



KRÓLESTWO BELGII
Informacja o stosunkach gospodarczych z Polską



1. Informacje ogólne

powierzchnia:	30 528 km ²	
liczba regionów	trzy regiony: Flandria, Walonia, Bruksela – stolica	
ludność:	11,6 mln	
głowa państwa:	Król Filip I Koburg (od 21 lipca 2013 r.)	
premier:	Pan Alexander De Croo	od 1 października 2020 r.
wicepremier, minister gospodarki i zatrudnienia:	Pan Pierre-Yves Dermagne	od 1 października 2020 r.
wicepremier, minister ds. samozatrudnienia, małych i średnich przedsiębiorstw	Pan David Clarinval	od 1 października 2020 r.
minister spraw zagranicznych, europejskich, handlu zagranicznego i federalnych instytucji kulturalnych	Pani Hadja Lahbib	od 15 lipca 2022 r.
ambasador RP w Belgii	Pan Rafał Siemianowski	od 24 listopada 2021 r.
ambasador Belgii w Polsce	Pan Rik Van Droogenbroeck	od 15 września 2022 r.
najbliższe wybory parlamentarne:	czerwiec 2029 r.	

Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne

	2019	2020	2021	2022	2023	2024*	2025*
PKB (w mld euro)	478,7	460,5	508,1	554,2	584,7	-	-
PKB na 1 mieszkańca (w euro)	41 660	39 910	43 850	47 450	49 720	-	-
PKB (dynamika w %)	2,2	-5,3	6,9	3,0	1,4	1,3	1,4
Nadwyżka (+)/ deficyt (-) sektora instytucji rządowych i samorządowych w % PKB	-2,0	-9,0	-5,4	-3,6	-4,4	-4,4	-4,7
Dług publiczny w % PKB	97,6	111,9	107,9	104,3	105,2	105,0	106,6
Stopa bezrobocia (w %)	5,5	5,8	6,3	5,6	5,5	5,6	5,4
Inflacja – HICP (w %)	1,2	0,4	3,2	10,3	2,3	4,0	2,3
Eksport towarów i usług (w mld euro)	394 416	362 293	446 593	530 394	506 824	-	-
Import towarów i usług (w mld euro)	391 409	353 079	437 632	539 421	512 277	-	-

Źródło: Eurostat, OECD, DG ECFIN – European Economic Forecast - Spring 2024 (* prognoza)

Królestwo Belgii jest państwem federalnym, w którym funkcjonują trzy regiony (Flandria, Walonia, Bruksela - Stolica) oraz trzy wspólnoty językowe (francuska, niderlandzka i niemiecka). Wspólnoty posiadają szerokie uprawnienia w zakresie kultury oraz spraw socjalnych, zaś regiony dysponują autonomią w wielu dziedzinach, między innymi w zakresie polityki gospodarczej i promocji eksportu. Zarówno władza ustawodawcza, jak i wykonawcza sprawowane są na szczeblu federalnym, regionalnym oraz na szczeblu Wspólnot. Rząd federalny nie posiada władzy zwierzchniej w stosunku do regionów i Wspólnot. Reforma państwa zmierza w kierunku coraz większej decentralizacji władzy, uproszczenia przepisów dotyczących prowadzenia działalności gospodarczej oraz ułatwienia kontaktów z administracją.

2. Sytuacja gospodarcza

Belgia należy do grona najwyżej rozwiniętych gospodarek świata. Udział usług w tworzeniu dochodu narodowego sięga ok. 70%. Belgijski sektor usług charakteryzuje się rozbudowanym systemem infrastruktury logistyczno-transportowej (lądowej, kolejowej, portowej, dalekomorskiej i wodno-lądowej) oraz kluczową pozycją Antwerpii jako ważnego światowego centrum obróbki, handlu międzynarodowego i dystrybucji kamieni szlachetnych (głównie diamentów), m.in. za pośrednictwem giełdy diamentowej.

Najważniejszymi gałęziami przemysłu belgijskiego są: chemia, przemysł metalurgiczny, elektro-maszynowy (w tym produkcja samochodów) oraz branże spożywcza i tekstylna. Zdecydowana większość produkcji chemicznej ulokowana jest we Flandrii. Wokół Antwerpii powstał potężny klaster przemysłu chemicznego, co jest poważnym ułatwieniem dla eksportu oraz importu tych wyrobów przez port w tym mieście. Belgia posiada 8-procentowy udział w obrotach europejskiej branży chemicznej oraz 17-procentowy udział w europejskim eksporcie produktów chemicznych.

Belgijski sektor bankowy ma długie tradycje, a ilość banków na jednego klienta stawia Belgię na czołowym miejscu w świecie. Kryzys finansowy 2008 – 2009 znacznie osłabił pozycję wielu banków belgijskich (KBC, Dexia, Fortis itp.), a równocześnie banki zagraniczne znacznie umocniły swe wpływy na rynku finansowym w Belgii. Po przejęciu grupy Fortis przez BNP Paribas, ponad 80% banków działających w Belgii, kontrolowanych jest z zagranicy, w tym ¼ banków podlega kontroli kapitału francuskiego.

Po kilku latach stagnacji gospodarka belgijska w drugiej połowie minionej dekady odnotowywała stopniową poprawę i umiarkowany wzrost, głównie dzięki inwestycjom firm oraz korzystnym wskaźnikom handlu zagranicznego. Jednak w 2020 r. kryzys spowodowany pandemią COVID-19 gwałtownie zatrzymał ten proces i PKB Belgii zmniejszył się o 5,3%. Rządowe pakiety pomocowe oraz globalna poprawa koniunktury gospodarczej sprawiły, że w 2021 r. belgijska gospodarka odnotowała wzrost o 6,9%. Jednak już w kolejnych latach, na skutek rosyjskiej agresji w Ukrainie i związanych z tym światowych trudności gospodarczych, dynamika wzrostu PKB Belgii stopniowo słabła (wzrost o 3% w 2022 r. i o 1,4% w 2023 r.).

Według wiosennej prognozy gospodarczej KE, opublikowanej w połowie maja br. szacuje się, że wzrost gospodarczy w Belgii pozostanie stabilny i wyniesie 1,3% w 2024 r. i 1,4% w 2025 r. Oczekuje się, że wycofywanie środków rządowych mających na celu ograniczenie wzrostu cen spowoduje wzrost inflacji do 4% w 2024 r., zanim w 2025 r. spadnie do 2,3%. Przewiduje się, że deficyt sektora instytucji rządowych i samorządowych ustabilizuje się na poziomie 4,4% PKB w 2024 r., po czym wzrośnie do 4,7% PKB w 2025 r. pod wpływem presji na wzrost stałych wydatków bieżących. Oczekuje się, że w 2024 r. dług sektora instytucji rządowych i samorządowych utrzyma się na stabilnym poziomie 105% PKB, a w 2025 r. wzrośnie do 106,6% PKB.

Belgijski rynek pracy boryka się ze sporymi problemami strukturalnymi. Wysokie obciążenia podatkowe, a co za tym idzie koszty pracy, zniechęcają do przedsiębiorczości. Koszty pracy w Królestwie Belgii są jednymi z najwyższych w Unii Europejskiej, zaraz po Luksemburgu i Danii. Według danych Eurostatu w 2023 r. szacunkowy godzinny koszt pracy w Belgii wynosił 47,1 euro (dla porównania w Polsce wynosi 14,5 euro).

Handel

Według danych ABH (Belgijska Agencja Handlu Zagranicznego) w 2023 r. 76,9% belgijskiego eksportu kierowane było do państw europejskich, 9,7% – na kontynent amerykański i 8,3% do państw azjatyckich.

Głównymi partnerami handlowymi Belgii pod względem eksportu są: Niemcy (eksport o wartości 96,8 mld euro; 18,6% udziału w belgijskim eksporcie ogółem), Francja (70,1 mld euro; 13,5%), Niderlandy (68,4 mld euro; 13,1%), Stany Zjednoczone (31,3 mld euro; 6%), Wielka Brytania (28,5 mld euro; 5,5%), Włochy (25,7 mld euro; 4,9%), Hiszpania (16,2 mld euro; 3,1%), **Polska (13,4 mld euro; 2,6%)**, Szwecja (9,5 mld euro; 1,8%) oraz Chiny (8,3 mld euro; 1,6%). Od kilku lat **Polska utrzymuje 8. pozycję wśród największych partnerów handlowych Belgii pod względem eksportu.**

Głównymi partnerami handlowymi Belgii pod względem importu są: Niderlandy (import o wartości 95,9 mld euro; 19%), Niemcy (61,1 mld euro; 12,1%), Francja (51,9 mld euro; 10,3%), Stany Zjednoczone (35,5 mld euro; 7%), Chiny (30,8 mld euro; 6,1%), Irlandia (20,3 mld euro; 4%), Wielka Brytania (19,4 mld euro; 3,8%), Włochy (18,1 mld euro; 3,6%), Hiszpania (16,4 mld euro; 3,2%) oraz Szwajcaria (10,8 mld euro; 2,1%). Według danych ABH **Polska znalazła się na 14. miejscu wśród największych partnerów handlowych Belgii pod względem importu** (8,3 mld euro; 1,7%).

Struktura importu

Wśród grup towarów najczęściej importowanych przez Belgię znajdują się: produkty chemiczne (122,2 mld euro; 24,2% udziału w całym imporcie), produkty mineralne (88 mld euro; 17,4%), maszyny i urządzenia (66,9 mld euro; 13,2%), sprzęt transportowy (60,9 mld euro; 12%), metale podstawowe (31,7 mld euro; 6,3%), plastik (23,8 mld euro; 4,7%), żywność (20,6 mld euro; 4,1%), warzywa (13,8 mld euro; 2,7%), instrumenty optyczne (13,7 mld euro; 2,7%), metale i kamienie szlachetne (12,3 mld euro; 2,4%). Powyższe kategorie stanowiły ponad 90% ogólnej wartości wszystkich towarów importowanych przez Belgię w 2023 roku.

3. Ramy prawno-traktatowe

Regiony Królestwa Belgii są uprawnione do podpisywania umów międzynarodowych. Rząd RP podpisał 6 czerwca 1994 r. kompleksową umowę o współpracy z Rządem Flandrii oraz 10 października 1996 r. podobną umowę z Rządem Wspólnoty Francuskiej Belgii i Rządem Walonii. Obie te umowy stwarzają ułatwienia dla pogłębienia kontaktów w dziedzinie współpracy gospodarczej, nauki, kultury i sztuki itp., głównie zdecentralizowanej.

Bilateralne umowy międzyrządowe regulują niektóre kwestie związane ze współpracą gospodarczą. Do najważniejszych należą:

- *Konwencja między Rzeczpospolitą Polską a Królestwem Belgii w sprawie unikania podwójnego opodatkowania, zapobiegania oszustwom podatkowym i uchylaniu się od opodatkowania w zakresie podatków od dochodu i majątku z 20.08.2001 r.*
- *Umowa w sprawie popierania i wzajemnej ochrony inwestycji (BIT) z Królestwem Belgii i Wielkim Księstwem Luksemburga, podpisana 19 maja 1987 r., została wypowiedziana przez Polskę. Umowa utraciła moc obowiązującą 2 sierpnia 2021 r., jednak zgodnie z art. 10 ust. 2 tej umowy, inwestycje dokonane przed upływem ważności umowy pozostają objęte jej postanowieniami do 2 sierpnia 2031 r.*

4. Polsko-belgijska wymiana handlowa

Belgia pozostaje ważnym partnerem gospodarczym Polski, zarówno jeśli chodzi o wymianę handlową, jak i współpracę inwestycyjną. **Według danych GUS za 2023 r. Belgia zajmowała 13. miejsce wśród głównych kierunków ekspansji polskich firm oraz była naszym 10. największym dostawcą towarów.** W 2023 r. Polska była 8. najważniejszym kierunkiem ekspansji towarowej dla belgijskich firm oraz 14. dostawcą produktów do Belgii.

Charakterystyczną cechą polsko-belgijskiej wymiany handlowej jest jej silna koncentracja na regionie Flandrii. Z Flandrią jest realizowanych około 85% łącznych obrotów między Polską i Belgią, na Walonii przypada 13%, natomiast na Stołeczny Region Brukseli – 2%.

Obroty towarowe Polski z Belgią (w mld euro)

	2020	2021	2022	2023*	Dynamika 2022 2023	I-IV 2023	I-IV 2024	Dynamika I-IV 2024 I-IV 2023
Eksport	5 689	7 133	8 618	8 370	97,1	2 957	2 672	90,4
Import	5 248	7 140	8 197	7 848	95,7	2 657	2 654	99,9
Obroty	10 937	14 273	16 815	16 218	96,4	5 614	5 326	94,9
Saldo	441	-7	420	523	-	300	18	-

Źródło: GUS, * dane wstępne

Po dwóch latach gwałtownego ożywienia wymiany handlowej w 2023 r. nastąpił spadek wartości handlu. Polski eksport zmniejszył się (r/r) o niecałe 3% do poziomu 8 370 mln euro, a import spadł (r/r) o ponad 4% do poziomu 7 848 mln euro. Łącznie polsko-belgijskie obroty towarowe wyniosły 16,2 mld euro, co oznacza spadek (r/r) o niecałe 4%.

Struktura wymiany handlowej

10 najczęściej eksportowanych grup towarowych (HS2)

Kod HS	Nazwa grupy towarowej	Udział w eksporcie ogółem [%]	Wartość eksportu [mln EUR] w 2023 r.	CAGR za 5 lat [%]
87	POJAZDY NIESZYNOWE ORAZ ICH CZĘŚCI I AKCESORIA	14,98	1 253,96	5,23
85	MASZYNY I URZĄDZENIA ELEKTRYCZNE ORAZ ICH CZĘŚCI; REJESTRATORY I ODTWARZACZE DŹWIEKU, REJESTRATORY I ODTWARZACZE OBRAZU I DŹWIEKU ORAZ CZĘŚCI I AKCESORIA DO TYCH ARTYKULÓW	12,46	1 043,23	4,99
84	REAKTORY JADROWE, KOTŁY, MASZYNY I URZĄDZENIA MECHANICZNE; ICH CZĘŚCI	10,26	858,50	5,65
39	TWORZYWA SZTUCZNE I ARTYKULY Z NICH	6,05	506,79	7,43
94	MEBLE; POSCIEL, MATERACE, STELAZE POD MATERACE, PODUSZKI I PODOBNE ARTYKULY WYPYCHANE; LAMPY I OPRAWY OSWIETLENIOWE, GDZIE INDZIEJ NIEWYMIENIONE ANI NIEWŁACZONE; REKLAMY SWIETLNE, PODSWIETLANE TABLICE I ZNAKI INFORMACYJNE I PODOBNE; BUDYNKI PREFABRYKOWANE	4,82	403,43	4,67
73	ARTYKULY Z ZELIWA LUB STALI	4,19	350,62	8,37
27	PALIWA MINERALNE, OLEJE MINERALNE I PRODUKTY ICH DESTYLACJI; SUBSTANCJE BITUMICZNE; WOSKI MINERALNE	3,82	319,94	24,99
33	OLEJKI ETERYCZNE I REZINOIDY; PREPARATY PERFUMERYJNE, KOSMETYCZNE LUB TOALETOWE	3,27	273,67	6,57
40	KAUCZUK I ARTYKULY Z KAUCZUKU	2,40	200,72	10,89
76	ALUMINIUM I ARTYKULY Z ALUMINIUM	2,33	195,43	13,93

Uwaga: Najczęściej eksportowane towary są liczone na podstawie średniej eksportu z ostatnich 5 lat.

CAGR – średnia roczna stopa wzrostu

Źródło: GUS

10 najczęściej importowanych grup towarowych (HS2)

Kod HS	Nazwa grupy towarowej	Udział w imporcie ogółem [%]	Wartość importu [mln EUR] w 2023 r.	CAGR za 5 lat [%]
39	TWORZYWA SZTUCZNE I ARTYKULY Z NICH	14,14	1 109,30	3,89
30	PRODUKTY FARMACEUTYCZNE	12,21	958,45	9,33
72	ZELIWO I STAL	8,54	670,37	10,06
84	REAKTORY JADROWE, KOTLY, MASZYNY I URZADZENIA MECHANICZNE; ICH CZESCI	7,43	582,72	10,40
27	PALIWA MINERALNE, OLEJE MINERALNE I PRODUKTY ICH DESTYLACJI; SUBSTANCJE BITUMICZNE; WOSKI MINERALNE	6,72	527,61	51,15
87	POJAZDY NIESZYNOWE ORAZ ICH CZESCI I AKCESORIA	5,61	440,63	-2,30
02	MIESO I PODROBY JADALNE	4,84	379,68	0,42
33	OLEJKI ETERYCZNE I REZINOIDY; PREPARATY PERFUMERYJNE, KOSMETYCZNE LUB TOALETOWE	3,65	286,82	6,09
29	CHEMIKALIA ORGANICZNE	2,81	220,85	18,18
85	MASZYNY I URZADZENIA ELEKTRYCZNE ORAZ ICH CZESCI; REJESTRATORY I ODTWARZACZE DZWIEKU, REJESTRATORY I ODTWARZACZE OBRAZU I DZWIEKU ORAZ CZESCI I AKCESORIA DO TYCH ARTYKULÓW	2,29	179,77	3,10

Uwaga: Najczęściej importowane towary są liczone na podstawie średniej importu z ostatnich 5 lat.

CAGR – średnia roczna stopa wzrostu

Źródło: GUS

Polsko-belgijskie obroty usługowe

Według danych GUS w 2022 r. wartość usług dostarczonych przez polskie przedsiębiorstwa do Belgii wyniosła 1 682 mln euro, co oznacza wzrost o 22% w stosunku do 2021 r. (wówczas wartość wyniosła 1 375 mln euro).

Z kolei wartość usług nabytych przez polskie przedsiębiorstwa od firm belgijskich w 2022 r. była na poziomie 1 318 mln euro, co oznacza wzrost o 31% w stosunku do 2021 r. (wówczas wartość wyniosła 1005 mln euro).

5. Współpraca inwestycyjno-kapitałowa

Belgijskie inwestycje w Polsce

Według danych NBP skumulowane inwestycje belgijskie w Polsce na koniec 2022 r. wyniosły 8,6 mld euro, co stanowiło 3,4% udziału w całkowitym napływie BIZ do Polski.

Wg danych GUS za 2022 r. w Polsce zarejestrowanych jest 559 firm z udziałem kapitału belgijskiego, który wynosi 7,8 mld PLN, stanowiąc 3,4% udziału w całkowitym zaangażowaniu kapitału zagranicznego w Polsce. Wśród powyższych przedsiębiorstw w 166 z nich (zatrudniających 10 i więcej osób) pracowało 24,2 tys. osób. Firmy te wygenerowały łączny przychód w wysokości 20,3 mld PLN (stan na 2021 r.).

Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału belgijskiego plasują swe inwestycje w różnych dziedzinach gospodarki, ale głównie w sektorze przetwórstwa przemysłowego. Ponadto są obecne głównie w woj. mazowieckim i woj. wielkopolskim.

Wg Centralnego Ośrodka Informacji Gospodarczej sp. z o.o. (na podstawie danych KRS) w Polsce zarejestrowanych jest 1215 spółek, w których jednym z udziałowców jest belgijska firma lub osoba fizyczna będą obywatelem Belgii. Najwięcej z nich działa w woj. mazowieckim (522), wielkopolskim (145) i dolnośląskim (121). Najwięcej firm aktywnych jest w sektorze kupna i sprzedaży nieruchomości (115), realizacji projektów budowlanych (78), doradztwa w zakresie prowadzenia działalności gosp. (77) i budownictwa mieszkaniowego i obiektów niemieszkalnych (60).

Na liście *Największych Zagranicznych Inwestorów w Polsce – Luty 2019*, opracowanej przez Polską Agencję Inwestycji i Handlu, znajdują się 54 firmy z kapitałem belgijskim. Do najbardziej znanych belgijskich firm inwestujących w Polsce należą: Vlassenroot, Solvay, SEA-Invest (m.in. inwestycja w Porcie Północnym i Rudoporcie w Gdańsku), Ghelamco (m.in. budowa Warsaw Spire), Umicore (inwestycja w Nysie), CFE Polska czy Reynaers.

Do ważniejszych belgijskich inwestycji w Polsce w ostatnich latach należą: budowa centrum logistycznego Korczowa Logistic Park i budowa centrum usług BPO – Euroclear bank w Krakowie.

Polskie inwestycje w Belgii

Według danych NBP **na koniec 2022 r. stan należności z tytułu polskich bezpośrednich inwestycji w Belgii wyniósł 42 mln euro.**

Do firm obecnych na belgijskim rynku należą m.in.: Comarch, ECO Okna (centrum logistyczne w Courcelles oraz showroom ze swoimi produktami w Brukseli), Trans.eu BVBA (spółka koncernu Logitrans, który stworzył europejską giełdę transportową) czy Aluprof.

Ponadto w Belgii rejestrowanych jest coraz więcej małych polskich firm, często jednoosobowych, które zajmują się świadczeniem usług budowlanych, remontowych itp. (jest ich ponad 8 tys.). Firmy te nie są zaliczane do kategorii FDI, lecz w wyniku ich działalności może w przyszłości nastąpić zwiększenie zainteresowania lokowaniem bezpośrednich inwestycji w Belgii przez polskie podmioty gospodarcze.

6. Potencjalne dziedziny współpracy

Do perspektywicznych dziedzin współpracy w wymianie handlowej z Belgią w najbliższych latach zaliczane są tradycyjnie: eksport produktów z branży artykułów rolno-spożywczych, w szczególności produktów bio, mebli i wyrobów stolarki okiennej i drzwiowej, wyrobów przemysłu olejnego i naftowego, części i akcesoriów do pojazdów samochodowych, produkty branży kosmetycznej, modowej, budowlanej. Szanse zaistnienia na belgijskim rynku mają też nowe branże, w tym drony, FinTech, ICT, a także polscy producenci pojazdów szynowych i komunikacyjnych poprzez udział w przetargach publicznych ogłaszanych w regionach belgijskich.

7. Dostęp do rynku

Belgia to jeden z najlepiej rozwiniętych rynków w Europie. Na ten poziom składa się wiele istotnych czynników, spośród których najważniejsze to:

- otwartość rynku – szybkie procedury zakładania firmy i środowisko przyjazne przedsiębiorcom;
- dogodne położenie – ponad 500 milionów konsumentów w promieniu 800 km, różnorodność kulturowa (rynek umożliwiający rozpoczęcie testowania nowych produktów), bliskość do głównych centrów produkcyjnych i rynków sprzedaż;
- dobrze rozwinięta infrastruktura – porty morskie, porty śródlądowe, porty lotnicze, linie kolejowe oraz gęsta sieć dróg i autostrad;
- stosunkowo niskie ceny nieruchomości w porównaniu z krajami sąsiadującymi;
- rządowe zachęty inwestycyjne – rząd belgijski zachęca do nowych inwestycji zagranicznych jako środka promocji zatrudnienia. Dzięki decentralizacji regionalnej Flandria, Walonia i Bruksela zabiegają o potencjalnych inwestorów zagranicznych i oferują szereg zachęt i korzyści. Firmy zagraniczne w Belgii zatrudniają około 11% całkowitej siły roboczej.

8. Główne bariery na rynku belgijskim

- Duża konkurencja i znaczne obciążenia podatkowe.
- Trudności w porozumieniu się w języku angielskim w kontakcie z urzędami (zwłaszcza w regionie Walonii) oraz lokalnymi firmami (również z regionu Walonii) ze względu na niepopularność j. angielskiego w tym regionie.
- Trudności związane z ustaleniem wysokości płacy minimalnej pracowników oddelegowanych do pracy na terenie Królestwa Belgii. W Belgii płaca minimalna w poszczególnych branżach ustalana

jest centralnie dla całej gospodarki na podstawie układów zbiorowych. Szczególnie często kwestia ta jest podnoszona przez przedsiębiorstwa z branży budowlanej/montażowej zainteresowane delegowaniem pracowników.

- Taryfy i stawki celne są stale aktualizowane i mogą ulec zmianie bez powiadomienia.

W związku z członkostwem Belgii i Polski w Unii Europejskiej relacje handlowe pomiędzy oboma krajami polegają na swobodnej wymianie towarów i usług.

9. Dane kontaktowe

Ambasada Rzeczypospolitej Polskiej w Brukseli

adres: **Rue Stevin 139, 1000 Bruksela**

tel.: +32 (0)2 780 45 00

e-mail: bebruamb2@msz.gov.pl

strona internetowa: <https://www.gov.pl/web/belgia/ambasada>

Ambasada Królestwa Belgii w Polsce

adres: ul. Senatorska 34, 00-095 Warszawa

nr tel.: +48 22 551 28 00

e-mail: warsaw@diplobel.fed.be

strona internetowa: <https://poland.diplomatie.belgium.be/pl>

Opracowanie:

Departament Handlu i Współpracy Międzynarodowej

Ministerstwo Rozwoju i Technologii

lipiec 2024 r.