

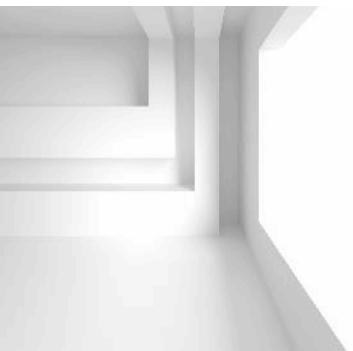


Ministerstwo
Aktywów Państwowych

Krajowy Plan Odbudowy i Zwiększania Odporności (KPO)

A2.1.1. Inwestycje wspierające robotyzację i cyfryzację w przedsiębiorstwach

9 sierpnia 2023 r.



Krajowy Plan Odbudowy i Zwiększania Odporności (KPO)

Dokument programowy określający cele związane z odbudową i tworzeniem odporności społeczno-gospodarczej Polski po kryzysie wywołanym pandemią COVID-19.

KPO stanowi podstawę ubiegania się o wsparcie z europejskiego Instrumentu na rzecz Odbudowy i Zwiększania Odporności (RRF), ustanowionego Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2021/241 z dnia 12 lutego 2021 r.

System wdrażania KPO w Polsce reguluje ustawa z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju.

KPO składa się z 6 komponentów, w tym 5 tematycznych zawierających reformy strukturalne oraz inwestycje.

Ministerstwo Aktywów Państwowych, pełniąc rolę IOI w systemie wdrażania KPO, odpowiada za realizację inwestycji A2.1.1. Inwestycje wspierające robotyzację i cyfryzację w przedsiębiorstwach.

A2.1.1. Inwestycje wspierające robotyzację i cyfryzację w przedsiębiorstwach

- Alokacja na inwestycję A2.1.1 z KPO: 449 899 688 euro
- Wsparcie udzielane w formie bezzwrotnych dotacji
- Wybór przedsięwzięć będzie realizowany dwutorowo:
 - otwarty konkurs (ogłoszenie 05.07)
 - lista projektów strategicznych (LPS)
- Alokacja na tryb konkursowy wynosi: 1 mld 4 mln 962 tys. 707 zł.
- **Przedsięwzięcie musi zostać zakończone do dnia 30 czerwca 2026 roku!**

Przez zakończenie inwestycji uznaje się złożenie wniosku o płatność końcową wraz z protokołem odbioru inwestycji.

Kto może uzyskać wsparcie

Ostatecznymi Odbiorcami Wsparcia (OOW) mogą być wyłącznie duże przedsiębiorstwa.

Zgodnie z rozporządzeniem 651/2014, przedsiębiorstwo ma status dużego, jeśli nie spełnia kryteriów wpisywania się w sektor MŚP.

Do kategorii mikroprzedsiębiorstw oraz małych i średnich przedsiębiorstw („MŚP”) należą przedsiębiorstwa, które zatrudniają mniej niż 250 pracowników i których roczny obrót nie przekracza 50 milionów EUR lub roczna suma bilansowa nie przekracza 43 milionów EUR.

Ponadto, przedsiębiorstwa nie można uznać za małe lub średnie, jeżeli 25 % lub więcej kapitału lub praw głosu kontroluje bezpośrednio lub pośrednio, wspólnie lub indywidualnie, co najmniej jeden organ publiczny.

Czy Wnioskodawca musi zadeklarować i posiadać status dużego przedsiębiorstwa na moment złożenia wniosku czy również konieczne jest utrzymanie tego status przez okres realizacji projektu? Czy dopuszczalna jest zmiana statusu przedsiębiorstwa z dużego na MSP z powodów naturalnych i niezależnych od Beneficjenta (np.: zmiana struktury akcjonariatu, spadek zatrudnienia)?

Status dużego przedsiębiorstwa wymagany jest od wnioskodawcy na dzień złożenia wniosku, jak również na moment zawarcia umowy o objęcie przedsięwzięcia wsparciem.

Czy duże przedsiębiorstwo to przedsiębiorstwo zatrudniające od 250 pracowników, czy musi być również spełniony warunek: roczny obrót przekracza 50 mln EUR, lub roczna suma bilansowa przekracza 43 mln EUR?

Wystarczy spełnienie jednego z dwóch warunków przez okres 2 lat obrotowych.

Czy w naborze wniosków mogą brać udział samodzielne publiczne zakłady opieki zdrowotnej?

Zgodnie z art. 4 ust. 1 pkt 2 ustawy z dnia 15 kwietnia 2011 r. o działalności leczniczej (Dz.U. z 2023 r. poz. 991), samodzielny publiczny zakład opieki zdrowotnej jest to podmiot leczniczy niebędący przedsiębiorcą.

Wsparcie ze środków KPO w ramach inwestycji A2.1.1 mogą uzyskać wyłącznie duże przedsiębiorstwa w rozumieniu załącznika I do rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014, co wyklucza możliwość objęcia wsparciem SPZOZ.

Czy możliwe jest aplikowanie w konsorcjum?

Nie jest to dozwolone w ramach inwestycji A2.1.1.

Obszary wsparcia w ramach inwestycji A2.1.1 (1/2)

- wprowadzenie innowacyjnych rozwiązań nakierowanych na transformację cyfrową, w tym cyfryzację procesów biznesowych
- tworzenie dziedzinowych platform cyfrowych oraz integrację istniejących systemów dziedzinowych
- wdrożenie dedykowanych systemów automatyzujących procesy w obszarze bezpieczeństwa cyfrowego z wykorzystaniem technologii chmury oraz sztucznej inteligencji, czy systemów korelacji zdarzeń i monitorowania incydentów dotyczących ochrony systemów informatycznych oraz danych osobowych
- wdrożenie nowoczesnych cyfrowych miejsc pracy

Obszary wsparcia w ramach inwestycji A2.1.1 (2/2)

- wspieranie transformacji w kierunku Przemysłu 4.0 ze szczególnym uwzględnieniem robotyzacji i technologii operacyjnych
- wykorzystanie technologii chmurowych oraz sztucznej inteligencji (AI) w procesach produkcyjnych i biznesowych, w tym do zarządzania tymi procesami
- wdrożenie technologii komunikacji Machine to Machine (M2M), wykorzystanie przemysłowego Internetu rzeczy (IoT) z zastosowaniem zaawansowanych metod przetwarzania informacji
- wdrażanie inteligentnych linii produkcyjnych, budowę inteligentnych fabryk (Smart factory)

Pytanie dotyczy kryterium „Zwiększenie poziomu cyfryzacji i robotyzacji w przedsiębiorstwie”: Czy w wiązce A2.1.1 konieczne jest wykazanie we wniosku współpracy np. z instytucjami badawczymi?

Wykazanie celów wymienionych w opisie kryterium nie wymaga udokumentowania współpracy z instytucjami badawczymi.

Pytania dotyczą kryterium „Przyspieszenie transformacji przedsiębiorstwa w kierunku Przemysłu 4.0”:

- 1) Czy firma nieprodukcyjna (handlowa) dostanie punkty w ramach tego kryterium?
- 2) Czy przedsiębiorstwa usługowe w przypadku wdrożenia rozwiązań wymienionych w kryterium będą mogły uzyskać w nim punkty?

Zgodnie z treścią kryterium, przedsiębiorstwa nieprodukcyjne nie są wyłączone z możliwości uzyskania punktów w ramach oceny kryterium, zatem przedsiębiorstwa usługowe w przypadku wdrożenia rozwiązań wymienionych w kryterium będą mogły uzyskać w nim punkty. Należy jednak mieć na uwadze, że niektóre rozwiązania są dedykowane wyłącznie do procesów produkcyjnych, które w przedsiębiorstwach usługowych nie występują.

Czy mapa drogowa będzie obowiązkowym załącznikiem do wniosku w ramach działania A.2.1.1?

Mapa drogowa nie jest załącznikiem do wniosku w ramach działania A2.1.1. Wykaz wszystkich obowiązkowych załączników będzie publikowany wraz z regulaminem ogłaszanego konkursu.

Koszty kwalifikowane – załącznik nr 4 do regulaminu

Kategoria	Kwalifikowalność
Środki trwałe (urządzenia, wyposażenie)	100 %
Nieruchomości (grunty, budynki, zakłady)	Kwalifikowalne do 10 % całkowitych kosztów poniesionych na ten rodzaj wydatku
Nadzór nad inwestycją (plany, projekty)	100 %
Roboty budowlane	Kwalifikowalne do 50 % całkowitych kosztów wszystkich robót dotyczących danej inwestycji
Wartości niematerialne i prawne (patenty, licencje, know-how, własność intelektualna)	Kwalifikowalne do 50 % całkowitych kosztów kwalifikowalnych lub do 100 %, jeżeli brak pomocy publicznej

Kwalifikowalność kosztów – metodologia

Jeżeli przedsięwzięcie przewiduje kategorie kosztów „wartości niematerialne i prawne”, w celu obliczenia wysokości kosztów kwalifikowalnych projektu należy skorzystać ze wzoru:

$$x = a + n * x$$

gdzie:

x – całkowite koszty kwalifikowalne

a – koszty nieobjęte tym limitem

n – limit kosztów

Przykład:

Wartość nabycia wartości niematerialnych i prawnych - 6 mln zł

Wartość nabycia rzeczowych aktywów trwałych pomniejszona o limity nałożone na roboty budowlane lub zakup nieruchomości - 5 mln zł

$$x = 5mln + 50\% * x$$

Przyjęcie powyższej metodologii dla tego przykładu pozwala wyliczyć wartość kosztów kwalifikowanych dla projektu, która po przekształceniu równania wynosi 10 mln zł.

Kwalifikowalność kosztów

Ocena kwalifikowalności kosztów możliwa jest wyłącznie na podstawie złożonego wniosku poprzez określenie powiązania danego kosztu z przedsięwzięciem, chyba że dany koszt jednoznacznie nie wpisuje się w katalog wymieniony w załączniku nr 4 do regulaminu.

Należy pamiętać, że inwestycja A2.1.1 ma na celu zapewnienie odpowiedniego poziomu cyfryzacji i robotyzacji dużych przedsiębiorstw, więc wsparciem objęte zostaną projekty związane z robotyzacją, sztuczną inteligencją lub cyfryzacją procesów, technologii, produktów lub usług.

Najczęściej wymieniane koszty niekwalifikowane:

- koszty związane z wytwarzaniem energii (np. panele fotowoltaiczne),
- koszty wynagrodzeń (zarówno pracowników własnych/etatowych, jak również pracowników, którzy zostaną zatrudnieni w efekcie realizacji projektu, B2B),
- opłaty licencyjne, które nie będą podlegać amortyzacji.

Czy w ramach kosztu kwalifikowalnego roboty budowlane mogą być dofinansowane zakupy robót i materiałów budowlanych? Roboty i materiały budowlane są niezbędne do stworzenia hali produkcyjnej, w której ma stanąć zautomatyzowana linia technologiczna.

W ramach kategorii robót budowlanych można uwzględnić zarówno nabycie robót budowlanych, jak i materiałów budowlanych. Jednocześnie należy mieć na uwadze, że zarówno roboty, jak i materiały, muszą być ściśle związane z kosztami gruntów, budynków oraz parku maszynowego w projekcie.

Roboty budowlane kwalifikowalne do 50 % całkowitych kosztów wszystkich robót budowlanych dotyczących danej inwestycji. Czy zapis oznacza, że w przypadku inwestycji np. w woj. łódzkim, gdy planujemy budowę na 10 mln PLN netto, kwalifikowalnym kosztem będzie 5 mln i od tych 5 mln obliczamy 40% dotacji?

Zgodnie z załącznikiem nr 4 Koszty kwalifikowalne roboty budowlane są kwalifikowalne do 50 % całkowitych kosztów wszystkich robót budowlanych dotyczących danej inwestycji a nie całkowitych kosztów projektu. Jeżeli przez „budowę” rozumie się roboty budowlane to przedstawione obliczenia są poprawne.

Wkład własny – załącznik nr 3 do regulaminu

Niezbędne jest wniesienie wkładu własnego finansowego lub rzeczowego, który stanowi różnicę pomiędzy kwotą wydatków kwalifikowalnych a kwotą wsparcia, która będzie przekazana OOW, w tym wkładu w formie finansowej, który:

- powinien stanowić minimum 50 % całości wkładu własnego,
- musi pochodzić ze środków własnych lub zewnętrznych źródeł finansowania, w postaci wolnej od wszelkiego publicznego wsparcia finansowego w wysokości co najmniej 25 % całkowitych kosztów kwalifikowalnych.



Czy koszty wynagrodzeń mogą zostać zakwalifikowane jako wkład własny beneficjenta? Jeżeli tak, to w jakiej maksymalnej wysokości możliwe jest uwzględnienie takich kosztów w projekcie.

Zgodnie z załącznikiem nr 3 do regulaminu, wkład własny odnosi się do kosztów kwalifikowanych w projekcie, bowiem koszty niekwalifikowane są w całości pokrywane przez beneficjenta. Koszty wynagrodzeń nie są kwalifikowane w ramach inwestycji i nie mogą stanowić wkładu własnego wnioskodawcy.

Czy zasady kwalifikowalności ograniczające do 10 % koszty poniesione na nieruchomości stosują się także do sytuacji, gdy nieruchomość stanowi wkład własny rzeczowy? Czy zatem niezależnie czy wnioskodawca zakupi, czy wniesie we wkładzie własnym nieruchomość to kwalifikowalne jest 10 % jej wartości? Zapis w załączniku 4 zawiera sformułowanie "10 % kosztów poniesionych" co sugeruje, że odnosi się tylko do zakupu.

W ramach wkładu własnego można zakwalifikować do 10% wartości nieruchomości.

Pomoc publiczna na inwestycję A2.1.1 – załącznik nr 5 do regulaminu

Wsparcie udzielane w ramach regionalnej pomocy inwestycyjnej, do której mają zastosowanie przepisy rozporządzenia 651/2014 (GBER).

Szczegółowe przeznaczenie, warunki i tryb udzielania tej pomocy określa rozporządzenie *Ministra Aktywów Państwowych z dnia 30 marca 2023 r. w sprawie udzielania pomocy na inwestycje wspierające robotyzację i cyfryzację w przedsiębiorstwach w ramach Krajowego Planu Odbudowy i Zwiększania Odporności.*

Pomoc może zostać udzielona dużemu przedsiębiorcy na

- inwestycję początkową w rozumieniu art. 2 pkt 49 GBER, lub
- inwestycję początkową na rzecz nowej działalności gospodarczej w rozumieniu art. 2 pkt 51 GBER,

w zależności od tego, w jakim regionie realizowane jest przedsięwzięcie.

Nowelizacja GBER

23 czerwca 2023 r. nastąpiła nowelizacja GBER. W związku z tym, planujemy aktualizację niektórych zapisów rozporządzenia MAP.

Wsparcie nie może zostać przyznane w sektorach wyłączonych na podstawie przepisów rozporządzenia, w szczególności w sektorach:

- 1) żelaza i stali;
- 2) węgla brunatnego i sektorze węgla kamiennego;
- 3) rybołówstwa i akwakultury;
- 4) produkcji podstawowej produktów rolnych oraz w sektorze przetwarzania i wprowadzania do obrotu produktów rolnych w przypadkach wskazanych w GBER;
- 5) łączności szerokopasmowej;
- 6) transportu i na związaną z nim infrastrukturę;
- 7) wytwarzania, magazynowania, przesyłu i dystrybucji energii oraz na związaną z tym infrastrukturę.

Pomoc publiczna – intensywność wsparcia

Do określenia intensywności wsparcia mają zastosowanie przepisy Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 14 grudnia 2021 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej na lata 2022-2027.

Mapa pomocy regionalnej określa wartości procentowe dla poszczególnych regionów.

O intensywności wsparcia decyduje miejsce realizacji przedsięwzięcia, nie miejsce zarejestrowania/prowadzenia działalności.

W przypadku pomocy publicznej musi być spełniony efekt zachęty, zatem rozpoczęcie projektu może nastąpić najwcześniej po złożeniu wniosku o dofinansowanie.

Przez rozpoczęcie prac należy rozumieć:

- rozpoczęcie robót budowlanych związanych z inwestycją,
- pierwsze prawnie wiążące zobowiązanie do zamówienia urządzeń, lub
- inne zobowiązanie, które sprawia, że inwestycja staje się nieodwracalna, zależnie od tego, co nastąpi najpierw.

Jak będzie obliczana maksymalna wartość wsparcia w ramach regionalnej pomocy inwestycyjnej dla projektów, gdy spółka działa na terenie kilku województw a projekt dotyczy wdrożenia systemu IT, którego nie da się jednoznacznie przypisać do fizycznego obszaru, jego działanie dotyczy całego obszaru spółki?

W przypadku wydatków inwestycyjnych, dla których intensywność dofinansowania zależy od lokalizacji inwestycji (regionalna pomoc inwestycyjna oraz wydatki finansowane w ramach pomocy na ochronę środowiska) jako właściwa intensywność zostanie uznana intensywność właściwa dla tej lokalizacji projektu (jeśli jest tych lokalizacji więcej niż jedna), która będzie miała określony najniższy dopuszczalny pułap pomocy. Jeżeli jest taka możliwość maksymalna wartość udzielonej pomocy może być liczona również proporcjonalnie.

Czy przeprowadzenie zapytania ofertowego i wybór oferenta (protokół wyboru oferenta) przed złożeniem wniosku aplikacyjnego i przed opublikowaniem dokumentacji aplikacyjnej spełnia kryterium efektu zachęty? Natomiast sama umowa/zobowiązanie z oferentem będzie podpisana po złożeniu wniosku aplikacyjnego do konkursu.

Przeprowadzenie procesu wyłonienia wykonawcy/dostawcy jest możliwe przed złożeniem wniosku o udzielenie wsparcia w ramach inwestycji A2.1.1 z KPO, jak również przed publikacją dokumentacji konkursowej pod warunkiem zawarcia w niej mechanizmu warunkowości (tzn. informacji, że umowa zostanie podpisana pod warunkiem otrzymania środków z projektu). Nie stanowi to bowiem prawnie wiążącego zobowiązania, w związku z czym nie zachodzi zagrożenie naruszenia obowiązku spełnienia efektu zachęty.

Czy w przypadku utworzenia nowego zakładu jest wymóg, aby nowa działalność nie była taka sama lub podobna do obecnie prowadzonej (obszar c)? Proszę też o informację, w jaki sposób należy definiować nowość działalności tzn. na jakiej podstawie stwierdza się, że „nowa działalność nie jest taka sama jak działalność prowadzona w zakładzie ani podobna do takiej działalności”. Czy wystarczy wyróżnić nowe produkty poprzez ich odpowiednie sparametryzowanie i odniesienie do obecnie wytwarzanych, czy też należy postąpić inaczej?

Zgodnie z art. 14 GBER „na obszarach objętych pomocą, które spełniają warunki określone w art. 107 ust. 3 lit. c) TFUE, pomoc dla dużych przedsiębiorstw może zostać przyznana wyłącznie na inwestycję początkową, która zapoczątkowuje nową działalność gospodarczą w danym obszarze.

Jednocześnie »inwestycja początkowa, która zapoczątkowuje nową działalność gospodarczą« oznacza:

- a) inwestycję w rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne związane z co najmniej jednym z poniższych:
- utworzeniem nowego zakładu,
 - dywersyfikacją działalności zakładu, pod warunkiem że nowa działalność nie jest taka sama jak działalność poprzednio prowadzona w danym zakładzie ani podobna do takiej działalności.

Biorąc powyższe pod uwagę porównujemy klasy (czterocyfrowy kod numeryczny) statystycznej klasyfikacji działalności gospodarczej NACE Rev. 2 tylko w przypadku dywersyfikacji istniejącego w danym obszarze zakładu i pomiędzy działalnościami prowadzonymi wcześniej i później w tym zakładzie. Jeżeli budujemy na wybranym obszarze nowy zakład, to kody numeryczne nie mają znaczenia. Jeżeli natomiast kupujemy lub rozbudowujemy istniejący zakład, to działalność po zakończeniu projektu musi być innej klasy niż działalność prowadzona w tym zakładzie przed realizacją projektu. Nie ma znaczenia jaka spółka realizuje projekt – ta sama spółka, spółka celowa czy sp. córka. Aby otrzymać dofinansowanie na rozbudowę istniejącego zakładu musi nastąpić zmiana finalnego produktu w tym zakładzie.

Czy wpis do dziennika budowy wskazujący na to że przystąpiono do wygradzania terenu budowy i zabrania humusu należy uznać za rozpoczęcie projektu jeżeli planujemy budowę hali produkcyjnej? Na koszty budowy, które chcemy kwalifikować w projekcie składają się koszty zakupu robót i materiałów budowlanych związanych z budową obiektu a nie związanych z ogrodzeniem terenu.

Czy zatem dokonanie wpisu do dziennika budowy należy traktować jako rozpoczęcie robót budowlanych? Jeżeli tak, to czy mogę ubiegać się o dofinansowanie na te prace budowlane, które w dzienniku budowy nie są wskazane?

Zgodnie z art. 6 ust. 2 rozporządzenia Komisji Europejskiej (UE) nr 651/2014, pomoc może zostać udzielona jedynie w przypadku, gdy wniosek o przyznanie pomocy złożony został przed rozpoczęciem prac nad projektem lub rozpoczęciem działalności. Natomiast zgodnie z art. 2 pkt 23 ww. rozporządzenia przez rozpoczęcie prac należy rozumieć:

- rozpoczęcie robót budowlanych związanych z inwestycją,
- pierwsze prawnie wiążące zobowiązanie do zamówienia urządzeń lub
- inne zobowiązanie, które sprawia, że inwestycja staje się nieodwracalna, zależnie od tego, co nastąpi najpierw.

W przypadku robót budowlanych za rozpoczęcie prac należy uznać moment ich fizycznego rozpoczęcia. Wpis do dziennika budowy dotyczący przystąpienia do wygradzania terenu budowy uznaje się za rozpoczęcie projektu i tym samym cały projekt nie może zostać objęty wsparciem.

Czy jest możliwe połączenie pomocy w zakresie konkursu A2.1.1. oraz Polskiej Strefy Inwestycji, tzn. czy jest możliwa opcja uzyskania Decyzji o Wsparciu w ramach Polskiej Strefy Inwestycji oraz podpisanie Umowy o Dofinansowanie w ramach konkursu organizowanego przez MAP na jedną inwestycję? Co do zasady wynika to z Rozporządzenia 651/2014 o zasadach łączenia i kumulacji regionalnej pomocy inwestycyjnej, ale czy MAP przewidział ten sposób połączenia mechanizmu dotacji oraz zwolnienia z podatku CIT dla inwestycji realizowanej w ramach Polskiej Strefy Inwestycji?

Zgodnie z rozporządzeniem 651/2014 pomoc w zakresie inwestycji A2.1.1 można kumulować z:

- a) wszelką inną pomocą państwa, pod warunkiem że środki te dotyczą różnych, możliwych do wyodrębnienia kosztów kwalifikowalnych;
- b) wszelką inną pomocą państwa w odniesieniu do tych samych – pokrywających się częściowo lub w całości – kosztów kwalifikowalnych tylko wówczas, gdy taka kumulacja nie powoduje przekroczenia najwyższego poziomu intensywności pomocy lub kwoty pomocy mających zastosowanie do tej pomocy.

MAP nie przewiduje specjalnego łączenia inwestycji A2.1.1 KPO z innymi formami wsparcia w ramach innych programów.

Czy w sytuacji, gdy wnioskodawca podpisze umowę kredytową dot. bezpośrednio planowanej do realizacji inwestycji przed dniem złożenia wniosku to może taki fakt spowodować odrzucenie wniosku z przyczyn formalnych?

W opisanym przypadku oceny wymaga czy doszłoby do naruszenia efektu zachęty, bowiem wsparcie w ramach inwestycji A2.1.1 nie może zostać udzielone na projekt niezgodny z zasadami pomocy publicznej. Uznaje się, że pomoc wywołuje efekt zachęty, jeżeli beneficjent złożył do danego państwa członkowskiego pisemny wniosek o przyznanie pomocy przed rozpoczęciem prac nad projektem lub rozpoczęciem działalności.

Rozpoczęcie prac oznacza rozpoczęcie robót budowlanych związanych z inwestycją lub pierwsze prawnie wiążące zobowiązanie do zamówienia urządzeń lub inne zobowiązanie, które sprawia, że inwestycja staje się nieodwracalna, zależnie od tego, co nastąpi najpierw.

Przy zawarciu umowy przesądzenie czy jest to pierwsze wiążące zobowiązanie niekoniecznie zależy od formalnej klasyfikacji umowy, ale od warunków w niej zawartych. Nieodwracalność inwestycji oznacza niemożność jednostronnego wycofania się bez poniesienia znacznej szkody. Prace uważa się za rozpoczęte, jeśli zobowiązania wynikające z umowy są tego rodzaju, że z ekonomicznego punktu widzenia powodują trudności z wycofaniem się z realizacji projektu, w szczególności gdyby w wyniku wycofania się z inwestycji została utracona znaczna kwota pieniędzy.

Kryteria wyboru przedsięwzięć – załącznik nr 1 do regulaminu

Wniosek musi spełnić warunki formalne. Następnie będzie podlegał ocenie zgodnie z następującymi rodzajami kryteriów:

- ✓ kryteria horyzontalne – obowiązkowe dla wszystkich projektów finansowanych z KPO, chyba że dane kryterium zakłada możliwość wskazania i uzasadnienia oceny „nie dotyczy”)
- ✓ kryteria szczegółowe – określone przez IOI, dostosowane do specyfiki inwestycji
 1. Gotowość/dojrzałość przedsięwzięcia do realizacji
 2. Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy
 3. Harmonogram realizacji
 4. Zwiększenie poziomu cyfryzacji i robotyzacji w przedsiębiorstwie
 5. Przyspieszenie transformacji przedsiębiorstwa w kierunku Przemysłu 4.0
 6. Redukcja emisji środowiskowych i ograniczenie konsumpcji energii
 7. Zwiększenie zdolności produkcyjnych przedsiębiorstwa

Sytuacja finansowa ostatecznego odbiorcy i wykonalność finansowa przedsięwzięcia (horyzontalne)

Czy na etapie aplikowania wnioskodawca musi uwiarygodnić źródła finansowania w kwocie całkowitych wydatków w ramach projektu czy całkowitych wydatków w ramach projektu pomniejszonych o wartość dofinansowania?

Na etapie aplikowania niezbędne jest przedstawianie tzw. montażu finansowego. Ma on wskazywać na potencjalne źródła finansowania projektu wraz z informacją o ich procentowym udziale. Montaż finansowy projektu uwzględniać może własne i obce źródła finansowania, w tym wsparcie udzielone w ramach KPO.

Gotowość/dojrzałość przedsięwzięcia do realizacji

Czy dla paneli fotowoltaicznych 100 kW będzie wymagany do przedstawienia jakiś dokument w kontekście oceny kryterium „Gotowość/dojrzałość przedsięwzięcia do realizacji”? Czy będzie wymagany jakiś dokument dla instalacji fotowoltaicznej do 50kW skoro dla instalacji fotowoltaicznej prawo budowlane nie przewiduje konieczności posiadania pozwolenia budowlanego?

Zgodnie z treścią kryterium oceniane będą wyłącznie: projekt techniczny, decyzja o środowiskowych uwarunkowaniach, pozwolenie na budowę oraz prawo do dysponowania wymaganą powierzchnią gruntów/terenem pod inwestycję. Jednocześnie należy pamiętać, że panele fotowoltaiczne nie są kwalifikowane do wsparcia w ramach inwestycji A2.1.1.

Czy jeśli zdecydujemy się w projekcie na zakup paneli fotowoltaicznych potrzebnych do zasilania infrastruktury zrobotyzowanej, to czy będzie podlegało ocenie posiadanie decyzji z URE o warunkach przyłączenia instalacji fotowoltaicznej do sieci? Jaki inny dokument będzie brany w tym przypadku do oceny i świadczący o pełnej gotowości przygotowania fotowoltaiki? Czy będzie wymagany jakiś dokument jako stan przygotowania dla elementu fotowoltaiki?

Przy ocenie kryterium brane będą pod uwagę następujące dokumenty: projekt techniczny, decyzja o środowiskowych uwarunkowaniach, pozwolenie na budowę, prawo do dysponowania wymaganą powierzchnią gruntów/terenem pod inwestycję. W związku z tym, dla paneli fotowoltaicznych nie będzie wymagane posiadanie decyzji z URE o warunkach przyłączenia instalacji fotowoltaicznej do sieci. Ocena będzie dotyczyła tego, czy wnioskodawca posiada projekt techniczny dla 100 % przedsięwzięcia. Koszty związane z wytwarzaniem energii nie są kwalifikowane.

Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy

Czy poprzez tworzenie nowych wysokospecjalistycznych miejsc pracy dokumentacja odnosi się do definicji z art. 2 pkt 32 GBER „wzrost netto liczby pracowników”?

Definicja zawarta w GBER miałaby zastosowanie, gdyby kosztami kwalifikowalnymi były szacunkowe koszty płacy wynikające z utworzenia miejsc pracy w następstwie inwestycji początkowej. W ramach inwestycji A2.1.1 koszty płac nie są kwalifikowalne, zatem ww. definicja nie ma zastosowania.

W odniesieniu do kryterium dot. utworzenia specjalistycznych miejsc pracy:

- czy chodzi o liczbę dodatkowych nowych miejsc pracy względem liczby etatów, które aktualnie są u wnioskodawcy (nowe miejsca pracy brutto, które prowadzą do całkowitego wzrostu liczby miejsc pracy w przedsiębiorstwie), czy np. liczbę miejsc pracy utworzonych w nowo wybudowanym zakładzie?
- czy mogą to być osoby, które wcześniej pracowały w spółce?
- do kiedy można zatrudniać wysoko wykwalifikowane osoby na stanowiska korelujące z projektem?
- czy firma w ramach grupy kapitałowej, do której należy, może przenieść część pracowników z innej firmy?
- jak należy określać wartość bazową i docelową wskaźnika w przypadku chęci spełnienia kryterium?

Kryterium reguluje zatrudnienie pracownika na wysokospecjalistycznym stanowisku ściśle związanym z realizowanym projektem w wymiarze pełnego etatu na umowę o pracę na okres nie krótszy niż dwa lata. Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy musi dotyczyć nowozatrudnionych osób. Przeniesienie pracowników nie spełnia tego kryterium. Uruchomienie rekrutacji albo zatrudnienie takiego pracownika powinno rozpocząć się w okresie realizacji przedsięwzięcia, aby możliwe było uwzględnienie tego faktu przy procedurze sprawozdawczej. Wartość bazowa wskaźnika wynosi 0, natomiast docelowa to liczba utworzonych wysokospecjalistycznych miejsc pracy.

Redukcja emisji środowiskowych i ograniczenie konsumpcji energii 1/2

Czy w przypadku nowej inwestycji, która nie posiada audytu energetycznego należy obowiązkowo posiadać świadectwo charakterystyki energetycznej?

Redukcja emisji środowiskowych i ograniczenie konsumpcji energii należy do kryteriów szczegółowych inwestycji A2.1.1, a więc punktowanych i nieobowiązkowych. Zgodnie z opisem tego kryterium, aby otrzymać 2 punkty należy udokumentować zastosowanie rozwiązań redukujących emisje środowiskowe lub ograniczających zużycie energii o minimum 10 %. Ocena przedstawionych rozwiązań dla nowych przedsięwzięć, dla których nie sporządzono audytu energetycznego, dokonywana będzie na podstawie danych zawartych w świadectwach charakterystyki energetycznej sporządzonych na podstawie przepisów ustawy o charakterystyce energetycznej budynków lub dokumentacji projektowej tych budynków (jeśli niezbędne do oceny informacje zostaną w nich zawarte).

Czy można łączyć redukcję energii z redukcją emisji środowiskowych?

Z audytu energetycznego musi wynikać zarówno korelacja między redukcją energii a redukcją emisji środowiskowych, jak również kwestie związane z wyliczeniami dot. linii technologicznej. W ramach przedmiotowego kryterium punktowane jest udokumentowane zastosowanie rozwiązań redukujących emisje środowiskowe lub ograniczających zużycie energii o minimum 10 %. Redukcja emisji może przełożyć się na redukcję zużycia energii.

Redukcja emisji środowiskowych i ograniczenie konsumpcji energii 2/2

Na kogo powinno być wystawione świadectwo energetyczne w przypadku gdy firma dzierżawi budynek? Czy świadectwo energetyczne ma być wystawione na Wnioskodawcę projektu czy na właściciela budynku?

Świadectwo energetyczne musi być aktualne i dotyczyć budynku, który stanowi część projektu przedstawionego do wsparcia a wnioskodawca projektu musi posiadać prawa do tego budynku.

W przypadku, gdy redukcja emisji środowiskowych i energii nie jest związana z budynkiem, a z maszynami i urządzeniami, czy wymagacie Państwo dokument potwierdzający wskazane we wniosku oszczędności?

Należy udokumentować zastosowanie rozwiązań redukujących emisje środowiskowe lub ograniczających zużycie energii o minimum 10 %. We wniosku należy opisać, jakie rozwiązania redukujące emisje środowiskowe, w szczególności emisję gazów cieplarnianych, będą zastosowane w przedsięwzięciu. Ponadto, należy wskazać, jakie technologie wspierające redukcję wykorzystania zasobów naturalnych i zmniejszenia oddziaływania środowiskowego będą wykorzystywane w ramach przedsięwzięcia i odpowiednio je udokumentować.

Zwiększenie zdolności produkcyjnych przedsiębiorstwa

Czy mamy rozumieć, że wzrost produktywności zakładu może być niezależnie od jego charakteru, czyli nie musi to być firma produkcyjna a może być usługowa?

Zwiększenie zdolności produkcyjnych odnosi się wyłącznie do przedsiębiorstw przemysłowych, zatem usługi nie są brane pod uwagę przy ocenie kryterium. Sposób pomiaru wzrostu zdolności produkcyjnych oraz związane z tym wskaźniki muszą zostać zaproponowane na etapie wniosku o przyznanie wsparcia i będą podlegać ocenie w zakresie ich wiarygodności oraz możliwości udokumentowania.

Czy będą osobne alokacje środków dla przedsiębiorstw produkcyjnych/przemysłowych i przedsiębiorstw usługowych?

Nie przewiduje się osobnych alokacji dla przedsiębiorstw produkcyjnych/przemysłowych i przedsiębiorstw usługowych.

Zwiększenie zdolności produkcyjnych przedsiębiorstwa

W odniesieniu do kryterium oraz informacji, iż dotyczy ono przedsiębiorstw przemysłowych, prosimy o przesłanie definicji przedsiębiorstwa przemysłowego.

Przedsiębiorstwo przemysłowe/produkcyjne to takie, które kupuje towary lub wydobywa surowce i sprzedaje je po przetworzeniu. Zazwyczaj firmy przemysłowe przetwarzają towary przy użyciu technologii, maszyn, narzędzi i/lub energii. Zwiększenie zdolności produkcyjnych odnosi się wyłącznie do przedsiębiorstw przemysłowych, zatem usługi nie są brane pod uwagę przy ocenie kryterium.

Czy zwiększenie zdolności produkcyjnych odnosić do przedsiębiorstwa czy też do zakładu? Jeśli do zakładu to w jaki sposób liczyć zwiększenie zdolności produkcyjnych w przypadku, gdy w zakładzie powstają produkty różnych PKD? Czy zwiększenie zdolności produkcyjnych liczyć wówczas osobno dla każdego PKD czy też odnosić je do całego zakładu? Czy zastosowanie mają tu definicje przedsiębiorstwa i zakładu w rozumieniu GBER?

Zwiększenie zdolności produkcyjnych odnosi się do przedsiębiorstwa. W opisie kryterium nie stosuje się zamiennie definicji przedsiębiorstwa i zakładu. Opis wyraźnie wskazuje, że „ocenie podlega czy realizacja przedsięwzięcia wpłynie na zwiększenie zdolności produkcyjnej przedsiębiorstwa, tj. czy zwiększeniu ulegnie maksymalna ilość produktu, jaka może zostać wytworzona w określonym czasie w tym przedsiębiorstwie w optymalnych warunkach technicznych, organizacyjnych i ekonomicznych.”

Formularz wniosku o objęcie wsparciem

Istotne części wniosku	Niezbędne dokumenty
<p>Opis i cele przedsięwzięcia spójne z inwestycją z KPO</p> <p>Zakres rzeczowy zgodny z ramami czasowymi KPO, stanowiący logiczny ciąg prac (harmonogram)</p> <p>Zestawienie kosztów przedsięwzięcia wraz z uzasadnieniem (wnioskodawca jest zobowiązany wykazać konieczność poniesienia każdego kosztu i jego związek z planowanym przedsięwzięciem)</p> <p>Sytuacja finansowa i wykonalność przedsięwzięcia</p> <p>Pomoc publiczna – inwestycja początkowa, efekt zachęty</p> <p>Zgodność przedsięwzięcia z zasadą DNSH, co oznacza wyłączenie ze wsparcia działań, które mogą oddziaływać negatywnie na środowisko</p> <p>Tworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy</p> <p>Uzasadnienie cyfryzacji, robotyzacji, transformacji w kierunku Przemysłu 4.0</p>	<p>Biznesplan zawierający informacje wskazane w instrukcji</p> <p>Harmonogram realizacji przedsięwzięcia</p> <p>Dokumenty uwierzytelniające kondycję finansową przedsiębiorstwa, tj. sprawozdania finansowe za ostatnie 3 lata obrotowe, w tym: bilans, rachunek zysków i strat, rachunek przepływu środków pieniężnych, wraz z raportem i opinią biegłego rewidenta</p> <p>Dokument potwierdzający wpis do rejestru (nie starszy niż 30 dni)</p> <p>Dokumenty potwierdzające zapewnienie zewnętrznego finansowania</p> <p>Wykaz składanych z wnioskiem załączników</p>

Dostęp do Kwestionariusza w aplikacji WOD

Należy wejść na stronę <https://wod.cst2021.gov.pl/registration> i uzupełnić formularz „Rejestracja konta użytkownika”¹.

Następnie należy przejść na skrzynkę poczty elektronicznej, ponieważ na wskazany adres e-mail zostanie wysłany link do utworzenia hasła w systemie².

Po utworzeniu hasła będzie możliwość zalogowania na stronie aplikacji WOD2021 (<https://wod.cst2021.gov.pl/login/>).

Po skutecznym zalogowaniu należy utworzyć profil organizacji, czyli przedsiębiorstwa.


W tym celu należy wybrać opcję zaznaczoną na poniższej wizualizacji:



a następnie wybrać opcję „Zmień profil”, po czym wybrać opcję „Zarejestruj nową organizację wnioskodawcy”.

Wówczas aplikacja przekieruje do formularza pozwalającego utworzyć profil przedsiębiorstwa. Po jego uzupełnieniu, system umożliwi wypełnienie kwestionariusza.

W tym celu należy po utworzeniu profilu przedsiębiorstwa (organizacji) przejść do zakładki „Lista naborów” i wyszukać nabór o numerze KPOD.01.11-IP.06-002/23, przy którym będzie funkcja „Utwórz wniosek”, umożliwiającą wypełnienie kwestionariusza.

Należy pamiętać, że kwestionariusz musi zostać wypełniony i złożony z pozycji profilu przedsiębiorstwa. Można to zweryfikować poprzez wybranie opcji widocznej na powyższej wizualizacji (ikonka w czerwonym prostokącie), a następnie wybranie opcji „Zmień profil”. Profil, przy którym będzie widoczna ikonka  oznacza profil, z którego aktualnie korzysta użytkownik.

Jednocześnie przypominamy, że dokumentacja do naboru znajduje się na stronie:

<https://www.gov.pl/web/aktywa-panstwowe/inwestycje-wspierajace-robotyzacje-i-cyfrizacje-w-przedsiębiorstwach--tryb-pozakonkursowy>,

natomiast instrukcje do aplikacji WOD2021 funkcjonującej w systemie CST2021 dostępne są na stronie:

<https://www.gov.pl/web/aktywa-panstwowe/instrukcje-dla-wnioskodawcow-do-systemu-wod2021-cst--a211>.

¹ Jeżeli zostało już zarejestrowane konto na stronie <https://sso.cst2021.gov.pl>, wówczas należy dokonać rejestracji używając takich samych danych.

² Ja natomiast należy go zignorować i po prostu wykonać logowanie na stronie aplikacji WOD

Planowane zmiany w regulaminie i załącznikach (1/4)

Regulamin:

- przedłużenie terminu składania wniosków do 9 października br.,
- doprecyzowanie definicji zakończenia realizacji przedsięwzięcia,
- było: maksymalną wartość przedsięwzięcia wynosi 140 mln zł netto; będzie: maksymalna wartość kosztów kwalifikowalnych wynosi 140 mln zł,
- ocena wniosku trwa 90 dni liczonych od dnia zakończenia naboru,
- wsparcie nie może być udzielane na działalność gospodarczą w sektorach wykluczonych (tytoniu i wyrobów tytoniowych, napojów alkoholowych, treści pornograficznych, gier hazardowych środków odurzających, substancji psychotropowych, substancji psychoaktywnych).

Załącznik nr 1:

- usunięto słowo "produkcyjnego" w opisie kryterium szczegółowego „Przyspieszenie transformacji przedsiębiorstwa w kierunku Przemysłu 4.0”.

Planowane zmiany w regulaminie i załącznikach (2/4)

Załącznik nr 2:

- oświadczenie nr 3,
- oświadczenie nr 7,
- usunięto oświadczenie nr 21 dotyczące jednostkowego projektu inwestycyjnego, w zamian dodano do wniosku pkt H.1.8 oraz dodano właściwe zapisy w instrukcji,
- dodano zapis w instrukcji do sekcji F dotyczący uwiarygodnienia wysokości kosztów (szacowanie),
- dodano przypisy na stronie 61 zawierające linki do wymienionych dokumentów dotyczących DNSH,
- wymagania dotyczące biznesplanu w instrukcji uzupełniono w zakresie scenariuszy alternatywnych,
- natomiast w instrukcji w części dotyczącej WOD (CST2021) doprecyzowano, że:
 - kwestionariusz przewiduje limity znaków (str. 88, wstęp do instrukcji),
 - system umożliwia wybranie różnych kategorii kosztów z listy rozwijanej (str. 96, sekcja 5);
 - zapisy dotyczące wypełnienia wskaźników projektu (str. 93-94, sekcja 3).

3. Oświadczam, że przedsięwzięcie jest zgodne z zasadą „nie wyrządzania znaczącej szkody” (Do Not Significant Harm – DNSH), o której mowa w [art. 17 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady \(UE\) 2020/852 z dnia 18 czerwca 2020 r. w sprawie ustanowienia ram ułatwiających zrównoważone inwestycje, zmieniającym rozporządzenie \(UE\) 2019/2088 \(Dz. Urz. UE z 22.6.2020, L 198, s. 13\)](#) ~~Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2020/852 z dnia 18 czerwca 2020 r. w sprawie ustanowienia ram ułatwiających zrównoważone inwestycje, zmieniające rozporządzenie (UE) 2019/2088 (Dz. Urz. UE L 198 z 22.06.2020).~~

7. Oświadczam, że wnioskodawca nie otrzymał dofinansowania ~~oraz nie ubiega się i nie planuje ubiegać się o dofinansowanie~~ na przedsięwzięcie lub część przedsięwzięcia będącego przedmiotem niniejszego wniosku, co oznacza, że żaden element przedsięwzięcia, w zakresie, w jakim jest zadeklarowany jako koszt kwalifikowany we wniosku, nie był, nie jest i nie będzie przedłożony do rozliczenia, poświadczenia oraz refundacji w ramach innej inwestycji z Instrumentu na rzecz Odbudowy i Zwiększania Odporności, innych instrumentów Unii Europejskiej, w tym finansowanych ze środków funduszy strukturalnych, Funduszu Spójności lub z innych źródeł w ramach budżetu Unii Europejskiej, ani z bezzwrotnych instrumentów międzynarodowych lub dotacji z krajowych środków publicznych.

~~21. Oświadczam, że przedsięwzięcie zgłaszane do finansowania w ramach niniejszego wniosku nie stanowi jednostkowego projektu inwestycyjnego w rozumieniu art. 14 ust. 13 GBER.~~

H.1.8. Czy przedsięwzięcie zgłaszane do finansowania w ramach niniejszego wniosku stanowi jednostkowy projekt inwestycyjny w rozumieniu art. 14 ust. 13 GBER¹²?

TAK

NIE

W przypadku zaznaczenia odpowiedzi „TAK”, należy opisać każdą inwestycję początkową związaną z takim jednostkowym projektem inwestycyjnym, w szczególności podając:

- dane podmiotu je realizujące,
- miejsce realizacji (w tym NUTS 3),
- okres realizacji,
- wartość inwestycji,
- źródła i wartość współfinansowania przedsięwzięcia (jeśli dotyczy).

¹² Każdą inwestycję początkową związaną z taką samą lub podobną działalnością rozpoczętą przez tego samego beneficjenta (na poziomie grupy) w okresie 3 lat od daty rozpoczęcia prac nad inną inwestycją objętą pomocą w tym samym regionie na poziomie 3 wspólnej klasyfikacji jednostek terytorialnych do celów statystycznych uznaje się za część jednostkowego projektu inwestycyjnego. Jeżeli taki jednostkowy projekt inwestycyjny jest dużym projektem inwestycyjnym, łączna kwota pomocy na jednostkowy projekt inwestycyjny nie przekracza skorygowanej kwoty pomocy na duże projekty inwestycyjne. Suma kosztów kwalifikowalnych realizowanych w ramach jednostkowego projektu inwestycyjnego nie może przekroczyć progę notyfikacji do KE. ¹¹

16 ¹¹

³⁰ <https://www.gov.pl/attachment/9df5e530-eac0-4924-939f-3f9233df1379>

³¹ https://klimada2.ios.gov.pl/wp-content/uploads/2022/12/IOS-PIB_Zmiany-klimatu-i-adaptacja-do-zmian-klimatu-w-ocenach-oddziaływania-na-srodowisko.-PODRECZNIK-1-skompresowany.pdf

F. ZESTAWIENIE KOSZTÓW PRZEDSIĘWZIĘCIA

Informacje podane w tej sekcji powinny być spójne z informacjami podanymi w części C.1 wniosku, bowiem każdy element przedsięwzięcia musi znaleźć odzwierciedlenie w kategoriach kosztów.

Planując koszty w ramach przedsięwzięcia należy mieć na uwadze, iż powinny one być dokonane w sposób przejrzysty, powiązane z realizacją zakresu rzeczowego przedsięwzięcia oraz niezbędne do jego prawidłowej realizacji. Koszty powinny służyć zapewnieniu osiągnięcia celów przedsięwzięcia i inwestycji A2.1.1, co oznacza, że muszą być uzasadnione i racjonalne z punktu widzenia zaplanowanych przez wnioskodawcę działań oraz celów przedsięwzięcia i inwestycji A2.1.1.

Przez „uzasadnione” należy rozumieć, iż muszą być potrzebne i bezpośrednio związane z realizacją działań uznanych za kwalifikowane zaplanowanych w projekcie. Wnioskodawca jest zobowiązany wykazać w dokumentacji aplikacyjnej konieczność poniesienia każdego kosztu.

Przez „racjonalne” należy rozumieć, iż ich wysokość musi być dostosowana do zakresu zaplanowanych czynności i potrzeb. Nie mogą być zawyżone ani zaniżone. W celu potwierdzenia wysokości kosztów, wnioskodawca zobowiązany jest do przedstawienia dokumentacji zawierającej sposób szacowania kosztów kwalifikowalnych.

Dokument musi zawierać opis następujące informacje:

- 1) **opis planowanego przedsięwzięcia:** charakterystyka planowanego przedsięwzięcia (w tym motywy realizacji projektu i krótkie uzasadnienie wyboru projektu) oraz jego scenariusz alternatywny w przypadku nieuzyskania wsparcia³³, wraz z dokumentacją na poparcie scenariusza alternatywnego;

³³ Opracowując scenariusz alternatywny należy oprzeć się zapisach zawartych w części 5.2 Wytycznych w sprawie regionalnej pomocy państwa (2021/C 153/01)

Planowane zmiany w regulaminie i załącznikach (3/4)

Załącznik nr 4:

- w kolumnie „Kwalifikowalność” przy kategorii „Wartości niematerialne i prawne” dodano przypis dotyczący wzoru do wyliczania kwalifikowalności WNiP,
- w kolumnie „Przykładowe koszty” przy kategorii „Wartości niematerialne i prawne” doprecyzowano koszt nabycia domen.

Załącznik nr 5:

- wprowadzono uaktualnienie dotyczące intensywności wsparcia dla obszarów FST (maksymalną intensywność pomocy podwyższa się o 10 pkt procentowych dla regionów, z wyłączeniem woj. dolnośląskiego i woj. wielkopolskiego oraz do regionu warszawskiego stołecznego: **oświęcimski, katowicki, sosnowiecki, tyski, bielski, rybnicki, bytomski, gliwicki, piotrkowski (kilka gmin), sieradzki (kilka gmin)**
- przy podziale na obszary „a” oraz obszary „c” uzupełniono obszary „a” o województwo małopolskie.

Załącznik nr 9:

- w punkcie 3. wprowadzono datę zawarcia porozumienia z IK KPO.

Planowane zmiany w regulaminie i załącznikach (4/4)

Załącznik nr 6 – Zasada konkurencyjności

Inwestycje publiczne realizowane przez Spółki z udziałem Skarbu Państwa powinny być realizowane zgodnie z kryteriami zielonych zamówień publicznych.

7. Wartość zamówienia należy szacować na podstawie dostępnych informacji na temat rynku i cen oferowanych przez potencjalnych wykonawców, biorąc pod uwagę ilość oraz jakość zamawianych towarów lub usług. Należy także wziąć pod uwagę przewidywany czas realizacji zamówienia oraz warunki płatności.

6-8. Ustalenie szacunkowej wartości zamówienia należy udokumentować, np. w postaci notatki służbowej i załączonych do niej dokumentów.

9. Jeżeli przedmiotem zamówienia są dostawy lub usługi, ustalenia wartości zamówienia dokonuje się nie wcześniej niż 3 miesiące przed dniem wszczęcia postępowania o udzielenie zamówienia, w przypadku robót budowlanych – nie wcześniej niż 6 miesięcy przed dniem wszczęcia postępowania o udzielenie zamówienia.

3. OOW, który nie jest zamawiającym w rozumieniu Pzp, w celu uniknięcia konfliktu interesów nie może udzielać zamówienia podmiotom powiązanim z nim osobowo lub kapitałowo, z wyłączeniem zamówień sektorowych i zamówień określonych w § 6.

3-4. Przez powiązania osobowe i kapitałowe rozumie się:

- 1) uczestniczenie w spółce jako wspólnik spółki cywilnej lub spółki osobowej;
- 2) posiadanie co najmniej 10% udziałów lub akcji (o ile niższy próg nie wynika z przepisów prawa);
- 3) pełnienie funkcji członka organu nadzorczego lub zarządzającego, prokurenta, pełnomocnika;
- 4) pozostawanie w związku małżeńskim, w stosunku pokrewieństwa lub powinowactwa w linii prostej, pokrewieństwa lub powinowactwa w linii bocznej do drugiego stopnia, lub związanie z tytułu przysposobienia, opieki lub kurateli albo pozostawanie we wspólnym pożyciu z wykonawcą, jego zastępcą prawnym lub członkami organów zarządzających lub organów nadzorczych wykonawców ubiegających się o udzielenie zamówienia;
- 5) pozostawanie z wykonawcą w takim stosunku prawnym lub faktycznym, że istnieje uzasadniona wątpliwość co do ich bezstronności lub niezależności w związku z postępowaniem o udzielenie zamówienia.

4. Zakazane są również pośrednie powiązania osobowe lub kapitałowe, ale tylko wtedy, jeżeli powiązania miały wpływ na wystąpienie stwierdzonego naruszenia zasady konkurencyjności.



Ministerstwo Aktywów Państwowych

Dziękujemy



Rzeczpospolita
Polska

Sfinansowane przez
Unię Europejską
NextGenerationEU

