

Formularz odpowiedzi na pytania do A2.1.1

Lp.	Kryterium	Treść pytania	Propozycja odpowiedzi
Gotowość/dojrzałość przedsięwzięcia do realizacji			
1.	Gotowość/dojrzałość przedsięwzięcia do realizacji	Czy dla paneli fotowoltaicznych 100 kW będzie wymagane do przedstawienia jakis dokument w kontekście kryterium numer 1. Gotowość/dojrzałość przedsięwzięcia do realizacji?	Zgodnie z treścią kryterium oceniane będą wyłącznie: projekt techniczny, decyzja o środowiskowych uwarunkowaniach, pozwolenie na budowę oraz prawo do dysponowania wymaganą powierzchnią gruntów/terenem pod inwestycję. Jednocześnie należy pamiętać, że panele fotowoltaiczne nie są kwalifikowane do wsparcia w ramach inwestycji A2.1.1.
2.	Gotowość/dojrzałość przedsięwzięcia do realizacji	Czy będzie wymagany jakiś dokument dla instalacji fotowoltaicznej do 50kW skoro dla instalacji fotowoltaicznej Ustawa Prawo budowlane art 29 nie przewiduje konieczności posiadania pozwolenia budowlanego?	Zgodnie z treścią kryterium oceniane będą wyłącznie: projekt techniczny, decyzja o środowiskowych uwarunkowaniach, pozwolenie na budowę oraz prawo do dysponowania wymaganą powierzchnią gruntów/terenem pod inwestycję. Jednocześnie należy pamiętać, że panele fotowoltaiczne nie są kwalifikowane do wsparcia w ramach inwestycji A2.1.1.
3.	Gotowość/dojrzałość przedsięwzięcia do realizacji	Jednym z kryteriów konkursu robotyzacja i cyfryzacja jest gotowość do realizacji projektu. Czy jeśli zdecydujemy się w projekcie na zakup paneli fotowoltaicznych potrzebnych do zasilania infrastruktury zrobotyzowanej to czy będzie podlegało ocenie posiadanie decyzji z URE o warunkach przyłączenia instalacji fotowoltaicznej do sieci? Jaki inny dokument będzie brany w tym przypadku do oceny i świadczące o pełnej gotowości przygotowania fotowoltaiki? Czy będzie wymagany jakiś dokument jako stan przygotowania dla elementu fotowoltaiki?	<p>W ocenie spełnienia kryterium dotyczącego gotowości przedsięwzięcia brane są pod uwagę następujące dokumenty:</p> <ul style="list-style-type: none"> • projekt techniczny (zgodnie z przepisami ustawy Prawo Budowlane) dla 100% zakresu rzeczowego przedsięwzięcia; • decyzja o środowiskowych uwarunkowaniach zgody na realizację przedsięwzięcia; • pozwolenie na budowę; • prawo do dysponowania wymaganą powierzchnią gruntów/terenem pod inwestycję. <p>Jeżeli danego przedsięwzięcia nie dotyczy któryś z ww. etapów przygotowania inwestycji, przedsięwzięciu przysługuje 1 pkt.</p> <p>W związku z powyższym, dla paneli fotowoltaicznych nie będzie wymagane posiadanie decyzji z URE o warunkach przyłączenia instalacji fotowoltaicznej do sieci. Ocena będzie dotyczyła tego, czy wnioskodawca posiada projekt techniczny dla 100 % przedsięwzięcia. Kwalifikowalność poszczególnych elementów projektu będzie oceniana po złożeniu wniosku na podstawie powiązania danego środka trwałego z przedsięwzięciem. Jednakże należy pamiętać, że koszty</p>

związane z wytwarzaniem energii (np. panele fotowoltaiczne) nie są kwalifikowane w ramach inwestycji A2.1.1.

Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy

1.	Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy	W jaki sposób będzie oceniany aspekt utworzenia nowych miejsc pracy, w szczególności w przypadku inwestycji typu green field, czy chodzi o liczbę dodatkowych nowych miejsc pracy względem liczby etatów, które aktualnie są u Wnioskodawcy (nowe miejsca pracy brutto, które prowadzą do całkowitego wzrostu liczby miejsc pracy w przedsiębiorstwie), czy np. liczbę miejsc pracy w utworzonych w nowo wybudowanym zakładzie.	Kryterium reguluje zatrudnienie pracownika na wysokospecjalistycznym stanowisku ściśle związanym z realizowanym projektem w wymiarze pełnego etatu na umowę o pracę na okres nie krótszy niż dwa lata. Uruchomienie rekrutacji albo zatrudnienie takiego pracownika powinno rozpocząć się w okresie realizacji przedsięwzięcia, aby możliwe było uwzględnienie tego faktu przy procedurze sprawozdawczej. Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy musi dotyczyć nowozatrudnionych osób.
2.	Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy	W kryterium wzrost zatrudnienia, czy mogą to być osoby które wcześniej pracowały w spółce? Czy muszą to być całkowicie nowe osoby i nowe stanowiska?	Jw.
3.	Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy	Do kiedy można zatrudniać wysoko wykwalifikowane osoby na stanowiska korelujące z projektem? W sytuacji gdy projekt skończy się 31.12.2024 i następuje okres trwałości 5 lat, czyli od 01.01.2025 do 31.12.2029 to czy osoby zatrudnione od 01.01.2028 na okres min. 2 lat czyli do 31.12.2029 spełnią kryterium konkursowe i otrzymają w tym kryterium punkty?	Jw.
4.	Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy	Utworzenie nowych stanowisk pracy: czy firma w ramach grupy kapitałowej do której należy może przenieść część pracowników z jednej	Kryterium reguluje zatrudnienie pracownika na wysokospecjalistycznym stanowisku ściśle związanym z realizowanym projektem w wymiarze pełnego etatu na umowę o pracę na okres nie krótszy niż dwa lata. W ramach tego kryterium badane jest czy przedsięwzięcie tworzy nowe

		<p>firmy do drugiej? Czy kryterium nowo zatrudnionych osób będzie wtedy spełnione?</p>	<p>wysokospecjalistyczne miejsca pracy. Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy musi dotyczyć nowozatrudnionych osób. Przeniesienie pracowników nie spełnia tego kryterium.</p>
5.	<p>Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy</p>	<p>Pytanie dotyczy kryterium utworzenia nowych specjalistycznych miejsc pracy. Zgodnie z kryterium, ocenie podlega, czy przedsięwzięcie generuje tworzenie nowych wysokospecjalistycznych miejsc pracy w przedsiębiorstwie.</p> <p>Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 roku (dalej: "GBER"), w przypadku Regionalnej Pomocy Inwestycyjnej, pomoc jest udzielana na rzecz regionów "a" i "c", a spodziewany efekt inwestycji powinien przynieść korzyści dla regionu, w którym udzielana jest pomoc publiczna.</p> <p>W tym kontekście istotną definicją jest "wzrost netto liczby pracowników" (art. 2 pkt. 32), który wskazuje, że „wzrost netto liczby pracowników” oznacza wzrost netto liczby pracowników w danym zakładzie w porównaniu ze średnią w danym okresie oraz oznacza, że odliczyć należy wszystkie miejsca pracy utracone w tym okresie, a liczbę osób zatrudnionych w pełnym wymiarze czasu, w niepełnym wymiarze czasu oraz sezonowo należy wyrazić w postaci ułamkowych części rocznych jednostek pracy.</p> <p>W związku z powyższym prosimy o informację, czy w ramach tego kryterium poprzez tworzenie nowych wysokospecjalistycznych miejsc pracy dokumentacja odnosi się do definicji z GBER? Jeżeli nie to prosimy o wyjaśnienie w jaki sposób powinno to być interpretowane w ramach GBER.</p>	<p>Definicja zawarta w rozporządzeniu GBER miałaby zastosowanie w przypadku gdy kosztami kwalifikowalnymi byłyby szacunkowe koszty płacy wynikające z utworzenia miejsc pracy w następstwie inwestycji początkowej. Ponieważ w ramach inwestycji A2.1.1 koszty płac nie są kwalifikowalne, to ta definicja nie ma zastosowania. Jednocześnie należy zauważyć, że kryterium Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy należy do kryteriów szczegółowych inwestycji A2.1.1, a więc punktowanych oraz nieobowiązkowych i w celu otrzymania dodatkowych punktów postępować zgodnie z opisem tego kryterium.</p>

6.	Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy	Proszę o informacje w jaki sposób należy określać wartość bazową i docelową w przypadku chęci spełnienia kryterium dot. utworzenia specjalistycznych miejsc pracy.	Kryterium reguluje zatrudnienie pracownika na wysokospecjalistycznym stanowisku ściśle związanym z realizowanym projektem w wymiarze pełnego etatu na umowę o pracę na okres nie krótszy niż dwa lata. Uruchomienie rekrutacji albo zatrudnienie takiego pracownika powinno rozpocząć się w okresie realizacji przedsięwzięcia, aby możliwe było uwzględnienie tego faktu przy procedurze sprawozdawczej. Utworzenie nowych specjalistycznych miejsc pracy musi dotyczyć nowozatrudnionych osób. W ramach kryterium badane jest czy przedsięwzięcie tworzy nowe wysokospecjalistyczne miejsca pracy, zatem w celu otrzymania dodatkowych punktów postępować zgodnie z opisem tego kryterium.
----	--	--	--

Zwiększenie poziomu cyfryzacji i robotyzacji w przedsiębiorstwie

1.	Zwiększenie poziomu cyfryzacji i robotyzacji w przedsiębiorstwie	Czy w wiązce A2.1.1. (wprowadzanie innowacyjnych rozwiązań nakierowanych na transformację cyfrową; wykorzystanie technologii chmurowych oraz sztucznej inteligencji (AI) w integracji procesów produkcyjnych i biznesowych oraz zarządzania nimi) konieczne jest wykazanie w aplikacji współpracy np. z instytucjami badawczymi?	<p>W kryterium szczegółowym inwestycji A2.1.1 Zwiększenie poziomu cyfryzacji i robotyzacji w przedsiębiorstwie dodatkowo punktowane jest wykazanie czy przedsięwzięcie realizuje m.in. poniższe cele:</p> <ul style="list-style-type: none"> - wprowadzanie innowacyjnych rozwiązań nakierowanych na transformację cyfrową, w tym cyfryzację procesów biznesowych oraz - wykorzystanie sztucznej inteligencji (AI) do zarządzania procesami biznesowymi. <p>Wykazanie powyższych celów nie wymaga udokumentowania współpracy z instytucjami badawczymi.</p>
----	--	--	---

Przyspieszenie transformacji przedsiębiorstwa w kierunku Przemysłu 4.0

1.	Przyspieszenie transformacji przedsiębiorstwa w kierunku Przemysłu 4.0	Czy firma nieprodukcyjna (handlowa) dostanie punkty w kontekście kryterium 5. Przyspieszenie transformacji przedsiębiorstwa w kierunku Przemysłu 4.0?	Zgodnie z treścią kryterium, przedsiębiorstwa nieprodukcyjne nie są wyłączone z możliwości uzyskania punktów w ramach oceny.
2.	Przyspieszenie transformacji przedsiębiorstwa w kierunku Przemysłu 4.0.	W porównaniu do wersji sprzed konsultacji usunięto zapis dotyczący braku punktacji dla przedsiębiorstw usługowych, niemniej jednak w treści kryterium jest odniesienie do przedsiębiorstw produkcyjnych „Badaniu podlega, czy inwestycja przyczyni się do transformacji przedsiębiorstwa produkcyjnego w	Zgodnie z treścią kryterium, przedsiębiorstwa nieprodukcyjne nie są wyłączone z możliwości uzyskania punktów w ramach oceny. Przedsiębiorstwa usługowe w przypadku wdrożenia rozwiązań wymienionych w kryterium będą mogły uzyskać w nim punkty. Należy jednak mieć na uwadze, że niektóre rozwiązania są dedykowane wyłącznie do procesów produkcyjnych, które w przedsiębiorstwach usługowych nie występują.

kierunku Przemysłu 4.0 (...). Prosimy o informację czy przedsiębiorstwa usługowe w przypadku wdrożenia rozwiązań wymienionych w kryterium będą mogły uzyskać w nim punkty?

Redukcja emisji środowiskowych i ograniczenie konsumpcji energii

1.	Redukcja emisji środowiskowych i ograniczenie konsumpcji energii	Co dla nowo powstałego zakładu - nowego oddziału (będzie to nowy zrobotyzowany magazyn wysokiego składowania) należy przedstawić w kontekście kryterium środowiskowego, by móc mieć je pozytywnie ocenione, jakie dokumenty?	<p>W przypadku nowych przedsięwzięć, dla których nie sporządzono audytu energetycznego ocena dokonywana będzie na podstawie danych zawartych w świadectwach charakterystyki energetycznej sporządzonych na podstawie przepisów ustawy o charakterystyce energetycznej budynków lub dokumentacji projektowej tych budynków (jeśli niezbędne do oceny informacje zostaną w nich zawarte).</p> <p>Więcej informacji zawarliśmy w kryteriach, które zostały opublikowane na stronie internetowej MAP.</p>
2.	Redukcja emisji środowiskowych i ograniczenie konsumpcji energii	<p>1. W jaki sposób w projekcie wykazywać redukcję zużycia energii o obniżenie emisji gazów cieplarnianych. Czy w ramach kryterium konieczne jest odniesienie się do rozwiązań cyfrowych, które mają umożliwić redukcję energii czy uznanie Państwo za spełnienie kryterium, kiedy wnioskodawca oszacuje oszczędności na podstawie nabywanych w ramach projektu maszyn i linii produkcyjnych? (wykazanie oszczędności dzięki zakupie nowej linii produkcyjnej oraz maszyn i urządzeń nowej generacji)</p> <p>2. Czy w przypadku nowej inwestycji, która nie posiada audytu energetycznego należy obowiązkowo posiadać świadectwo charakterystyki energetycznej?</p> <p>3. Na kogo powinno być wystawione świadectwo energetyczne w przypadku gdy firma dzierżawi budynek? Czy świadectwo energetyczne ma być wystawione na</p>	<p>Ad 1. Odpowiedź na pytanie znajduje się w Formularzu wniosku wraz z Instrukcją wypełnienia (S. REDUKCJA EMISJI ŚRODOWISKOWYCH I OGRANICZENIE KONSUMPCJI ENERGII) stanowiącym załącznik nr 2 do Regulaminu konkursu A2.1.1.</p> <p>Ad 2. Redukcja emisji środowiskowych i ograniczenie konsumpcji energii należy do kryteriów szczegółowych inwestycji A2.1.1, a więc punktowanych i nieobowiązkowych. Zgodnie z opisem tego kryterium, aby otrzymać 2 punkty należy udokumentować zastosowanie rozwiązań redukujących emisje środowiskowe lub ograniczających zużycie energii o minimum 10%. Ocena przedstawionych rozwiązań dla nowych przedsięwzięć, dla których nie sporządzono audytu energetycznego, dokonywana będzie na podstawie danych zawartych w świadectwach charakterystyki energetycznej sporządzonych na podstawie przepisów ustawy o charakterystyce energetycznej budynków lub dokumentacji projektowej tych budynków (jeśli niezbędne do oceny informacje zostaną w nich zawarte).</p> <p>Ad 3. Świadectwo energetyczne musi być aktualne i dotyczyć budynku, który stanowi część projektu przedstawionego do wsparcia a wnioskodawca projektu musi posiadać prawa do tego budynku.</p> <p>Ad 4. Redukcja emisji środowiskowych i ograniczenie konsumpcji energii należy do kryteriów szczegółowych inwestycji A2.1.1, a więc punktowanych i nieobowiązkowych. Zgodnie z opisem tego kryterium, aby otrzymać 2 punkty należy udokumentować zastosowanie rozwiązań redukujących emisje środowiskowe lub ograniczających zużycie energii o minimum 10%. We</p>

		<p>Wnioskodawcę projektu czy na właściciela budynku?</p> <p>4. W przypadku kiedy redukcja emisji środowiskowych i energii nie jest związana z budynkiem, a z maszynami i urządzeniami, czy wymagacie Państwo dokument potwierdzający wskazane we wniosku oszczędności ? jeżeli tak to proszę wskazać jaki.</p>	<p>wniosku należy opisać, jakie rozwiązania redukujące emisje środowiskowe, w szczególności emisję gazów cieplarnianych, będą zastosowane w przedsięwzięciu. Ponadto, należy wskazać, jakie technologie wspierające redukcję wykorzystania zasobów naturalnych i zmniejszenia oddziaływania środowiskowego będą wykorzystywane w ramach przedsięwzięcia i odpowiednio je udokumentować.</p>
3.	<p>Redukcja emisji środowiskowych i ograniczenie konsumpcji energii</p>	<p>Opis tego kryterium wskazują że punktowane będzie tylko ograniczenie konsumpcji energii.</p> <p>Wzór, który Państwo wskazali w zakresie ograniczenia energii modernizowanych budynków, dotyczą tak naprawę budynku i można je osiągać jedynie ze względu na prace termomodernizacyjne, które nie są celem projektu (samo oprogramowanie do zarządzania energią nie spowodują ograniczeń 10 %). Jeśli mówimy o redukcji energii z linii technologicznych, to powinniśmy mówić tutaj raczej o przeliczeniu na sztuki. Przy zwiększeniu produkcji (zwiększeniu liczby maszyn) trudno mówić o redukcji energii na przestrzeni całego zakładu. Czy w taki sposób wyliczenie redukcji energii na 1 sztukę będzie uwzględnione.</p> <p>Wystąpi redukcja energii ponieważ maszyny będą bardziej energochłonne i wyprodukowanie jednej sztuki pochłonie mniej energii ale w efekcie zwiększenia produkcji całość poboru energii nie zwiększy się.</p> <p>Nie wskazano w jaki sposób będzie oceniane redukcja emisji środowiskowych, w jaki sposób ta część kryterium będzie oceniana.</p>	<p>w odpowiedzi na wiadomość informujemy, że z audytu energetycznego musi wynikać zarówno korelacja między redukcją energii a redukcją emisji środowiskowych, jak również kwestie związane z wyliczeniami dot. linii technologicznej. W ramach przedmiotowego kryterium punktowane jest udokumentowane zastosowanie rozwiązań redukujących emisje środowiskowe lub ograniczających zużycie energii o minimum 10 %. Redukcja emisji może przełożyć się na redukcję zużycia energii.</p>

Czy można łączyć redukcje energii z redukcją emisji środowiskowych.

Zwiększenie zdolności produkcyjnych przedsiębiorstwa

1.	Zwiększenie zdolności produkcyjnych przedsiębiorstwa	<p>W odniesieniu do kryterium oraz informacji, iż dotyczy ono przedsiębiorstw przemysłowych, prosimy o:</p> <ol style="list-style-type: none">przesłanie definicji przedsiębiorstwa przemysłowego,informację, czy będą osobne alokacje środków dla przedsiębiorstw produkcyjnych/przemysłowych i przedsiębiorstw usługowych, czy też przedsiębiorstwa usługowe mają od razu mniejszą punktację o 4 pkt?	<p>Przedsiębiorstwo przemysłowe/produkcyjne to takie, które kupuje towary lub wydobywa surowce i sprzedaje je po przetworzeniu. Zazwyczaj firmy przemysłowe przetwarzają towary przy użyciu technologii, maszyn, narzędzi i/lub energii. Zwiększenie zdolności produkcyjnych odnosi się wyłącznie do przedsiębiorstw przemysłowych, zatem usługi nie są brane pod uwagę przy ocenie kryterium.</p> <p>Nie przewiduje się osobnych alokacji dla przedsiębiorstw produkcyjnych/przemysłowych i przedsiębiorstw usługowych.</p>
2.	Zwiększenie zdolności produkcyjnych przedsiębiorstwa	Czy mamy rozumieć, że wzrost produktywności zakładu może być niezależnie od jego charakteru, czyli nie musi to być firma produkcyjna a może być usługowa?	Zwiększenie zdolności produkcyjnych odnosi się wyłącznie do przedsiębiorstw przemysłowych, zatem usługi nie są brane pod uwagę przy ocenie kryterium.
3.	Zwiększenie zdolności produkcyjnych przedsiębiorstwa	Prosimy o wskazanie przykładu sposobu pomiaru wzrostu produktywności przez pryzmat świadczonych usług programistycznych.	Zwiększenie zdolności produkcyjnych odnosi się wyłącznie do przedsiębiorstw przemysłowych, zatem usługi nie są brane pod uwagę przy ocenie kryterium. Dodatkowo sposób pomiaru wzrostu zdolności produkcyjnych oraz związane z tym wskaźniki muszą zostać zaproponowane na etapie wniosku o przyznanie wsparcia i będą podlegać ocenie w zakresie ich wiarygodności oraz możliwości udokumentowania.
4.	Zwiększenie zdolności produkcyjnych przedsiębiorstwa	Czy jako proces produkcyjny możemy rozumieć właśnie działalność usługową w postaci świadczenia usług programistycznych?	Nie. Przedstawiona interpretacja jest niewłaściwa.
5.	Zwiększenie zdolności	Czy przedsiębiorstwo nieprodukcyjne uzyska w kryterium dot. zwiększenia zdolności punkty?	Zwiększenie zdolności produkcyjnych odnosi się wyłącznie do przedsiębiorstw przemysłowych, zatem usługi nie są brane pod uwagę przy ocenie kryterium.

	produkcyjnych przedsiębiorstwa	Np. zwiększenie zdolności sprzedażowych/usługowych?	
6.	Zwiększenie zdolności produkcyjnych przedsiębiorstwa	<p>Pytanie dotyczy kryterium “zwiększenie zdolności produkcyjnych przedsiębiorstwa”. Dokumentacja konkursowa w opisie kryterium wymienia definicję przedsiębiorstwa (w nazwie kryterium i w opisie) i zakładu (w opisie kryterium).</p> <p>W opisie kryterium stosuje się zamiennie definicje przedsiębiorstwa i zakładu.</p> <p>Czy zatem zwiększenie zdolności produkcyjnych odnosić do przedsiębiorstwa czy też do zakładu? Jeśli do zakładu to w jaki sposób liczyć zwiększenie zdolności produkcyjnych w przypadku gdy w zakładzie powstają produkty różnych PKD? Czy zwiększenie zdolności produkcyjnych liczyć wówczas osobno dla każdego PKD czy też odnosić je do całego zakładu?</p> <p>Czy zastosowanie mają tu definicje przedsiębiorstwa i zakładu w rozumieniu GBER?</p>	Zwiększenie zdolności produkcyjnych odnosi się do przedsiębiorstwa. W opisie kryterium nie stosuje się zamiennie definicji przedsiębiorstwa i zakładu. Opis wyraźnie wskazuje, że „ocenie podlega czy realizacja przedsięwzięcia wpłynie na zwiększenie zdolności produkcyjnej przedsiębiorstwa, tj. czy zwiększeniu ulegnie maksymalna ilość produktu, jaka może zostać wytworzona w określonym czasie w tym przedsiębiorstwie w optymalnych warunkach technicznych, organizacyjnych i ekonomicznych.”

Sytuacja finansowa ostatecznego odbiorcy i wykonalność finansowa przedsięwzięcia

1.	Sytuacja finansowa ostatecznego odbiorcy i wykonalność finansowa przedsięwzięcia	<p>W opisie kryterium wskazano, że weryfikowane będzie, czy potwierdzono wiarygodne źródła ewentualnego współfinansowania przedsięwzięcia (o ile takie jest wymagane dla jego realizacji). Prosimy o informację, w jaki sposób będzie oceniany ten warunek, w szczególności czy Wnioskodawca ma obowiązek przedstawić informacje na temat dostępnych środków pieniężnych np. na rachunkach bankowych, promesy kredytowej/leasingowej,</p>	<p>Kryterium „Sytuacja finansowa ostatecznego odbiorcy i wykonalność finansowa przedsięwzięcia” jest oceniane dwustopniowo.</p> <p>1. W pierwszym etapie weryfikowane jest, czy sytuacja finansowa ostatecznego odbiorcy nie zagraża realizacji i utrzymaniu rezultatów przedsięwzięcia. Na tym etapie sprawdzane są dokumenty uwierzytelniające kondycję finansową przedsiębiorstwa – sprawozdania finansowe za ostatnie 3 lata obrachunkowe, w tym: bilans, rachunek zysków i strat, rachunek przepływów środków pieniężnych, wraz z raportem i opinią biegłego rewidenta.</p>
----	--	---	--

		<p>itp.? Jeśli wymagane jest udokumentowanie źródeł finansowania to na jaką kwotę powinny być wystawione dokumenty? Czy tylko na kwotę wkładu własnego?</p>	<p>2. Na drugim etapie oceny weryfikowane jest z kolei, czy potwierdzono wiarygodne źródła współfinansowania przedsięwzięcia. W ramach oceny należy udokumentować dostępność środków na sfinansowanie i utrzymanie projektu co najmniej przez okres trwałości.</p> <p>Dokumenty potwierdzające zapewnienie współfinansowania:</p> <p>a) udokumentowane środki własne;</p> <p>b) umowa o kredyt bankowy lub promesa kredytowa sporządzona na podstawie pozytywnej oceny zdolności kredytowej wnioskodawcy, ważna przez okres nie krótszy niż 6 miesięcy od dnia złożenia wniosku o dofinansowanie (w przypadku finansowania przedsięwzięcia kredytem);</p> <p>c) dokument potwierdzający wolę pożyczkodawcy do udzielenia pożyczki na rzecz wnioskodawcy na realizację przedsięwzięcia w formie oświadczenia pożyczkodawcy oraz dokumenty finansowe pożyczkodawcy, tj.:</p> <ul style="list-style-type: none"> pełne sprawozdania finansowe za ostatnie dwa lata obrotowe sporządzone na podstawie ustawy o rachunkowości (dotyczy sytuacji, w której pożyczkodawcą jest osobą prawną lub osobą fizyczną prowadzącą działalność gospodarczą); dokumenty potwierdzające posiadanie środków finansowych przez pożyczkodawcę, np. PIT za ostatni zakończony rok, wyciąg z konta bankowego pożyczkodawcy, zaświadczenie z banku o wysokości środków na rachunku pożyczkodawcy (dotyczy sytuacji, w której pożyczkodawcą jest osoba fizyczna nieprowadząca działalności gospodarczej).
2.	Sytuacja finansowa ostatecznego odbiorcy i wykonalność finansowa przedsięwzięcia	Czy projekcja finansowa ma obejmować firmę i projekt czy odnosić się tylko do projektu?	Odpowiedź na pytanie znajduje się w Formularzu wniosku wraz z Instrukcją wypełnienia (G. SYTUACJA FINANSOWA I WYKONALNOŚĆ PRZEDSIĘWZIĘCIA) stanowiącym załącznik nr 2 do Regulaminu konkursu A2.1.1.
3.	Sytuacja finansowa ostatecznego odbiorcy i wykonalność finansowa przedsięwzięcia	Czy koszty wynagrodzeń mogą one zostać zakwalifikowane jako wkład własny beneficjenta? Jeżeli tak to w jakiej maksymalnej wysokości (%) możliwe jest uwzględnienie takich kosztów w projekcie.	Zgodnie z załącznikiem nr 3 do regulaminu, wkład własny odnosi się do kosztów kwalifikowanych w projekcie, bowiem koszty niekwalifikowane są w całości pokrywane przez beneficjenta.

4.	Sytuacja finansowa ostatecznego odbiorcy i wykonalność finansowa przedsięwzięcia	Czy w celu udokumentowania wkładu własnego finansowego można przedłożyć promesę warunkową czy musi to być promesa bezwarunkowa?	Ekspert finansowy na podstawie załączonych dokumentów weryfikuje czy wkład własny wnioskodawcy jest wiarygodny i wystarczający. IOI nie określa rodzaju promesy, którą należy dołączyć do wniosku.
----	--	---	--

Ogólne

1.	Ogólne	Czy jeśli Wnioskodawca na obecnym etapie opublikuje zapytanie ofertowe warunkowe (warunek zawieszający związany z wynikiem konkursu) według zasad określonych w „Wytycznych dotyczących kwalifikowalności 2021-2027” takie podstępowanie przetargowe będzie prawidłowe?	W § 13 rozporządzenia Ministra Aktywów Państwowych z dnia 30 marca 2023 r. w sprawie udzielenia pomocy na inwestycje wspierające robotyzację i cyfryzację w przedsiębiorstwach (Dz. U. z 2023 r. poz. 621) uregulowano kwestie związane z efektem zachęty. Zgodnie z treścią przepisu, warunkiem udzielania pomocy przedsiębiorcy jest złożenie wniosku o udzielenie pomocy przed rozpoczęciem prac. Rozpoczęcie prac w rozumieniu art. 2 pkt 23 rozporządzenia nr 651/2014 oznacza rozpoczęcie robót budowlanych związanych z inwestycją lub pierwsze prawnie wiążące zobowiązanie do zamówienia urządzeń lub inne zobowiązanie, które sprawia, że inwestycja staje się nieodwracalna. Zakupu gruntów ani prac przygotowawczych, takich jak uzyskanie zezwoleń i przeprowadzenie studiów wykonalności, nie uznaje się za rozpoczęcie prac. W przypadku przejęć, rozpoczęcie prac oznacza moment nabycia aktywów bezpośrednio związanych z nabytym zakładem. Przeprowadzenie zapytania ofertowego wraz z wyborem oferenta nie będzie stanowić rozpoczęcia prac, o ile powstanie zobowiązania zostanie uzależnione od otrzymania wsparcia w ramach inwestycji A2.1.1..
2.	Ogólne	Czy gdzieś w dokumentach programowych widnieje definicja pojęcia AI? Pytam, ponieważ wątek nieco budzi u nas wątpliwości w odniesieniu do planów w zakresie cyfryzacji przedsiębiorstwa. W związku z powyższym chcielibyśmy zniwelować ryzyko niewłaściwego zrozumienia kryterium i dopracować projekt tak , aby otrzymać punkty w ramach konkretnych kryteriów.	Dokumenty programowe, jak również kryteria oceny, nie stanowią w zakresie definiowania sztucznej inteligencji
3.	Ogólne	Czy możliwe będzie aplikowanie w konsorcjum dwu podmiotów, które należą do jednego holdingu (status dużego przedsiębiorcy), a mianowicie: niepubliczna uczelnia wyższa mającą	

		<p>siedzibę w Toruniu oraz spółka, która jest organem założycielskim uczelni i w ok. 1/3 działalności zajmuje się produkcją i utrzymywaniem systemów IT dla uczelni naszej grupy, w tym wyżej wymienionej, mająca siedzibę w Poznaniu, ale funkcjonująca również na terenie uczelni w Toruniu.</p> <p>Projekt polegałby na zasadniczej zmianie procesów usługowych związanych m.in. z obsługą toku studiów i administracyjną obsługą studentów, kadry, także kandydatów, procesów administracyjnych jak EOD itp. a stricte automatyzacji i robotyzacji procesów, które aktualnie wymagają znacznym stopniu „ręcznej” obsługi czy analizy pojedynczych danych i ich zbiorczego wykorzystania.</p>	
4.	Ogólne	Czy przedsiębiorstwo usługowe otrzymuje z automatu mniej punktów w ramach kryterium zwiększenie mocy produkcyjnych? Tj. czy w takim przypadku maksymalna liczba punktów do zdobycia wynosi 52?	Suma punktów możliwych do zdobycia nie zmienia w zależności od rodzaju przedsiębiorstwa.
5.	Ogólne	Czy Wnioskodawca musi zadeklarować i posiadać status dużego przedsiębiorstwa na moment złożenia wniosku czy również konieczne jest utrzymanie tego status przez okres realizacji projektu? Czy dopuszczalna jest zmiana statusu przedsiębiorstwa z dużego na MSP z powodów naturalnych i niezależnych od Beneficjenta (np.: zmiana struktury akcjonariatu, spadek zatrudnienia)?	Status dużego przedsiębiorstwa wymagany jest od wnioskodawcy na dzień złożenia wniosku, jak również na moment zawarcia umowy o objęcie przedsięwzięcia wsparciem.
6.	Ogólne	Czy w naborze wniosków o objęcie wsparciem (w trybie konkursowym lub pozakonkursowym) dla przedsięwzięć związanych z robotyzacją, sztuczną inteligencją lub cyfryzacją procesów,	Zgodnie z art. 4 ust. 1 pkt 2 ustawy z dnia 15 kwietnia 2011 r. o działalności leczniczej (Dz.U. z 2023 r. poz. 991), samodzielny publiczny zakład opieki zdrowotnej jest to podmiot leczniczy niebędący przedsiębiorcą.

		technologii, produktów lub usług, realizowany w ramach inwestycji A2.1.1 z Krajowego Planu Odbudowy i Zwiększania Odporności (KPO) mogą brać udział samodzielne publiczne zakłady opieki zdrowotnej?	Wsparcie ze środków KPO w ramach inwestycji A2.1.1 mogą uzyskać wyłącznie duże przedsiębiorstwa w rozumieniu załącznika I do rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. Urz. UE L 187 z 26.06.2014, str. 1, z późn. zm.), co wyklucza możliwość objęcia wsparciem SPZOZ.
7.	Ogólne	Czy duże przedsiębiorstwo to przedsiębiorstwo zatrudniające od 250 pracowników, czy musi być również spełniony warunek: roczny obrót przekracza 50 milionów EUR, lub roczna suma bilansowa przekracza 43 milionów EUR?	Wystarczy spełnienie jednego z dwóch warunków przez okres 2 lat obrachunkowych.
8.	Ogólne	W załączniku Istotne postanowienia umowy jest następujący zapis: W przypadku gdy OOW zaplanował we wniosku zakończenie przedsięwzięcia do grudnia 2024 r., a przedsięwzięcie nie zostanie zrealizowane do tego terminu zgodnie z Harmonogramem realizacji przedsięwzięcia, IOI pomniejszy wysokość wsparcia o 10%. Oznacza to, że wsparcie zostanie pomniejszone od wartości dotacji np. od 10 mln 10% czy 10% intensywności wsparcia, np. 50% na 40%?	Wysokość przyznanego dofinansowania o wartości wskazanej w umowie zostanie pomniejszona o 10 %. Nie chodzi o intensywność wsparcia wynikającą z mapy pomocy regionalnej.

Załączniki do wniosku

1.	Załączniki do wniosku	Czy Mapa drogowa będzie obowiązkowym załącznikiem do wniosku w ramach działania A.2.1.1.?	. Mapa drogowa nie będzie załącznikiem do wniosku w ramach działania A2.1.1. Wykaz wszystkich obowiązkowych załączników będzie publikowany wraz z regulaminem ogłaszanego konkursu.
2.	Załączniki do wniosku	1. Czy wymagane jest posiadanie decyzji RDOŚ w zakresie braku obowiązku wydania decyzji ws Natura 2000? 2. Czy dla każdej inwestycji wymagany jest projekt techniczny? czy w przypadku kiedy nie	Ad. 1 W Formularzu wniosku wraz z Instrukcją wypełnienia znajduje się wykaz wszystkich obligatoryjnych i fakultatywnych załączników. Ad. 2 W Formularzu wniosku wraz z Instrukcją wypełnienia znajduje się wykaz wszystkich obligatoryjnych i fakultatywnych załączników.

ma konieczności uzyskania decyzji administracyjnych (pozwolenia i decyzji środowiskowej) wystarczy plik np. Rzut hali z rozmieszczeniem nabywanych w ramach projektu maszyn ?

Koszty kwalifikowane

1. Koszty kwalifikowane
Jesteśmy firmą z branży IT świadczącą usługi programistyczne dla szerokiego spektrum klientów. Co dokładnie podlega dofinansowaniu zgodnie z paragrafem 7 ust. 1 rozporządzenia MAP?

Katalog kosztów kwalifikowanych stanowi załącznik nr 4 do regulaminu.

2. Koszty kwalifikowane
Czy w ramach kosztu kwalifikowalnego roboty budowlane mogą być dofinansowane zakupy robót i materiałów budowlanych? Roboty i materiały budowlane są niezbędne do stworzenia hali produkcyjnej w której ma stanąć zautomatyzowana linia technologiczna.

W ramach kategorii robót budowlanych można uwzględnić zarówno nabycie robót budowlanych, jak i materiałów budowlanych. Jednocześnie należy mieć na uwadze, że zarówno roboty, jak i materiały, muszą być ściśle związane z kosztami gruntów, budynków oraz parku maszynowego w projekcie.

3. Koszty kwalifikowalne
Zwracam się z uprzejmym zapytaniem o informację odnośnie wskazanych limitów do kosztów Robót budowlanych w Załączniku nr 4: Katalog kosztów kwalifikowalnych w inwestycji A 2.1.1: inwestycje wspierające robotyzację i cyfryzację w przedsiębiorstwach tj.: Roboty budowlane kwalifikowalne do 50 % całkowitych kosztów wszystkich robót budowlanych dotyczących danej inwestycji.

Ad 1. Zgodnie z załącznikiem nr 4 Koszty kwalifikowalne roboty budowlane są kwalifikowalne do 50 % całkowitych kosztów wszystkich robót budowlanych dotyczących danej inwestycji a nie całkowitych kosztów projektu. Jeżeli przez „budowę” rozumie się roboty budowlane to przedstawione obliczenia są poprawne.

1. Czy zapis oznacza, że w przypadku inwestycji np. w woj. Łódzkim, gdy planujemy budowę na 10 mln PLN netto, kwalifikowalnym kosztem będzie 5 mln i od tych 5 mln obliczamy 40%

Ad 2. Nie ma innego ograniczenia niż takie, że roboty budowlane są kwalifikowalne do 50 % całkowitych kosztów wszystkich robót budowlanych dotyczących danej inwestycji.

		<p>dotacji?</p> <p>2. Czy możliwe jest, że roboty budowlane będą stanowić więcej niż 50% całkowitej wartości projektu - np. na koszty projektu składać się będzie 20 mln na budowę i 5 mln na środki trwałe?</p>	
4.	Koszty kwalifikowalne	<p>W jaki sposób wykazywać w projekcie koszty niekwalifikowane? (w której części projektu należy je wykazać i opisać?). Proszę o podanie przykładowych kosztów oraz informację w jaki sposób wskazane koszty będą przez Państwa weryfikowane ?</p>	<p>Odpowiedź na pytanie znajduje się w Formularzu wniosku wraz z Instrukcją wypełnienia stanowiącym załącznik nr 2 do Regulaminu konkursu A2.1.1.</p>
5.	Koszty kwalifikowalne	<p>1. Czy w ramach kosztów leasingu należy rozróżniać leasing finansowy od operacyjnego czy obie formy są dopuszczone w ramach katalogu kosztów?</p> <p>2. Pytanie dot. robót budowlanych, które znajdują się na liście kosztów kwalifikowanych - proszę o wyjaśnienie w jaki sposób je liczymy - czy jest to 50% z kosztów kwalifikowanych może czy 50% z wartości tych robót?</p> <p>3. Czy jeśli częścią projektu są koszty kwalifikowane dot. nabycia paneli fotowoltaicznych na własne potrzeby, to czy istnieje limit tych kosztów w stosunku do wszystkich wydatków przeznaczonych np. na roboty i software?</p>	<p>Ad 1. Dzierżawa/najem urządzeń lub maszyn musi mieć formę leasingu finansowego i obejmować obowiązek zakupu aktywów po wygaśnięciu umowy.</p> <p>Ad 2. Zgodnie z załącznikiem nr 4 Koszty kwalifikowalne roboty budowlane są kwalifikowalne do 50 % całkowitych kosztów wszystkich robót budowlanych dotyczących danej inwestycji.</p> <p>Ad 3. Należy pamiętać, że wsparcie w inwestycji A2.1.1 ma na celu zapewnienie odpowiedniego poziomu cyfryzacji i robotyzacji dużych przedsiębiorstw w celu wzrostu ich produktywności, poprawy warunków pracy i bezpieczeństwa oraz umożliwienia transformacji w kierunku Przemysłu 4.0. Tym samym projekt polegający na budowie odnawialnych źródeł energii nie uzyska wsparcia w ramach inwestycji A2.1.1. Kwalifikowalność poszczególnych elementów projektu będzie oceniana po złożeniu wniosku na podstawie powiązania danego środka trwałego z przedsięwzięciem. Jednakże należy pamiętać, że koszty związane z wytwarzaniem energii (np. panele fotowoltaiczne) nie są kwalifikowane w ramach inwestycji A2.1.1.</p>
6.	Koszty kwalifikowalne	<p>Czy możliwe jest uznanie za kwalifikowalne w ramach projektu (projekt dotyczący cyfryzacji) kosztów wynagrodzenia własnych pracowników zaangażowanych w realizację projektu albo</p>	<p>Koszty wynagrodzeń nie są kwalifikowane do wsparcia w ramach inwestycji A2.1.1 – dotyczy to zarówno pracowników własnych, jak również pracowników, którzy zostaną zatrudnieni w efekcie realizacji projektu.</p>

		pracowników, którzy dopiero zostaną zatrudnieni w efekcie realizacji projektu, tj. w związku z utworzeniem nowych specjalistycznych miejsc pracy?	
7.	Koszty kwalifikowalne	Czy za kwalifikowalne zostaną uznane wydatki, które zostaną poniesione przez beneficjenta po podpisaniu umów z dostawcami, które zostaną zawarte już po złożeniu wniosku o dofinansowanie w konkursie, ale przed upływem ostatecznego terminu składania wniosków wskazanego w naborze – tj. 14 września 2023 roku?	W opisanej sytuacji efekt zachęty nie zostanie naruszony, zatem zgodnie z zasadami pomocy publicznej takie koszty mogą być kwalifikowane do wsparcia.
8.	Koszty kwalifikowalne	Czy za kwalifikowalne zostaną uznane wydatki, które zostaną zlecone i poniesione przez beneficjenta na podstawie posiadanych aktualnie tzw. umów ramowych, w których fizyczne zlecenie dostarczenia sprzętu lub wykonania jakichś usług nastąpi już po złożeniu wniosku o dofinansowanie w konkursie. Umowy ramowe zostały zawarte z kilkoma wykonawcami, zgodnie z obowiązującymi w spółce procedurami i każdorazowo przed zleceniem nowych zadań, któremuś z wykonawców przekazywany jest każdorazowo wyspecyfikowany nowy zakres, który będzie objęty dany zleceniem.	Jeżeli umowy ramowe zostały zawarte przed dniem złożenia wniosku, wówczas nie ma możliwości kwalifikowania kosztów wynikających z tych umów, bowiem stanowi to naruszenie efektu zachęty. Ponadto, z punktu widzenia założeń naboru, nie mamy w tym przypadku do czynienia ze stosowaniem zasady konkurencyjności przy ponoszeniu wydatków.
9.	Koszty kwalifikowalne	Czy opłaty licencyjne (które nie będą podlegać amortyzacji) mogą stanowić koszt kwalifikowany?	<p>Kwalifikowalne są wartości niematerialne i prawne związane z kosztami inwestycji i z danym obszarem, które muszą jednocześnie spełniać następujące warunki:</p> <ul style="list-style-type: none"> • są wykorzystywane wyłącznie w zakładzie otrzymującym pomoc, • podlegają amortyzacji, • nabywane są na warunkach rynkowych od osób trzecich niepowiązanych z nabywcą, • muszą być włączone do aktywów przedsiębiorstwa realizującego projekt i muszą być związane z projektem przez okres min. 5 lat.

			W związku z powyższym, opłaty licencyjne, które nie będą podlegać amortyzacji nie będą kwalifikowane.
10.	Koszty kwalifikowalne	Czy wynagrodzenie dla osób na umowy B2B (firma) tzn. koszty współpracy B2B są kwalifikowane? Czy brak możliwości kwalifikowania wynagrodzeń tyczy się wyłącznie kosztów pracowników tzw. etatowych?	Koszty kwalifikowalne dla inwestycji A2.1.1 oznaczają koszty inwestycji w rzeczowe aktywa trwałe oraz wartości niematerialne i prawne. Roboty budowlane i nadzór budowlany są kwalifikowalne ale muszą być ściśle związane z kosztami gruntów, budynków oraz parku maszynowego w projekcie i być ujęte w ogólnym koszcie wytworzenia dane środka trwałego. Kwalifikowalne są również koszty nabycia oprogramowania oraz jego instalacji, konfiguracji i optymalizacji wraz z przeniesieniem praw autorskich. Zgodnie z powyższym, koszty wynagrodzeń są niekwalifikowane i dotyczy to obu przypadków, tj. zarówno pracowników etatowych, jak również ujętych jako osobny koszt.
11.	Koszty kwalifikowalne	<p>Czy kwalifikowane są koszty poniesione na podstawie umowy ramowej, która zostanie zawarta, ale będzie nie tylko umową dedykowaną dla danego projektu, ale również będzie obejmowała inne projekty, dla których nie zostanie złożony wniosek o dofinansowanie, to czy koszt poniesiony na projekt planowany do KPO (może być jawnie wskazany w umowie) będzie kosztem kwalifikowanym?</p> <p>Co w przypadku, gdy istnieje umowa ramowa określająca tylko i wyłącznie dostawców, którzy mogą ubiegać się o realizację danego zamówienia, np. na sprzęt pod dany projekt, a zawarcie zamówienia jest każdorazowo poprzedzone wysłaniem zapytania ofertowego, na podstawie którego wybierana jest najkorzystniejsza oferta? Czy zawarte nowe zamówienie w ramach tak skonstruowanej umowy ramowej może być uznane za koszt kwalifikowany? W umowie nie jest zdefiniowana wartość dla poszczególnych zamówień.</p>	<p>Zgodnie z art. 6 ust. 2 rozporządzenia Komisji Europejskiej (UE) nr 651/2014, pomoc może zostać udzielona jedynie w przypadku, gdy wniosek o przyznanie pomocy złożony został przed rozpoczęciem prac nad projektem lub rozpoczęciem działalności. Natomiast zgodnie z art. 2 pkt 23 ww. rozporządzenia przez rozpoczęcie prac należy rozumieć:</p> <ul style="list-style-type: none"> • rozpoczęcie robót budowlanych związanych z inwestycją, • pierwsze prawnie wiążące zobowiązanie do zamówienia urządzeń, lub • inne zobowiązanie, które sprawia, że inwestycja staje się nieodwracalna, <p>zależnie od tego, co nastąpi najpierw.</p> <p>W przypadku robót budowlanych za rozpoczęcie prac należy zatem uznać moment ich fizycznego rozpoczęcia. Samo podpisanie umowy z wykonawcą nie ma tutaj natomiast znaczenia. Wyjątek stanowi jednak sytuacja, w której odstąpienie od umowy z wykonawcą wiązałoby się z możliwością utraty znaczącej kwoty pieniędzy przez inwestora (z ekonomicznego punktu widzenia wycofanie się z realizacji projektu w takim przypadku nie jest już możliwe). Zostałaby bowiem spełniona trzecia przesłanka rozpoczęcia prac dotycząca innego zobowiązania które sprawia, iż inwestycja staje się nieodwracalna (zerwanie umowy z wykonawcą prac budowlanych, gdy nie zostały one jeszcze faktycznie rozpoczęte, byłoby dla beneficjenta pomocy nieopłacalne z uwagi na wysokość odszkodowania). Zawarcie natomiast w umowie klauzuli, w związku z którą wejście w życie umowy zależne jest od rozstrzygnięcia konkursu, w ramach którego ma zostać przyznane dofinansowanie na realizację projektu, oznacza, iż taka umowa nie ma charakteru nieodwracalnego. Tym samym jej zawarcie nie będzie stanowić rozpoczęcia prac nad projektem. Z kolei przeprowadzenie zapytania ofertowego wraz z wyborem oferenta nie będzie stanowić rozpoczęcia prac, o ile powstanie zobowiązania zostanie uzależnione od wyniku konkursu.</p>

			<p>Powyższe wyjaśnienia znajdują również potwierdzenie w wyroku TSUE w sprawie C-349/17 - Eesti Pagar, w którym wskazano, iż w przypadku gdy umowa zakupu urządzeń została zawarta pod warunkiem uzyskania pomocy, o którą należy wystąpić z wnioskiem, może być ona uważana za zobowiązanie, które nie jest prawnie wiążące.</p> <p>Odnosząc się natomiast do przypadku umowy ramowej określającej katalog dostawców, którzy mogą ubiegać się o realizację zamówienia, nie jest możliwe kwalifikowanie kosztów takich zamówień, bowiem stoi to w sprzeczności z zasadami przejrzystości i uczciwej konkurencji wynikającymi z załącznika nr 6 do regulaminu konkursu.</p>
Pomoc publiczna			
1.	Pomoc publiczna	<p>Zgodnie z artykułem 13 GBER sektor transportu jest wyłączony z regionalnej pomocy inwestycyjnej i operacyjnej. Spółka poza podstawową działalnością świadczenia regionalnych przewozów pasażerskich, co według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) jest oznaczone kodami: 49.10.Z, 49.31.Z, 49.39.Z, zajmuje się także naprawą i konserwacją maszyn (wg PKD – 30.20.Z) oraz naprawą i konserwacją pozostałego sprzętu transportowego (wg PKD – 33.17.Z), a wg Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług – 33.17.11 Usługami naprawy i konserwacji lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego.</p> <p>Podczas spotkania przedstawiciele MAP wskazali, że przewoźnik kolejowy jest wykluczony z udziału w konkursie, natomiast już producent taboru szynowego może ubiegać się o dofinansowanie z komponentu A2.1.1, ponieważ producent taboru świadczy usługi na rzecz przewoźnika kolejowego w zakresie utrzymania. Taka sama działalność jest realizowana przez Spółkę w ramach własnych zakładów. W związku z tym uprzejmie prosimy o informację, czy jest możliwe uzyskanie</p>	<p>Co do zasady istnieje możliwość uzyskania wsparcia ze środków Krajowego Planu Odbudowy na inwestycję związaną z utrzymaniem taboru, jednakże należy pamiętać, że zgodnie z art. 13 lit. b) rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 pomoc regionalna nie może być udzielana w sektorze transportu i związanej z nim infrastruktury. W art. 2 pkt 45 ww. rozporządzenia wskazano, iż transport oznacza następujące rodzaje działalności określone zgodnie z klasyfikacją NACE Rev. 2:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) NACE 49: transport lądowy oraz transport rurociągowy, z wyjątkiem NACE 49.32 działalność taksówek osobowych, 49.42 działalność usługowa związana z przeprowadzkami, 49.5 transport rurociągowy, 2) NACE 50: transport wodny, 3) NACE 51: transport lotniczy, z wyjątkiem NACE 51.22 transport kosmiczny. <p>Infrastruktura związana z transportem, zgodnie z opiniami Komisji Europejskiej dotyczącymi przepisów GBER, została zdefiniowana jako niezbędna do prowadzenia działalności transportowej wymienionej w art. 2 pkt 45 rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014.</p> <p>W odpowiedzi na przedstawione pytania należy zauważyć, iż wskazana inwestycja polegać będzie na budowie punktu utrzymania taboru, którego działalność związana będzie z kodami PKD – 30.20.Z (produkcja lokomotyw szynowych oraz taboru szynowego) oraz PKD – 33.17.Z (naprawa i konserwacja pozostałego sprzętu transportowego). Planowana inwestycja dotyczy zatem niewątpliwie innych sektorów niż wskazane w art. 2 pkt 45 rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014.</p> <p>W odniesieniu natomiast do definicji infrastruktury związanej z transportem, tak jak już wskazano powyżej, musi być ona niezbędna do prowadzenia działalności w zakresie transportu. Z treści wiadomości nie wynika jednoznacznie, jaka dokładnie działalność będzie prowadzona w ramach punktu obsługi taboru. W przypadku, gdyby działalność punktu faktycznie dotyczyła jedynie kodu</p>

		dofinansowania w przedmiotowym komponencie, np. na inwestycje związane z robotyzacją i cyfryzacją punktów utrzymania taboru przez Spółkę.	PKD 30.20, a więc byłaby ograniczona do produkcji, wydaje się, iż w takim przypadku ww. działalność nie byłaby niezbędna do prowadzenia działalności transportowej. Przyjęcie odmiennej interpretacji oznaczałoby natomiast, iż sama produkcja środków transportowych również powinna wchodzić w zakres definicji sektora transportu, co stałoby w sprzeczności z dotychczasową praktyką decyzyjną Komisji Europejskiej m.in. w sektorze motoryzacyjnym. Nie ma natomiast znaczenia, czy inwestycja będzie realizowana przez producenta taboru, czy też przez przewoźnika kolejowego, o ile każda działalność zostanie odpowiednio od siebie oddzielona. Natomiast gdyby powstała infrastruktura była wykorzystywana również do bieżącego utrzymania taboru np. w zakresie jego przeglądów, napraw, czyszczenia, itp., to w takim przypadku na tego rodzaju inwestycję nie mogłaby zostać udzielona regionalna pomoc inwestycyjna. W takiej sytuacji wydaje się bowiem, iż tego rodzaju infrastruktura jest niezbędna do prowadzenia działalności transportowej.
2.	Pomoc publiczna	Czy zapis w dokumentacji przetargowej odnoszący się do możliwości unieważnienia postępowania w przypadku braku otrzymania dofinansowania w ramach KPO i tym samym rezygnacji z podpisania umowy z Wykonawcą przez Zamawiającego będzie wypełnieniem efektu zachęty?	Odnosząc się do pytania dot. umieszczenia w dokumentacji przetargowej zapisu pozwalającego na unieważnienie postępowania, gdy projekt nie znajdzie się na liście przedsięwzięć rekomendowanych do wsparcia, MAP nie identyfikuje sprzeczności takiej praktyki ze spełnieniem efektu zachęty.
3.	Pomoc publiczna	Czy sektor dystrybucji energii nie będzie wykluczony z udzielania wsparcia? Zgodnie z art. 13 lit. b rozporządzenia 651/2014, pomoc regionalna nie ma zastosowania do: b) pomocy przeznaczonej dla sektora transportu i na związaną z nim infrastrukturę oraz dla sektora wytwarzania i dystrybucji energii oraz na związaną z nim infrastrukturę, z wyjątkiem regionalnej pomocy inwestycyjnej w regionach najbardziej oddalonych i programów regionalnej pomocy operacyjnej;	Zgodnie z art. 13 lit. b rozporządzenia KE 651/2014, pomoc regionalna nie ma zastosowania do pomocy przeznaczonej dla m.in. sektora wytwarzania i dystrybucji energii oraz na związaną z nim infrastrukturę. Tym samym wszystkie podmioty podlegające regułom zasady pomocy publicznej realizujące projekty w sektorze wykluczonym nie mogą otrzymać wsparcia w ramach inwestycyjnej pomocy regionalnej. Szczególnym przypadkiem są Operatorzy Systemów Dystrybucji (OSD). OSD elektroenergetyczne, jak również OSD gazowe prowadzą w Polsce działalność gospodarczą polegającą na świadczeniu usług dystrybucji w warunkach monopolu naturalnego, w związku z czym przyznawane im dofinansowanie nie stanowi pomocy publicznej, o której mowa w art. 107 ust. 1 TFUE. Tym samym wykluczenia wynikające z przepisów pomocowych ich nie obejmują.
4.	Pomoc publiczna	Jak będzie obliczana maksymalna wartość wsparcia w ramach regionalnej pomocy inwestycyjnej dla projektów IT, w sytuacji kiedy spółka taka jak nasza działa na terenie kilku	Jeżeli inwestycja mieści się na większej liczbie obszarów objętych pomocą i której nie da się jednoznacznie przypisać do jednego lub dwóch obszarów, zastosowanie ma maksymalna intensywność pomocy odnosząca się do tego obszaru objętego pomocą, na którym poniesiono najwięcej kosztów kwalifikowalnych. Może być to siedziba spółki lub miejsce, w którym działa

		województw a projekt dotyczy wdrożenia systemu IT którego nie da się jednoznacznie przypisać do fizycznego obszaru, jego działanie dotyczy całego obszaru spółki?	jednostka odpowiedzialna za inwestycję. W przypadku podmiotów, którym a przyznawane im dofinansowanie nie stanowi pomocy publicznej, maksymalna wartość wsparcia na całym obszarze Polski jest stała i wynosi 60%.
5.	Pomoc publiczna	Czy przeprowadzenie zapytania ofertowego i wybór oferenta (protokół wyboru oferenta) przed złożeniem wniosku aplikacyjnego i przed opublikowaniem dokumentacji aplikacyjnej spełnia kryterium efektu zachęty? Natomiast sama umowa/zobowiązanie z oferentem będzie podpisana po złożeniu wniosku aplikacyjnego do konkursu.	Przeprowadzenie procesu wyłonienia wykonawcy/dostawcy jest możliwe przed złożeniem wniosku o udzielenie wsparcia w ramach inwestycji A2.1.1 z KPO, jak również przed publikacją dokumentacji konkursowej pod warunkiem zawarcia w niej mechanizmu warunkowości (tzn. informacji, że umowa zostanie podpisana pod warunkiem otrzymania środków z projektu). Nie stanowi to bowiem prawnie wiążącego zobowiązania, w związku z czym nie zachodzi zagrożenie naruszenia obowiązku spełnienia efektu zachęty.
6.	Pomoc publiczna	Czy w sytuacji, gdy Wnioskodawca podpisze umowę warunkową na realizację robót budowlanych przed dniem złożenia wniosku. Umowa warunkowa czyli dopiero po ogłoszeniu wyników jej warunki wchodzi w życie. Ta umowa warunkowa ma być na zasadzie "zabukowania" sobie podwykonawcy, ale bez podejmowania jakichkolwiek działań typu wpłacanie zaliczki, czy jakiegokolwiek usługi, zakładanie dziennika budowy nic z tych rzeczy. Czy podpisanie umowy warunkowej na zasadzie "bukowania" wykonawcy będzie w zgodzie z zasadą efektu zachęty?	Zgodnie z art. 6 ust. 2 rozporządzenia Komisji Europejskiej (UE) nr 651/2014, pomoc może zostać udzielona jedynie w przypadku, gdy wniosek o przyznanie pomocy złożony został przed rozpoczęciem prac nad projektem lub rozpoczęciem działalności. Natomiast zgodnie z art. 2 pkt 23 ww. rozporządzenia przez rozpoczęcie prac należy rozumieć: <ul style="list-style-type: none"> • rozpoczęcie robót budowlanych związanych z inwestycją, • pierwsze prawnie wiążące zobowiązanie do zamówienia urządzeń lub • inne zobowiązanie, które sprawia, że inwestycja staje się nieodwracalna, zależnie od tego, co nastąpi najpierw. <p>W przypadku robót budowlanych za rozpoczęcie prac należy zatem uznać moment ich fizycznego rozpoczęcia. Samo podpisanie umowy z wykonawcą nie ma tutaj natomiast znaczenia. Wyjątek stanowi jednak sytuacja, w której odstąpienie od umowy z wykonawcą wiązałoby się z możliwością utraty znaczącej kwoty pieniędzy przez inwestora (z ekonomicznego punktu widzenia wycofanie się z realizacji projektu w takim przypadku nie jest już możliwe). Zostałaby bowiem spełniona trzecia przesłanka rozpoczęcia prac, dotycząca innego zobowiązania które sprawia, iż inwestycja staje się nieodwracalna (zerwanie umowy z wykonawcą prac budowlanych, gdy nie zostały one jeszcze faktycznie rozpoczęte, byłoby dla beneficjenta pomocy nieopłacalne z uwagi na wysokość odszkodowania). Zawarcie natomiast w umowie klauzuli w związku z którą, wejście w życie umowy zależne jest od rozstrzygnięcia konkursu, w ramach którego ma zostać przyznane dofinansowanie na realizację projektu, oznacza, iż taka umowa nie ma charakteru nieodwracalnego. Tym samym jej zawarcie nie będzie stanowić rozpoczęcia prac nad projektem.</p>

			<p>Analogiczna sytuacja występuje również w przypadku z drugiego z pytań. Przeprowadzenie zapytania ofertowego wraz z wyborem oferenta nie będzie stanowić rozpoczęcia prac, o ile powstanie zobowiązanie zostanie uzależnione od wyniku konkursu. Powyższe wyjaśnienia znajdują również potwierdzenie w wyroku TSUE w sprawie C-349/17 - Eesti Pagar, w którym wskazano, iż w przypadku gdy umowa zakupu urządzeń została zawarta pod warunkiem uzyskania pomocy, o którą należy wystąpić z wnioskiem, może być ona uważana za zobowiązanie, które nie jest prawnie wiążące.</p>
7.	Pomoc publiczna	<p>Czy umowa warunkowa może być zawarta pod warunkiem: "złożenia projektu w konkursie", czyli złożenia wniosku o dofinansowanie, a nie otrzymania dotacji?</p>	<p>W § 13 rozporządzenia Ministra Aktywów Państwowych z dnia 30 marca 2023 r. w sprawie udzielenia pomocy na inwestycje wspierające robotyzację i cyfryzację w przedsiębiorstwach (Dz. U. z 2023 r. poz. 621) uregulowano kwestie związane z efektem zachęty. Zgodnie z treścią przepisu, warunkiem udzielania pomocy przedsiębiorcy jest złożenie wniosku o udzielenie pomocy przed rozpoczęciem prac. Rozpoczęcie prac w rozumieniu art. 2 pkt 23 rozporządzenia nr 651/2014 oznacza rozpoczęcie robót budowlanych związanych z inwestycją lub pierwsze prawnie wiążące zobowiązanie do zamówienia urządzeń lub inne zobowiązanie, które sprawia, że inwestycja staje się nieodwracalna. Zakupu gruntów ani prac przygotowawczych, takich jak uzyskanie zezwoleń i przeprowadzenie studiów wykonalności, nie uznaje się za rozpoczęcie prac. W przypadku przejęć, rozpoczęcie prac oznacza moment nabycia aktywów bezpośrednio związanych z nabytym zakładem. Przeprowadzenie zapytania ofertowego wraz z wyborem oferenta nie będzie stanowić rozpoczęcia prac, o ile powstanie zobowiązanie zostanie uzależnione od otrzymania wsparcia w ramach inwestycji A2.1.1.</p>
8.	Pomoc publiczna	<p>Firma nasza zarejestrowana jest w m.st. Warszawa czyli jak rozumiemy zgodnie z poniższym paragrafem dofinansowanie moglibyśmy otrzymać nie tylko na inwestycje początkowe ? „Dużemu przedsiębiorcy w województwach: dolnośląskim i wielkopolskim oraz w regionie warszawskim stołecznym na obszarach należących do gmin: Baranów, Błonie, Dąbrówka, Dobrze, Góra Kalwaria, Grodzisk Mazowiecki, Jadów, Jaktorów, Kałuszyn, Kampinos, Kołbiel, Latowicz, Leoncin, Leszno, Mrozy, Nasielsk, Osieck, Prażmów, Serock, Siennica, Sobienie-Jeziory, Strachówka, Tarczyn, Tłuszcz, Zakroczym i Żabia Wola, pomoc może być udzielona wyłącznie na inwestycję początkową na rzecz nowej działalności</p>	<p>W ramach inwestycji A2.1.1 udzielana będzie regionalna pomoc inwestycyjna. Do określenia intensywności wsparcia zastosowanie mają zatem przepisy Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 14 grudnia 2021 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej na lata 2022-2027, zgodnie z którymi kluczowe ma miejsce realizacji przedsięwzięcia, a nie miejsce zarejestrowania przedsiębiorstwa. Oznacza to, iż przedsiębiorstwo zarejestrowane w Warszawie może uzyskać wsparcie na realizację projektu na obszarach niepodlegających wyłączeniu z regionalnej pomocy inwestycyjnej. Jeżeli natomiast przedsięwzięcie miałyby być realizowane na obszarze Warszawy, wówczas zgodnie z przepisami ww. rozporządzenia, nie będzie możliwe uzyskanie dofinansowania.</p>

		gospodarczej w rozumieniu art. 2 pkt 51 rozporządzenia nr 651/2014.”	
9.	Pomoc publiczna	<p>W związku z tą definicją inwestycji początkowej, która zapoczątkowuje nową działalność gospodarczą powstają co najmniej dwa pytania. Należy bowiem zwrócić uwagę, że adnotacja „pod warunkiem że nowa działalność nie jest taka sama jak działalność prowadzona w zakładzie ani podobna do takiej działalności” dotyczy wyłącznie dywersyfikacji działalności zakładu oraz nabycia aktywów należących do zakładu, który został zamknięty lub zostałby zamknięty. Należałoby więc wnioskować, że w przypadku utworzenie nowego zakładu nie ma wymogu, by nowa działalność nie była taka sama lub podobna do obecnie prowadzonej.</p> <p>Proszę również o informację, w jaki sposób należy definiować nowość działalności tzn. na jakiej podstawie stwierdza się, że „że nowa działalność nie jest taka sama jak działalność prowadzona w zakładzie ani podobna do takiej działalności”. Czy wystarczy wyróżnić nowe produkty poprzez ich odpowiednie sparametryzowanie i odniesienie do obecnie wytwarzanych, czy też dzieje się to na innej podstawie?</p>	<p>Zgodnie z artykułem 14 rozporządzenia KE nr 651 (GBER) „na obszarach objętych pomocą, które spełniają warunki określone w art. 107 ust. 3 lit. c) Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej (TFUE), pomoc dla dużych przedsiębiorstw może zostać przyznana wyłącznie na inwestycję początkową, która zapoczątkowuje nową działalność gospodarczą w danym obszarze.</p> <p>Jednocześnie »inwestycja początkowa, która zapoczątkowuje nową działalność gospodarczą« oznacza:</p> <p>a) inwestycję w rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne związane z co najmniej jednym z poniższych:</p> <ul style="list-style-type: none"> - utworzeniem nowego zakładu, - dywersyfikacją działalności zakładu, pod warunkiem że nowa działalność nie jest taka sama jak działalność poprzednio prowadzona w danym zakładzie ani podobna do takiej działalności. <p>Biorąc powyższe pod uwagę porównujemy klasy (czterocyfrowy kod numeryczny) statystycznej klasyfikacji działalności gospodarczej NACE Rev. 2 tylko w przypadku dywersyfikacji istniejącego w danym obszarze zakładu i pomiędzy działalnościami prowadzonymi wcześniej i później w tym zakładzie.</p> <p>Czyli jeżeli budujemy na wybranym obszarze nowy zakład, to kody numeryczne nie mają znaczenia. Jeżeli kupujemy lub rozbudowujemy istniejący zakład, to działalność po zakończeniu projektu musi być innej klasy niż działalność prowadzona w tym zakładzie przed realizacją projektu. Nie ma znaczenia jaka spółka realizuje projekt – spółka celowa, ta sama spółka czy spółka córka. Żeby móc otrzymać dofinansowanie na rozbudowę istniejącego zakładu musi nastąpić zmiana finalnego produktu w tym zakładzie.</p>
10	Pomoc publiczna	<p>Bardzo proszę o informację, czy wpis do dziennika budowy wskazujący na to że przystąpiono do wygradzania terenu budowy i zabrania humusu należy uznać za rozpoczęcie projektu jeżeli planujemy budowę hali produkcyjnej? Na koszty budowy, które chcemy kwalifikować w projekcie składają się koszty zakupu robót i materiałów budowlanych związanych z budową obiektu a nie związanych z</p>	<p>Zgodnie z art. 6 ust. 2 rozporządzenia Komisji Europejskiej (UE) nr 651/2014, pomoc może zostać udzielona jedynie w przypadku, gdy wniosek o przyznanie pomocy złożony został przed rozpoczęciem prac nad projektem lub rozpoczęciem działalności. Natomiast zgodnie z art. 2 pkt 23 ww. rozporządzenia przez rozpoczęcie prac należy rozumieć:</p> <ul style="list-style-type: none"> • rozpoczęcie robót budowlanych związanych z inwestycją, • pierwsze prawnie wiążące zobowiązanie do zamówienia urządzeń lub • inne zobowiązanie, które sprawia, że inwestycja staje się nieodwracalna,

ogrodzeniem terenu.

Państwa odpowiedzi wskazują, że rozpoczęcie prac w rozumieniu art. 2 pkt 23 rozporządzenia nr 651/2014 oznacza rozpoczęcie robót budowlanych związanych z inwestycją lub pierwsze prawnie wiążące zobowiązanie do zamówienia urządzeń lub inne zobowiązanie, które sprawia, że inwestycja staje się nieodwracalna. Zakupu gruntów ani prac przygotowawczych, takich jak uzyskanie zezwoleń i przeprowadzenie studiów wykonalności, nie uznaje się za rozpoczęcie prac. W przypadku przejść, rozpoczęcie prac oznacza moment nabycia aktywów bezpośrednio związanych z nabytym zakładem. Przeprowadzenie zapytania ofertowego wraz z wyborem oferenta nie będzie stanowić rozpoczęcia prac, o ile powstanie zobowiązania zostanie uzależnione od otrzymania wsparcia w ramach inwestycji A2.1.1.

Czy zatem dokonanie wpisu do dziennika budowy należy traktować jako rozpoczęcie robót budowlanych? Jeżeli tak, to czy mogę ubiegać się o dofinansowanie na te prace budowlane, które w dzienniku budowy nie są wskazane?

zależnie od tego, co nastąpi najpierw.

W przypadku robót budowlanych za rozpoczęcie prac należy uznać moment ich fizycznego rozpoczęcia. Wpis do dziennika budowy dotyczący przystąpienia do wygradzania terenu budowy uznaje się za rozpoczęcie projektu i tym samym cały projekt nie może zostać objęty wsparciem.

11. Pomoc publiczna

Czy jest możliwe połączenie pomocy w zakresie konkursu A2.1.1. oraz Polskiej Strefy Inwestycji, tzn. czy jest możliwa opcja uzyskania Decyzji o Wsparciu w ramach Polskiej Strefy Inwestycji oraz podpisanie Umowy o Dofinansowanie w ramach konkursu organizowanego przez MAP na

Zgodnie z rozporządzeniem 651/2014 pomoc w zakresie inwestycji A2.1.1 można kumulować z:

- a) wszelką inną pomocą państwa, pod warunkiem że środki te dotyczą różnych, możliwych do wyodrębnienia kosztów kwalifikowalnych;
- b) wszelką inną pomocą państwa w odniesieniu do tych samych – pokrywających się częściowo lub w całości – kosztów kwalifikowalnych tylko wówczas, gdy taka kumulacja nie powoduje przekroczenia najwyższego poziomu intensywności pomocy lub kwoty pomocy mających

		<p>jedną inwestycję? Co do zasady wynika to z Rozporządzenia 651/2014 o zasadach łączenia i kumulacji regionalnej pomocy inwestycyjnej, ale czy MAP przewidział ten sposób połączenia mechanizmu dotacji oraz zwolnienia z podatku CIT dla inwestycji realizowanej w ramach Polskiej Strefy Inwestycji?</p>	<p>zastosowanie do tej pomocy.</p> <p>MAP nie przewiduje specjalnego łączenia inwestycji A2.1.1 KPO z innymi formami wsparcia w ramach innych programów.</p>
12.	Pomoc publiczna	<p>Czy w przypadku utworzenie nowego zakładu nie ma wymogu, by nowa działalność nie była taka sama lub podobna do obecnie prowadzonej? Proszę również o informację, w jaki sposób należy definiować nowość działalności tzn. na jakiej podstawie stwierdza się, że „że nowa działalność nie jest taka sama jak działalność prowadzona w zakładzie ani podobna do takiej działalności”. Czy wystarczy wyróżnić nowe produkty poprzez ich odpowiednie sparametryzowanie i odniesienie do obecnie wytwarzanych, czy też dzieje się to na innej podstawie?</p>	<p>W przypadku realizacji w ramach projektu inwestycji początkowej na rzecz nowej działalności gospodarczej polegającej na utworzeniu nowego zakładu nie jest wymagane, aby kod statystycznej klasyfikacji działalności gospodarczej NACE Rev. 2 dotyczący działalności prowadzonej w utworzonym zakładzie był inny niż kod numeryczny działalności bieżącej, co oznacza, iż może być to taka sama lub podobna działalność.</p> <p>Jednocześnie zwracamy uwagę, że zakład rozumiany jest jako jednostka produkcyjna, np. fabryka, nie zaś jako osoba prawna czy przedsiębiorca w rozumieniu przepisów prawa konkurencji. Przedsiębiorstwo może tym samym składać się z kilku zakładów w różnych lokalizacjach. Oznacza to, że zakład powinien być jednocześnie przestrzennie, organizacyjnie i funkcjonalnie odrębną i samodzielną (samostanowiącą) jednostką, charakteryzującą się wysokim stopniem autonomii i nieopierającą się na zasobach technicznych innych zakładów danego przedsiębiorstwa.</p> <p>Odnosząc się do pytania o kwestię sprawdzania czy dana działalność nie jest taka sama lub podobna do obecnie prowadzonej, weryfikacja dokonywana jest na podstawie kodów NACE. Zgodnie z przepisami, taka sama lub podobna działalność to działalność wchodząca w zakres tej samej klasy (czterocyfrowy kod numeryczny) statystycznej klasyfikacji działalności gospodarczej NACE Rev 2.</p>
13.	Pomoc publiczna	<p>Czy w sytuacji, gdy wnioskodawca podpisze umowę kredytową dot. bezpośrednio planowanej do realizacji inwestycji przed dniem złożenia wniosku to może taki fakt spowodować odrzucenie wniosku z przyczyn formalnych?</p>	<p>W opisanym przypadku oceny wymaga czy doszłoby do naruszenia efektu zachęty, bowiem wsparcie w ramach inwestycji A2.1.1 nie może zostać udzielone na projekt niezgodny z zasadami pomocy publicznej. Uznaje się, że pomoc wywołuje efekt zachęty, jeżeli beneficjent złożył do danego państwa członkowskiego pisemny wniosek o przyznanie pomocy przed rozpoczęciem prac nad projektem lub rozpoczęciem działalności.</p> <p>Rozpoczęcie prac oznacza rozpoczęcie robót budowlanych związanych z inwestycją lub pierwsze prawnie wiążące zobowiązanie do zamówienia urządzeń lub inne zobowiązanie, które sprawia, że inwestycja staje się nieodwracalna, zależnie od tego, co nastąpi najpierw.</p> <p>Przy zawarciu umowy przesądzenie czy jest to pierwsze wiążące zobowiązanie niekoniecznie zależy</p>

od formalnej klasyfikacji umowy, ale od warunków w niej zawartych. Nieodwracalność inwestycji oznacza niemożność jednostronnego wycofania się bez poniesienia znacznej szkody. Prace uważa się za rozpoczęte, jeśli zobowiązania wynikające z umowy są tego rodzaju, że z ekonomicznego punktu widzenia powodują trudności z wycofaniem się z realizacji projektu, w szczególności gdyby w wyniku wycofania się z inwestycji została utracona znaczna kwota pieniędzy.