie mają doświadczeń w realizacji podobnych projektów – a mimo to każdy z członków konsorcjum może wedle aktualnych zasad wnioskować o max. kwotę dofinansowania, tj. 3 mln zł + premia.

Konsorcja kilkupodmiotowe będą miały znacznie mniejsze zaś szanse na wysoką ocenę (o ile nie zostaną „wyeliminowane” z konkursu przez wielkie konsorcja) – nawet jeśli skala osiągnięć każdego z członków takiego konsorcjum będzie wyższa niż średnia wartość osiągnięć przypadająca na każdy podmiot w konsorcjach złożonych z kilkunastu jednostek (a teoretycznie możliwe są także wnioski złożone z kilkadziesiąt podmiotów).

Odp.: Zgodnie z opublikowaną na stronie <https://www.gov.pl/web/nauka/komunikat-ministra-nauki-o-przeprowadzeniu-naboru-na-partnerow-do-realizacji-zadania-nr-1-inkubator-rozwoju-w-ramach-projektu-pn-science4business---nauka-dla-biznesu> odpowiedzią na pytanie nr 24 (w FAQ cz. 1) wskaźniki, które podaje się we wniosku o nadanie statusu Partnera, należy podawać łącznie dla całego konsorcjum.

W celu zapewnienia porównywalności ofert, przy wyliczaniu ilości punktów za kryteria rankingujące nr 1-7 jako wartości  $W_{max}$  i  $W_{wn}$  zostaną przyjęte uśrednione dane dla 1 podmiotu ujętego we wniosku złożonym przez konsorcjum. Należy przez to rozumieć, że wartości wykazane przez wnioskodawcę w tabeli dot. dotychczasowej działalności w obszarze B+R, które powinny stanowić sumę osiągnięć wszystkich podmiotów konsorcjum wskazanych we wniosku zostaną podczas oceny podzielone (przez oceniających) przez ilość tych podmiotów. Dopiero tak otrzymane wartości będą ze sobą porównywane w celu wyliczenia liczby przyznanych punktów w ramach kryteriów 1-7.

28. Czy osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę w uczelni (Konsorcjant 1) mogą być zatrudnione na czas realizacji projektu dodatkowo w spółce celowej uczelni (Konsorcjant 2) i czy ich wynagrodzenie w spółce będzie kosztem kwalifikowalnym?

Odp: W ramach zadania nr 1 „Inkubator Rozwoju” kwalifikowalne są tylko wynagrodzenia pracowników Wnioskodawcy bezpośrednio zaangażowanych w realizację celu zadania nr 1, zatrudnionych na podstawie umowy o pracę. Dopuszczalne jest wykonywanie obowiązków służbowych na rzecz projektu w niepełnym wymiarze czasu pracy w formach zgodnych z regulaminem wynagradzania w danej instytucji oraz Wytycznymi dotyczącymi kwalifikowalności wydatków na lata 2021- 2027 dostępnymi pod adresem: <https://www.funduszeuropejskie.gov.pl/strony/o-funduszach/dokumenty/wytyczne-dotyczace-kwalifikowalnosci-2021-2027>. (Wytyczne)

Zgodnie z sekcją 2.3 lit. m Wytycznych, koszt zaangażowania pracownika beneficjenta (Partnera) na podstawie umowy cywilnoprawnej innej niż umowa o dzieło jest kosztem niekwalifikowalnym. Tym samym możliwe jest świadczenie usług przez personel bezpośrednio zaangażowany w projekt również w ramach umów o dzieło, jednak wówczas rozliczanych na podstawie rzeczywiście poniesionych kosztów, a nie w ramach stawki jednostkowej.

29. UAM w Poznaniu przygotowuje aplikację w odpowiedzi na ogłoszony nabór do programu Science4Business. W ramach przedsięwzięcia konsorcjum tworzyć będą: UAM w Poznaniu, Warszawski Uniwersytet Medyczny, Uniwersytet Jana Kochanowskiego w Kielcach oraz nasza spółka celowa AMU Innovation. UAM będzie pełnił rolę Lidera konsorcjum. Projekt dotyczy wsparcia działań związanych ze stymulowaniem transferu technologii w uczelniach.

Czy spółka celowa UAM, o której mowa powyżej musi być wybrana na podstawie art. 39 ustawy z dnia 28 kwietnia 2022 r. o zasadach realizacji zadań finansowanych ze środków europejskich w perspektywie finansowej 2021-2027 (Dz. U. poz. 1079)?

Odp.: Komunikat Ministra Nauki w cz. III pkt 1 wskazuje konkretne instytucje, które mogą wspólnie wziąć udział w naborze (osobno lub jako konsorcjum). Podmioty, które nie zostały wymienione w cz. III pkt 1 nie są uprawnione do wzięcia udziału w naborze.

Należy mieć na uwadze, że na podstawie art. 39 ustawy z dnia 28 kwietnia 2022 r. o zasadach realizacji zadań finansowanych ze środków europejskich w perspektywie finansowej 2021-2027 (Dz. U. poz. 1079) to Partner Wiodący prowadzi nabór na Partnerów projektu. W przypadku projektu Science4Business – Nauka dla Biznesu i realizowanego w jego ramach zadania nr 1 „Inkubator Rozwoju” Partnerem Wiodącym jest Ministerstwo Nauki i Szkolnictwa Wyższego.

30. W jakim okresie należy zrealizować wskaźniki rezultatu?

Odp.: Zgodnie z Cz. IV pkt 1 okres kwalifikowalności wydatków w ramach Zadania 1 rozpoczyna się z dniem 1.01.2024 r. i trwa nie dłużej niż do 31.12.2028 r. Analogiczny okres dotyczy wskaźników rezultatu projektu, które należy zrealizować w okresie trwania projektu tj. w okresie od 01.01.2024 r. do 31.12.2028 r.